



GARANCIA

AZ AGRÁR-VÁLLALKOZÁSI HITELGARANCIA ALAPÍTVÁNY KKV FEJLESZTÉSI MELLÉKLETE A MAGYAR MEZŐGAZDASÁG HETILAPHOZ



FEJLESZTÉSEKRE KÉSZÜLVE

Miközben az élelmiszeripar meghatározó része az élelmiszer-gazdaságnak, különféle okok miatt, számos vállalkozása pénzügyi-finanszírozási és versenyképességi problémákkal küzd. A cégek széles köre sürgető hatékonyságnövelő, korszerűsítő fejlesztések előtt áll, amelyben a szabályozási környezet alakítása, illetve az uniós források igénybe vétele is segítségükre lehet. Erről beszélgettünk Éder Tamással, az Élelmiszer-feldolgozók Országos Szövetsége elnökével.

– Milyen képet mutat napjainkban a magyarországi élelmiszeripar?

Az élelmiszeripar a nemzetgazdaság egyik fontos ágazata, de közel sem használjuk ki a benne rejlő lehetőségeket. Az elmúlt évtizedekben átalakuló gazdasági és társadalmi folyamatok következtében az ágazat teljesítménye 1990 óta mintegy negyedével csökkent. Ez lényegében a belföldi értékesítés közel 40 százalékos visszaesésével magyarázható, ugyanakkor az export több mint harmadával növekedett. Az élelmiszeripar nettó árbevétele meghaladja a 2000 milliárd forintot, de az ágazat összesített adózás előtti eredménye az elmúlt évek során általában nem érte el az 50 milliárd forintot. Több hagyományos nagy alágazat évek óta képtelen kiemelkedni a veszteséges tartományból. Az élelmiszerek belföldi kiskereskedelmi forgalmában az import egyre nagyobb részt képvisel.

– Mivel magyarázható ez a helyzet?

A döntő ok a hazai élelmiszeripar nemzetközi versenyképességének folyamatos romlása. 1990 és 2004 között az agrár- (és élelmiszeripari) támogatási és szabályozási rendszer tulajdonképpen megtevesztett számos piaci szereplőt, hiszen a jelentős állami szerepvállalás, a nagyvo-

nalú ár- és jövedelemtámogatások, a piaci konfliktusok állami eszközökkel való kezelése miatt sokan nem vagy csak későn szembesültek a valós piaci kihívásokkal. Az elhúzódó konszolidáció és adaptáció, valamint a kiskereskedelmi rendszer drasztikus átalakulása oda vezetett, hogy az uniós csatlakozással járó határnyitás számos ágazati szereplő számára sokszerű hatásokkal járt.

– Mi történt az uniós csatlakozás után?

Az állami támogatási rendszer átalakult, az addig alkalmazott eszközök eltűntek, és az import élelmiszerek rohamosan bővülő mértékben jelentek meg a belföldi piacon. A mind horizontálisan, mind vertikálisan szervezetlen termékpályák versenyképességi problémái nyilvánvalóvá váltak. A külföldi tulajdonú vállalkozások regionális racionalizálási törekvéseinek is Magyarország lett az egyértelmű vesztese. A külföldi tőke részesedése az elmúlt 10-15 évben látványosan visszaszorult

„az élelmiszeripar gazdasági teljesítményének javulása a mezőgazdaság fejlődéséhez is elengedhetetlen”

Éder Tamás



a hazai élelmiszer-feldolgozásban. A fejlesztések rendre elmaradtak, a beruházások szintje egyes időszakokban még az értékcsökkenés szintjét sem érte el az ágazatban. Ugyanakkor az uniós támogatási rendszerben az élelmiszeripar nem tartozott a kedvezményezett ágazatok közé sem az európai, sem a hazai szinten. Így a múlt évtized végén kibontakozó gazdasági válság különösen kedvezőtlenül érintette az egyébként is gyengülő, visszaszoruló pozíciójú ágazatot, és tovább csökkentette a fejlődési lehetőségeket.

– Melyek a legégetőbb problémák?

Egyrészt, az ágazat képtelen az önköltségek növekedését az áraiban érvényesíteni, és ennek, valamint a központi terhek növekedése illetve a fogyasztás korlátozottsága következtében jövedelemteremtő képessége minimális, a profit maximum az árbevétel 1-2 százaléka körül alakul. Másrészt, a fejlesztések elmaradása miatt az ágazatban nagymértékű technológiai avulás tapasztalható. A cégek döntő többsége – mintegy 96 százaléka – mikro- kis- és közepes méretű vállalkozás. A korszerű technológiával rendelkező, jelentős részben külföldi tulajdonú nagyvállalatok kötődéseik, kooperációs kapcsolataik révén az Európai Unió élelmiszeriparának szerves részét képezik. Ám, a hazai tulajdonú kis- és középvállalkozások – de sokszor még a nagyobbak is – az élőmunka alacsony hatékonysága miatt, versenyképességük javítása érdekében alapos fejlesztésre, átalakításra szorulnának. Ugyanakkor, a tőkehiány és az ágazat „előlétele” által is determinált pénzügyi gondok miatt, számos vállalkozás hitelhez jutása nehézkes, a bankok sok céget kockázatos ügyfélnek tartanak.

– Milyen tényezőket kell figyelembe venni a jövőbeni tartós fejlődés megalapozásához?

Abból kell kiindulni, hogy az élelmiszeripar a hazai mezőgazdaság termékeinek legnagyobb felvásárlója, így az élelmiszeripar gazdasági teljesítményének javulása a mezőgazdaság fejlődéséhez is elengedhetetlen. Az élelmiszeripar meghatározó eleme a biztonságos élelmiszerellátásnak, széleskörű kapcsolatrendszer révén további ipari és szolgáltatási szektorok számos vállalkozásának működéséhez járul hozzá, valamint fontos befizetője a költségvetésnek. Emiatt súlyának, szerepének csökkenése kétségtelenül továbbgyűrűző hatást fejt ki a gazdaságban, mint ahogy növekedése is azt tenné.

A hazai élelmiszeripar az említett folyamatok nyomán legyengült állapotban kénytelen szembenézni azzal, hogy a jövőben minden bizonnyal tovább fokozódik a nyomás a környező országokban működő versenytársak részéről. Minőségi verseny helyett sokszor egyre kíméletlenebb árverseny jellemzi a piacot, és várhatóan továbbra is számottevő marad a nem transzparens csatornák súlya. A koncentrált kiskereskedelem pedig

továbbra is él erős alkupozíciójával a beszállítókkal szemben. A mezőgazdasági termékek ára ugyan hullámzik (időnként extrém kiugrásokat is produkálva), de az összességében emelkedő inputárak és az adott fizetőképes kereslet erős érzékenysége miatt kialakult pénzügyi prés szorítása továbbra is fennmarad.

– Melyek a kibontakozás irányai?

Nézzük először a hazai szabályozási környezetet. Kétségtelen, hogy történtek pozitív fejlemények a hazai gazdaságpolitikában (például a növekedési hitelprogram bevezetése, csökkentett ÁFA-kulcs alkalmazása a húságazatban, várható további ÁFA mérséklés a sertésszektorban), más központi intézkedések viszont jelentős hátrányt okoztak az élelmiszer-feldolgozó vállalkozások számára. Az elmúlt négy évben bevezetett ágazati különadókból (a népegészségügyi termékdíjból, az élelmiszerbiztonsági felügyeleti díjból, valamint a folyamatosan emelkedő környezetvédelmi termékdíjből) adódó többletköltségeket a hazai élelmiszeripar már alig képes elviselni, kisebb-nagyobb mértékben kénytelen azokat a fogyasztókra áthárítani. A különadók hatását tovább súlyosbította az alapanyagárak és a termelési költségek 2014. előtti növekedése. A fogyasztói árak ebből adódó emelkedése pedig olyan gazdasági helyzetben következett be, amelyben az uniós szinten is magas élelmiszerárak – köszönhetően a rekord szintű áfának nem segítették a fogyasztás bővülését, mivel a magyar fogyasztó kiemelkedően érzékeny.

– Merre kellene mozdulnia a szabályozási környezetnek?

Kedvező lenne a szabályozási környezet kiszámíthatóságának növekedése és a különadók lehetőség szerinti mérséklése. A feketegazdaság elleni határozott állami fellépés a hazai élelmiszeripar legális szereplői helyzetét érezhetően javíthatja. Az illegális tevékenységek visszaszorítását segíti a magas élelmiszer ÁFA mérséklése. A költségvetés teherbíró képességének figyelembe vételével, fokozatosan bővíthető azon (alapvető) élelmiszerek köre, amelyeknél csökkenthető a forgalmi adó. Ez olyan hatással is járna, hogy az élelmiszeripar legális szereplői a tisztuló piaci versenyből adódó növekvő bevételeket a versenyhelyzetük további javítását szolgáló fejlesztésekre fordíthatják.

– Az uniós támogatási forrásokhoz való hozzáférésnek mi lehet a szerepe?

Az élelmiszeripar jelen helyzetéből való kibontakozását érezhetően segítheti az uniós támogatási forrásokhoz való nagyobb mértékű hozzájutás. A 2007-2013-as fejlesztési ciklusban az élelmiszeripari cégek csak korlátozottan vehettek részt támogatási pályázatokon. Az elnyert néhány tízmilliárd forintos támogatás nagy része a borá-

zatokhoz és a manufaktúra szinten működő vállalkozásokhoz került. A nagyobb cégek általában nem tudtak uniós forrás bevonásával fejleszteni. A 2020-ig tartó időszakban – a Kormánytól származó információk szerint – más lesz a helyzet: várhatóan jelentős fejlesztési forráshoz juthat hozzá a magyar élelmiszeripari vállalkozások egy része. Az agrártárca élelmiszeripari fejlesztési stratégiát dolgozott ki. A hírek szerint mintegy 300 milliárd forintos fejlesztési támogatás áll majd rendelkezésre élelmiszeripari célra. Ebből 200 milliárd forint a Vidékfejlesztési Programból, 100 milliárd forint pedig a Gazdaságfejlesztési és Innovációs Operatív Programból áll rendelkezésre, de ez utóbbi program esetében mind több dőjel merül fel, hogy valóban hozzáférnek-e majd ehhez az összeghez az élelmiszeripari szereplők. A fejlesztésektől részben a munkahelyek számának bővülése, részben az élelmiszer-feldolgozás hatékonyságának javulása remélhető.

– Hogyan biztosítható, hogy a vállalkozások minél szélesebb köre jusson támogatáshoz?

A támogatások elnyeréséhez saját forrást kell biztosítani, ezért alapvető, hogy javuljon az élelmiszeripari cégek hitelképessége. Ez nem egyszerű feladat, de a kedvezményes feltételű hitelkonstrukciók és a garanciaszervezetek kifizető kezességvállalásának igénybevétele jelentősen hozzájárulhat a nehézségek leküzdéséhez. Ezért az Agrár-Vállalkozási Hitelgarancia Alapítvánnyal való együttműködésnek is fontos szerepe van az uniós támogatással megvalósuló élelmiszeripari fejlesztéseknél. Ugyanakkor az előzetes információk szerint az uniós programok a hazai mikro-, kis- és közepes vállalkozások támogatására koncentrálnak. A magyar tulajdonban levő nagyvállalatok (amelyek a nemzetközi gyakorlatban legfeljebb közepes méretűnek számítanak) lehetséges, hogy ebben a fejlesztési időszakban is csak kismértékben érhetik el a támogatási forrásokat, pedig a nemzetközi érdekeltégű cégek mellett részét képezik annak a hazai vállalati körnek, amely a honi élelmiszeripari termelés kétharmadát adja. A kisebb és nagyobb élelmiszer előállítók között kívánatos lenne egy elfogadható egyensúly elérése. A nagyok elsősorban a kereskedelmi láncokat szolgálják ki, állandó minőségű, viszonylag kedvező áru termékekkel. E gyártók prémium termékei a választékbővítést szolgálják. A kisebb vállalatok ott lehetnek igazán sikeresek, ahol a tömegigényeket kielégítő nagyvállalatok mellett működve megtalálják a piaci réseket: speciális, sajátos hozzáadott értékű vagy regionális termékeket állítanak elő. Az eltérő fogyasztói igények kiszolgálásával tehát a két szektor egymás mellett élése nem csak lehetséges, hanem szükségszerű is. A nagyobb méretűnek számító vállalkozások fejlesztéseinek támogatása nélkül nem számíthatunk nemzetközi szinten is versenyképes magyar élelmiszeriparra.

EGYSZERÜBBÉ VÁLIK A JOGSZERŰ FÖLDHASZNÁLAT IGAZOLÁSA

A mezőgazdasági, agrár-vidékfejlesztési, valamint halászati támogatásokhoz és egyéb intézkedésekhez kapcsolódó eljárás egyes kérdéseiről szóló 2007. évi XVII. törvény módosítása alapján a gazdák egyszerűbben juthatnak hozzá a támogatásokhoz: életszerűbb szabályok alapján van ugyanis lehetőség a jogszerű földhasználat igazolására.

A szóban forgó törvény lehetővé teszi a jogszerű földhasználat igazolását haszonbérleti, felesbérleti, részesművelési, szívességi földhasználati, alhaszonbérleti földhasználati szerződés; az egy hektár alatti (a település belterületén elhelyezkedő) földek használatára kötött szerződés; illetve (osztatlan közös tulajdon esetén) a használati rendről szóló megállapodás alapján

is. Továbbá, jogszerű földhasználónak tekinti a vagyonekezelőt, a haszonélvezőt vagy a használat jogának jogosultját és a tulajdonost is. A módosítás szerint a közeli hozzátartozó is jogszerű földhasználónak minősülhet. Az egy hektár alatti belterületi földeknél, ha nincs ellenérdekű fél, akkor a földet ténylegesen használó bejelentőt kell jogszerű földhasználónak tekinteni.

AZ AGRÁRTÁMOGATÁSOK KEDVEZMÉNYEZETTJEINEK KÖZZÉTÉTELE

Hatályba léptek a 2013-as közös agrárpolitikai reform agrártámogatásainak nagyobb átláthatóságáról szóló rendelkezései.

A tagállamok mezőgazdasági tárcáinak mostantól a kedvezményezettek listáját és nevét, a lakóhely szerinti önkormányzat nevét, a támogatás összegét, annak leírását, valamint az intézkedés jellegét is közzé kell tenniük.

Bár a közös agrárpolitikai támogatások kedvezményezettjeiről már 2008 óta elérhetők voltak egyes információk, ezeket alapvetően adatvédelmi okokból az Európai Bíróság egy 2010-es ítéletében eltörölte.

A 2015. május 31-étől érvényes szabályok alkalmazása a 2014-es költségvetési évvel kezdődik, vagyis először a 2013 októbere és 2014 októbere között kifizetett támogatások részleteit teszik hozzáférhetővé.

Az új átláthatósági szabályok nem vonatkoznak azokra a kistermelőkre, akiknél az adott évben kifizetett agrártámogatások összege nem haladja meg az 1250 eurót.

Az uniós tagállamok mezőgazdasági minisztériumainak egy külön erre a célra létrehozott internetes oldalon kell közzélnie az adatokat.

TENYÉSZKOCA ÁLLATJÓLÉTI TÁMOGATÁS

A tenyészkoca állatjóléti támogatás 2015. I. tárgynegyedévi kifizetését azon ügyfelek igényelhetik, akik rendelkeznek a 2015/2016-os támogatási évre vonatkozó támogatási kérelmet jóváhagyó határozattal. A kifizetési kérelmet a *tenyészkoca állatjóléti támogatás igénybevételének feltételeiről* szóló 7/2015. (III. 11.) FM rendelet alapján 2015. július 1. és 31. között kellett benyújtani a Mezőgazdasági és Vidékfejlesztési Hivatalhoz.

Az intézkedés célja, vissza nem térítendő támogatás nyújtása az előírásokon túlmutató, jobb tartási körülmények biztosításához a tenyészkoca, illetve a tenyésztésbe fogott süldő tartása esetében. A tárgynegyedéves jogos igények kifizetésére összesen 2,155 milliárd forint áll rendelkezésre.

ADÓKEDVEZMÉNY A MEZŐGAZDASÁGBAN FOGLALKOZTATOTTAK ESETÉBEN

2015. július 1-jétől a mezőgazdaságban foglalkoztatott 25-55 év közötti munkavállalók után is jár adókedvezmény, amely a maximálisan figyelembe vehető 100 ezer forintos bruttó bér 14,5 százaléka lehet. A munkavédelmi akcióterv kiterjesztése az agráriumban mintegy 30-35 ezer embert érint, és kb. 6 milliárd forintot hagy az ágazat munkaadóinál.

A növénytermesztésben, állattenyésztésben dolgozókat, valamint a mezőgazdasági gépjávi-

tókat, és -karbantartókat, továbbá a mezőgazdasági-, erdőgazdasági- és növényvédő gépek kezelőit foglalkoztatók vehetik igénybe a kedvezményt. A foglalkoztató mellett ugyanakkor a dolgozó is nyer a módosítással, mivel így az év hosszabb időszakában is lehet munkája. A mezőgazdaságban dolgozókat ugyanis eddig évi 120 napig foglalkoztathatták idegymunka jelleggel kedvezményesen, az úgynevezett egyszerűsített foglalkoztatás keretében.



A MEGBÍZHATÓ VÁLLALKOZÁS

Mértéktartás, megbízhatóság – ezzel a két fogalommal jellemezhető a szekszárdi Goldkern Kft. bázisán létrejött cégcsoport gazdálkodása. A Goldkern azon kevés cégek közé tartozik, amelyeknél nemzetközi tanúsítvány igazolja, hogy pénzügyileg megbízhatóak, a velük való üzletkötésnek szinte nincs pénzügyi kockázata. Az egykor édesapja és társai által alapított vállalkozásból kifejlődött cégcsoportot Sióvölgyi József ügyvezető mutatta be.

– Három cég közül a legidősebb, a Goldkern Kft., húsz évvel ezelőtt alakult – mondja az ügyvezető –, a kezdet kezdetétől mezőgazdasági terménykereskedelemmel foglalkozik, ami azt jelenti, hogy felvásárolja az árut és értékesíti azt, tehát klasszikus kereskedelmi tevékenységet folytat. Ahogy fejlődött a cég, úgy jött hozzá a következő vállalkozás, az Őcsény-Mag Kft. Ennek az Őcsény községben található kft.-nek a terménytisztítás, szárítás és raktározás tartozik a tevékenységi körébe. Elsősorban a környékbeli gazdáktól érkezik be áru a telepre, ahol 17 ezer tonna tárolókapacitással rendelkezünk. A két 2400 tonnás silótárolóval akár 24 féle termény tárolása is megoldható, és a két szárítóval napi ezer tonna nedves termény fogadására vagyunk képesek. Harmadik cégünk az Agrokern Kft., a legfiatalabb cégünk, 2013-ban alakult, és mezőgazdaság inputanyagok, vagyis vetőmag, növényvédőszer, műtrágya forgalmazásával foglalkozik. Sorra véve a tevékenységi köröket láthatjuk, hogy a vetőmagtól a kész terményig a termelés egész vertikumát átfogjuk, kiszolgáljuk. Fontos tudni, hogy üzletkötőink eljutnak az ország minden szegletébe. A három cégnél összesen 36 fő dolgozik.

Nevezhető ez integrációnak? – kérdeztük az ügyvezetőtől.

– Nem egy klasszikus integrációs tevékenységet folytatunk, bár nyilvánvaló, hogy amikor kihelyezzük az inputanyagot, ha lehet, lekötjük a terményt is, hiszen a gazdálkodók egy része szívesen fizeti ki az input anyagokat terményben. Az már változó, hogy a termelés során milyen szoros a kapcsolat: van, amikor megadunk egy teljes technológiai sort, és folyamatos szakmai segítséget nyújtunk, ezt nevezhetjük integrációnak, de sok helyen csak a felvásárlásra szorítkozunk. E kettő között – az adottságoktól, a termelő helyzetétől függően – sok variáció létezik. Nagy a változottság, hiszen széles partneri körrel rendelkezünk, különösen amióta az Agrokern révén sok kis gazdasággal is kapcsolatba kerültünk. Azt mondhatom, hogy csak az Agrokern Kft. vevőinek száma megközelíti az ezret. Ideális esetnek vehetjük azt, amikor a gazdák megvásárolják az Agrokern-től az input anyagokat, és mikor a terményt betakarítják, behozzák Őcsénybe, tisztítjuk, szárítjuk, és a Goldkern Kft. megveszi, értékesíti. Nagy előny, hogy a gazdának nem kell mással foglalkoznia, csak a termeléssel.



A felvásárlásról a következőket mondta az ügyvezető igazgató.

– Terveink szerint idén kb. 130-150 ezer tonna terményt forgalmazunk. Legnagyobb mennyiséget a búza és a kukorica teszi ki, ami nem meglepő a mezőgazdasági termelés mai szerkezetét ismerve. E mellett a napraforgótól a cirokig, a fénymagig szinte mindenféle terményt forgalmazunk. Ma már csak érdekesség, hogy a cég a kezdet kezdetén jórészt különleges és madárelés céljára szolgáló apró magvakkal foglalkozott. Nagy volt a kereslet akkor ezekre a magvakra. Azóta alapjaiban átalakult a piac, de az érthető módon megmaradt a mi gyakorlatunkban, sőt előnyünkre vált, hogy a kisebb tételekkel továbbra is ugyanúgy foglalkozunk, mint a nagy üzletekkel. Az ilyen típusú cégek, mint a miénk, az összes vevőt ki tudják szolgálni, míg egy nagyvállalat nem tud például egy kamion fénymaggal vagy csíkos napraforgóval foglalkozni. Húsz éve ezt a céget több társával az édesapám alapította, aki agrárszakemberként a kezdetektől a szakmában dolgozott, megvolt az ismeretsége, széleskörű kapcsolatokkal rendelkezett, ezért elkezdték más termények felvásárlását is. Szép lassan, lépésről lépésre bővült a tevékenység, növekedett a forgalom. Így alakult ki a mostani cég.

Sok hasonló cég alakult akkor az apró magvak piacán mutatkozó konjunktúra kihasználására. Ezekről ma már nem is tudunk, néhány kivételével megszűntek. Minek tudható be, hogy az önök cége példa nélküli módon fejlődött?

– Mindig óvatos üzletpolitikát folytattunk. Ez azonban nem jelenti azt, hogy túl óvatos, nagyon konzervatív üzletmenet lett volna a jellemző, hanem mindig a kockázatok megfelelő mérlegelése és a kellő szakértelem jellemezte és jellemzi ma is a céget. Másik tényező: évről-évre visszaforgattuk a nyereséget. Ma már több mint egymilliárdos a tőkéje a cégcsoportnak. Ki is lehetett volna venni, de még véletlenül sem került ilyenre sor. Ami talán a

„A fejlesztések hitellel, illetve az Agrár-Vállalkozási Hitelgarancia Alapítvány készfizető kezességével valósultak meg.”

Sióvölgyi József



legfontosabb: végig becsületes munkavégzés folyt, ami azt jelenti, hogy a törvényeket betartva, a partnereket tisztelve, nem a gyors meggazdagodástól vezérelve dolgozunk. Meggyőződésem, hogy mindezekon túl akkor lehet életben maradni, ha a partnereink is kitartóak, tisztességesek. Vannak olyan partnerek, akikkel két évtizede együtt dolgozunk. Tudjuk, hogy a mezőgazdaságban könnyen el lehet csúszni. Megveszünk egy nagyobb árukészletet, és lehet, hogy az árak nem abba az irányba mennek, mint vártuk. Felvállaljuk a kockázatot, mert anélkül nincs üzlet, de mindezt az ésszerűség határán belül tesszük, ami azt is jelenti, hogy a mérethez arányosítva lehet kockázatni. Tudnom kell, hogy melyik ligában játszom, mit vállalhatok fel. Például a devizát fedezzük, ez egyfajta védelem az árfolyam változás ellen, mert lehet, hogy gyengül a forint, de láthatuk, hogy nagyot is tudott erősödni hirtelen. Az áruvétele is le tudjuk fedezni a tőzsdén. A mi méretünkhöz megfelelő készletet próbálunk tartani, hiszen készlet nélkül nem lehet dolgozni. Ha valahol valami baj mutatkozik az áruval, akkor tudni kell máshonnan odavinni. Ez is egyfajta garancia, ahhoz, hogy jól működjünk, de nem 30-50 ezer tonnát készletezünk, az nem a mi méretünk, hanem akkora készletet tartunk, ami akkor sem okoz gondot, ha csökkennek az árak. Cégünk az ország legmegbízhatóbb vállalatai körébe tartozik, amelyet AAA Bisnode tanúsítvány is bizonyít. Ezzel a minősítéssel Magyarországon a cégek mindössze 0,63%-a rendelkezik, velük az üzleti kapcsolat kialakításának pénzügyi kockázata rendkívül alacsony. Ez többek között azt jelenti, hogy mindig határidőre eleget teszünk a fizetési kötelezettségeinknek. Olyan még nem fordult elő, hogy bárki-nek később fizettünk volna. Ez is garancia arra, hogy jól működjön a cég, mindig pontosan annyit vállalunk, amennyinek meg tudunk felelni. Például tavaly november-decemberben, amikor viszonylag jó mozgás volt a piacon, pörgött a kereskedelem, hitelekkel és egyéb rendelkezésre álló eszközökkel elértük azt a pénzügyi



korlátot, amikor már azt kellett mondanom, hogy leállunk, csak akkor vásárolunk, ha szabadulnak fel újabb pénzeszközök, mert olyan nem fordulhat elő, hogy amit megveszünk, ne fizessük ki határidőre.

Mindehhez komoly banki háttér is szükséges. A pénzügyi kapcsolatokról a következőket mondta Sióvölgyi József.

– Az OTP Bank a számlavezetőnk és hitelezőnk. Nem emlékszem, hogy lett volna helyzet, amit ne tudtunk volna közösen megoldani. Gyorsak, segítőkészek, és a székszárdi fiók tényleg a megoldásokat keresi. Abban is partnerek, hogy az átlagostól eltérő, speciális pénzügyi konstrukciót alakítsunk ki. Most dolgozunk a faktoráláson, hogy minél előbb juthassunk a pénzünkhöz, lényegében a számlát befogadják, és kifizetik az ellenértékét, mindehhez egy biztosítás is kapcsolódik. Természetesen a pályázatokhoz is igénybe vettük a banki hiteleket. Őcsényben tárolót alakítottunk ki, szárítót építettünk, a Goldkern Kft.-nél egy számítástechnikai fejlesztést, vállalatirányítási rendszert is megvalósítottunk. Gépi beruházásra is pályáztunk. A fejlesztések hitellel, illetve az Agrár-Vállalkozási Hitelgarancia Alapítvány készfizető kezességével valósultak meg. Ha lesz pályázati lehetőség, a magtár kapacitását szívesen bővítenénk. Úgy látjuk, hogy a jelenlegi 17 ezer tonna tárolókapacitás nem mindig elegendő. Tavaly is szűkös volt a tárolókapacitás.

A tervekről szólva a következőket mondta az ügyvezető.

– Célunk egyrészt folyamatosan növelni a tevékenységet, másrészt minél szorosabb kapcsolatot kialakítani a termelő partnereinkkel. Ezért erőteljesebben szeretnénk jelen lenni az input piacon. Ez szükségszerű mert más input forgalmazók, amikor eladják az anyagokat,

fedezték a terményt kötik le, gyakorlatilag elszívják előlünk a terményt. Korábban egy helyi cég megszűntével keletkezett egy kis űr a piacon, amit egyébként könnyen betöltöttek volna más forgalmazók, ezért úgy döntöttünk, hogy kapva az alkalmon, átvesszük a szakembereket, akikre alapozva megalapítottuk az Agrokern Kft.-t, amely mára másfél milliárdos forgalmú céggé fejlődött. Gyakorlatilag a hazánkban elérhető növényvédő szer, vetőmag és műtrágya teljes kínálatában várjuk a környék gazdáit. Másik oldalon kiszolgáljuk azokat a gazdaságokat, amelyek korábban a Goldkern Kft.-nek adták le a terményüket, így most már a mi cégünkél szerzik be az input anyagokat. Így kialakult egy komplex fejlesztési irány, aminek eredményeként folyamatosan távol a partneri kör. Ehhez kell egy erős szakembergárda: növénytermesztő, növényvédő mérnökeink vannak, dolgozóink szakmai továbbképzéséről is gondoskodunk. A cél, hogy szakmailag is csúcsra legyünk. Ma már a nagy multinacionális gyártó cégek munkatársai járnak az országot, tájékoztatókat, oktatást szerveznek a gazdáknak. De amikor azonnal kell a szer, mert gond van, hozzánk fordulnak a gazdák, és mi akár aznap kivisszük a növényvédő szert, illetve azonnal a helyszínen szaktanácsot is adunk ha erre igény van. Ezt az előnyünket kell érvényesíteni.



INNOVÁCIÓS FÓKUSZCSOPORTOK INDÍTÁSA GAZDÁLKODÓKNAK

Az Európai Unió innovációs fókuszcsoportokat indít gazdálkodóknak és kutatóknak több agrárgazdasági kérdéskörében. Ennek megfelelően az Európai Bizottság által működtetett EIP-AGRI Service Point kezdeményezés pályázatot hirdet szakértők, köztük mezőgazdasági termelők, tanácsadók, kutatók számára úgynevezett Európai Innovációs Partnerség (továbbiakban: EIP-AGRI) fókuszcsoportban való részvételre, az alábbi három témában:

- vegyes állattenyésztési rendszerek működtetése: állattenyésztés és árunövények előállításának együttes végzése,
- a mezőgazdaság termelékenységének és fenntarthatóságának értékelése,
- a szarvasmarha-tartásból származó üvegház hatású gázok kibocsátások csökkentése.

Az EIP AGRI Service Point kezdeményezés feladatkerének megfelelően széles körben

biztosít eszközöket és szolgáltatásokat innovációs ötletek és projektek létrehozásához és magvalósításához. Továbbá megkönnyíti az európai uniós innovációs térben az érintett szereplők hálózatépítési tevékenységét, kommunikációját, a tudás megosztását és cseréjét, különféle rendezvények, fókuszcsoportok, műhelyek, szemináriumok és kiadványok koordinálásának segítségével.

Az adott fókuszcsoport munkája során megvitatja és dokumentálja a kutatási eredményeket és következtetéseket, majd elérhetővé teszi azokat a későbbi kutatási tevékenységekhez. A fókuszcsoportok feladata:

- összefoglaló leírás készítése az adott témáról,
- számba venni a legkorszerűbb gyakorlatokat az adott témában, kilistázni a problémákat és a lehetőségeket,
- számba venni a legkorszerűbb kutatásokat, összegezni a lehetséges meg-

oldásokat a listázott problémákra, - a gazdálkodói szükségleteket azonosítani a gyakorlatból, valamint meghatározni a lehetséges jövőbeni kutatási irányokat, - javaslatot tenni az innovációs irányokra vonatkozóan a nemzeti EIP-AGRI operatív csoportok, vagy más innovációs formációk számára.

Az említett fókuszcsoportok 2015 októbertől kezdik meg tevékenységüket, és az ezt követő egy év során a gazdálkodó és kutató tagok többször személyesen is találkozhatnak egymással. A fókuszcsoportok alapvető célja, hogy egy meghatározott probléma vagy lehetőség megoldására a gyakorlatban alkalmazható innovatív megoldásokat alkítsanak ki. A fókuszcsoportok munkanyelve angol. A jelentkezési határidő: 2015. szeptember 7. A jelentkezés feltételeiről és a három téma leírásáról részletesebb információk a <http://ec.europa.eu/eip/agriculture> linken található.

A BAROMFI ÁLLATJÓLÉTI TÁMOGATÁSOK KIFIZETÉSE

A baromfi ágazatban igénybe vehető állatjóléti támogatások feltételeiről szóló 139/2007 (XI.28.) agrárminisztériumi rendeletet 2015. július 14-én hatályba lépett módosításával a Földművelésügyi Minisztérium a 2015. évről vonatkozóan, új támogatási kereteket határozott az egyes baromfifajtákra. Az intézkedés célja az előírásokon túlmutatató állatjóléti tartási körülmények biztosításával járó többletköltségek támogatása a baromfitartók részére.

A módosítás megjelenését követően a Mezőgazdasági és Vidékfejlesztési Hivatal a már elbírált kérelmek alapján soron kívül intézkedett a jogos támogatások átutalásáról 2015. első negyedévére vonatkozóan.

Így 2015. július 16-án a Hivatal közel 1500 baromfitartó részére megkezdte a támogatások kifizetését, összesen mintegy 2,5 milliárd forint értékben.



**AGRÁR-VÁLLALKOZÁSI
HITELGARANCIA ALAPÍTVÁNY**
A vidékért kezességekünk

Az Agrár-Vállalkozási Hitelgarancia Alapítvány valamennyi vidéki kis- és közepes vállalkozás, családi gazdálkodó, östermelő számára nyújt készfizető kezességet, melyet az Alapítvánnyal együttműködő pénzügyi intézmények igényelhetnek a belföldi vállalkozással kötött szerződéseikhez.

Alapítványi kezesség funkciói

- Hitelképesség növelése
- Hitelhez jutási feltételek javítása
- Pénzügyi életképesség biztosítása

Alapítvány készfizető kezessége igényelhető

- Kölcsön/hitel-
- Garancia-
- Lízing-
- Faktoring szerződéshez

Kezességvállalás kondíciói

- Kezességvállalás mértéke: maximum 80 százalék
- Futamidő: minimum 91 nap, maximum 25 év
- A díjakat az alapítvány Üzletszabályzatának Hirdetménye tartalmazza

1054 Budapest
Bajcsy-Zsilinszky út 42-46.
1392 Budapest, 62. Pf. 289
Zöld szám: 06 80 203 760
Telefax: (36 1) 373 8465
E-mail: office@avhga.hu
Honlap: www.avhga.hu

VIDÉKFEJLESZTÉSI PROGRAM: A VÍZGAZDÁLKODÁS KIEMELT TÁMOGATÁSA

Magyarországon az öntözött területek nagysága 100 ezer hektár alatt van, ami jóval alulmúlja az uniós átlagot, ráadásul az öntözött terület mérete 1990 óta mintegy a felére csökkent. Ugyanakkor a klímaváltozás előreláthatólag tovább növeli a mezőgazdálkodás vízigényét.

Ezért nagy jelentősége van annak, hogy a mostani uniós költségvetési időszakban a tervek szerint Magyarország 53 milliárd forintot fordíthat vízgazdálkodási feladatokra: új öntözőberendezések kiépítésére, a régiek korszerűsítésére, meliorációra (talajjavításra) és víz visszatartási technológiák alkalmazására. A támogatási forrásokra csak mezőgazdasági termelők pályázhatnak, a támogatási intenzitás legfeljebb 50 százalékos lesz. A vonatkozó pályázatokat a Vidékfejlesztési Program uniós jóváhagyását követően, várhatóan az év végén, vagy a jövő év elején írják ki.

MAGYAR HALGAZDÁLKODÁSI OPERATÍV PROGRAM

A Miniszterelnökségen működő Irányító Hatóság 2015. június 29-én hivatalosan is benyújtotta az Európai Bizottság részére a 2014-2020-as Magyar Halgazdálkodási Operatív Programot (MAHOP). A halgazdálkodás fejlesztésének és támogatásának fő céljai Magyarországon a fenntartható fejlődés biztosítása mellett, a fogyasztók magas minőségű haltermékekkel való ellátása, a halfogyasztás folyamatos növelése, illetve az ágazat elsősorban a kis- és középvállalkozások - hosszú távú megélhetésének biztosítása, a hazai természetes vizek halállományának növelése, valamint az élővilág sokszínűségének megővése.

PÁLYÁZATI TÁMOGATÁSOK ÖSZTÖNZIK A BERUHÁZÁST

Jelentős uniós források áramlanak az agráriumba, lehetővé válik, hogy a vállalkozások a beruházási, fejlesztési elképzeléseiket megvalósítsák.

A pályázati támogatások döntő szerepet játszanak a beruházások ösztönzésében, ugyanakkor a fejlesztések csak tudatos pénzügyi tervezés és valamennyi szükséges forrás megfelelő rendelkezésre állása mellett valósíthatók meg sikeresen.

Az elnyert vissza nem térítendő támogatás a beruházási költségek csak egy részét fedezi, emellett az önerőt és a projekt működtetéséhez nélkülözhetetlen forgóeszközök finanszírozását is biztosítani kell a vállalkozásnak, a legtöbb esetben hitelfelvétellel. Figyelembe kell venni a támogatások utólagos folyósítását is, így a támogatás-előfinanszírozás szintén megoldandó feladat.

Az Agrár-Vállalkozási Hitelgarancia Alapítvány kezessége minden felmerülő finanszírozási igény kielégítését képes segíteni. Az alapítvány egyedülálló módon, állami viszontgarancia és díjtámogatás nélkül, alapítványi támogatásként, saját kockázatra is nyújthatja szolgáltatásait, ezért olyan esetekben is képes kedvezményes díjon finanszírozni, ahol erre, a szigorú uniós támogatási szabályok miatt nem lenne lehetőség.

A GAZDASÁGFEJLESZTÉSI ÉS INNOVÁCIÓS OPERATÍV PROGRAM (GINOP) PÁLYÁZATAI

A mikro-, kis- és középvállalkozások termelési kapacitásainak bővítése (GINOP 1.2.1-15)

- A pályázati kiírás célja a hozzáadott érték-növekedési és exportnövekedési potenciállal rendelkező mikro-, kis- és középvállalkozások - különös tekintettel a feldolgozóipar - fejlesztéseinek támogatása. A rendelkezésre álló tervezett támogatási keretösszeg 65 milliárd forint. A támogatható pályázatok várható száma: 250-500 darab.
- Támogatható tevékenységek
 - Kötelező: új, gyártáshoz kapcsolódó termelő eszköz beszerzése.
 - Önállóan nem, csak a kötelező tevékenységhez kapcsolódó támogatható tevékenységek:
 - anyagmozgatáshoz, csomagolóshoz, raktározáshoz használt új eszköz beszerzése
- A projekt megkezdése a pályázat benyújtását követően lehetséges. A projekt megvalósításának időtartama: a megkezdés, vagy a támogatási okirat hatályba lépése után 18 hónap. Fenntartási időszak: a projekt pénzügyi befejezését követő 3 év.
- A támogatás formája: vissza nem térítendő támogatás. A támogatás összege: minimum 50, maximum 500 millió forint. A támogatás mértéke: az elszámolható költségek 50 százaléka - figyelemmel a regionális támogatási térképre.
- A projekt lehetséges helyszíne: országos, kivéve Közép-Magyarország Régió. A projekt megvalósításának helyszíne: a pályázó bejegyzett székhelye, telephelye, fióktelepe. A támogatott fejlesztést, beleértve a beszerzett eszközöket a megvalósítás helyszínén kötelező üzemeltetni.
- A pályázatok benyújtására 2015. július 9. és 2017. július 10. között van lehetőség.

Mikro-, kis- és középvállalkozások kapacitásbővítő beruházásainak támogatása (GINOP 1.2.2-15)

- 1) A pályázati kiírás célja a mikro-, kis- és középvállalkozások – különös tekintettel a feldolgozóipar – fejlődésének, gazdaságban betöltött szerepének, piaci pozíciójának erősítése, munkahelyek megtartását eredményező beruházások támogatása, a területi különbségek csökkentése, a térségi felzárkóztatás és a helyi gazdaság megerősítése.
- A rendelkezésre álló tervezett támogatási keretösszeg a pályázati kiírásban megjelölt úgynevezett Szabad vállalkozási zóna (SZVZ) településeinek megvalósuló fejlesztések esetében 10 milliárd forint, az SZVZ-n kívüli fejlesztések esetében 10 milliárd forint. A támogatható pályázatok várható száma: 1000-2000 darab.
- 2) Támogatható tevékenységek
- Kötelező: új eszköz beszerzése.
 - Önállóan nem, csak a kötelező tevékenységhez kapcsolódó támogatható tevékenységek:
- anyagmozgatáshoz, csomagoláshoz, rakározáshoz használt új eszköz beszerzése
 - új termelőeszköz működtetéséhez infrastrukturális és ingatlan beruházás
 - új információs technológia fejlesztés, az új termelőeszközökhöz kapcsolódva
 - domain név regisztráció és webtárhely egyszeri díja
 - honlapkészítés
 - új termelőeszközökhöz kapcsolódó licenc, gyártási know-how
 - fogyatékkal élők munkavállalását lehetővé tevő új eszközök beszerzése
 - akadálymentesítés
 - akadálymentesítés infokommunikációs fejlesztései
- 3) A projekt megkezdése a pályázat benyújtását követően lehetséges. A projekt megvalósításának időtartama: a megkezdés, vagy a Támogatási okirat hatályba lépése után 12 hónap. Fenntartási időszak: a projekt pénzügyi befejezését követő 3 év
- 4) A támogatás formája: vissza nem térítendő támogatás. A támogatás összege: minimum 5, maximum 50 millió forint (ha a pályázó egy évnél fiatalabb vállalkozás legfeljebb 10 millió forint). A támogatás mértéke: az elszámolható költségek 50 százaléka - figyelemmel a regionális támogatási térképre. A pályázati projekt megengedett maximális elszámolható költsége: 150 millió forint.
- 5) A projekt lehetséges helyszíne a pályázati kiírásban megjelölt Szabad vállalkozási zóna, illetve nem Szabad vállalkozási zóna települései, kivéve Közép-Magyarország Régió. A projekt megvalósításának helyszíne - a pályázó bejegyzett székhelye, telephelye, fióktelepe. A támogatott fejlesztést, beleértve a beszerzett eszközöket a megvalósítás helyszínén kötelező üzemeltetni.
- 6) A pályázatok benyújtására 2015. július 9. és 2017. július 10. között van lehetőség.

Mikro-, kis- és középvállalkozások piaci megjelenésének támogatása (GINOP 1.3.1-15)

- 1) A pályázati kiírás célja a mikro-, kis- és középvállalkozások külpiacon lépésének segítése, marketingtevékenységének támogatása, kiállításokon, vásárokon való megjelenésének előmozdítása. A rendelkezésre álló tervezett támogatási keretösszeg 5 milliárd forint. A támogatott támogatási kérelmek várható száma: 550-600 darab.
- 2) Támogatható tevékenységek
- Önállóan támogatható: külföldi kiállításokon, vásárokon részvétel külföldi árubemutató szervezése
 - Az önállóan támogatható tevékenységekhez kapcsolódó
 - piacra jutás támogatása
 - információs technológia fejlesztés
 - tanácsadás igénybevétele
 - piackutatás elkészítésének költsége
 - szabadalmak és egyéb immateriális javak megszerzésének, érvényesítésének és védelmének költsége
 - innovációs tanácsadás és innovációs támogató szolgáltatás költsége
- 3) A projekt megkezdése a pályázat benyújtását követően lehetséges. A projekt megvalósításának időtartama: a megkezdés, vagy a Támogatási okirat hatályba lépése után 24 hónap. Fenntartási időszak: a projekt pénzügyi befejezését követő 3 év.
- 4) A támogatás formája: vissza nem térítendő támogatás. A támogatás összege: minimum 1,5, maximum 20 millió forint. A támogatás mértéke: az elszámolható költségek 50 százaléka, figyelemmel a regionális támogatási térképre. Az igényelhető támogatási összeg nem haladhatja meg a támogatási kérelem beadását megelőző teljes lezárt üzleti év éves átlagos statisztikai állományi létszámának 1 millió forinttal szorzott összegét. A pályázati projekt megengedett maximális elszámolható költsége: 150 millió forint.
- 5) A projekt lehetséges helyszíne - országos, kivéve Közép-Magyarország Régió. A projekt megvalósításának helyszíne: a pályázó bejegyzett székhelye, telephelye, fióktelepe. A projekt keretében - kötelező vállalásként - kialakított külkereskedelmi munkakört betöltő munkavállalót a megvalósítás helyszínén kell foglalkoztatni, a munkaszerződésben a munkavégzés helyét egyértelműen meg kell jelölni.
- 6) A támogatási kérelmek benyújtása 2015. június 22-től 2017. június 22-ig lehetséges.



GARANCIA

Az Agrár- Vállalkozási Hítelgarancia Alapítvány időszaki kiadványa, szerkesztéséért felelős az AVHA Kft. (megjelenik az agrárlapok mellékleteként)
 Felelős kiadó: dr. Herczegh András | Szerkesztőségi titkár: Sullay Viktória | Szerkesztőség: 1054 Budapest, Bajcsy-Zsilinszky út 42-46. | Telefon: (1) 373 8453 | Zöld szám: (80) 203 760
 Fax: (1) 373 8455 | Stúdió: Armadillo Design Kft. 1045 Budapest, Berni u. 1. | Nyomja: Ipress Center CE Zrt. 2600 Vác, Nádás u. 6., felelős vezető: Lakatos Imre ügyvezető