



# GARANCIA

AZ AGRÁR-VÁLLALKOZÁSI HITELGARANCIA ALAPÍTVÁNY KKV FEJLESZTÉSI MELLÉKLETE A KISTERMELŐK LAPJÁHOZ



## KIEMELT SZEREPBEN AZ AGRÁR ÉS A KKV-HITELEZÉS

**A Budapest Bank az ország meghatározó hitelintézeteinek egyike. Kiemelkedő jelentőséggel bír a hazai agrárágazat, illetve a mikro, kis- és középvállalkozási szektor finanszírozásában. A bank ezeken a területeken folyamatosan erősíti szerepvállalását. Az üzletpolitika, termékfejlesztés távlatos és tartós együttműködést céloz meg a szóban forgó gazdasági szereplőkkel, amelyben a hitelfinanszírozáshoz kapcsolt alapítványi kezességvállalásra is támaszkodik. Hogyan tekint a Budapest Bank a kkv-k és az agrárszektor hitelezésére? Melyek a bank elképzelései a szektor finanszírozását illetően? Hogyan segítheti a vállalkozói és banki célok megvalósítását a kedvezményes alapítványi kezességvállalás? Erről beszélgettünk Takács Zoltánnal, a Budapest Bank vállalati értékesítési vezetőjével.**

### **Milyen szerepet tölt be a Budapest Bank a magyarországi hitelezési piacon?**

A Budapest Bank a nyolc hazai nagybank egyike, amely a válság idején is tőkeerős maradt, valamint megőrizte hitelezési képességét és hajlandóságát. Stabil és kedvező piaci helyzeténél fogva a zsugorodó vállalati piacon is folyamatosan növekedni tudott a számára kulcsfontosságú kis- és középvállalati hitelezésben. Mivel a kezdetektől fogva prudens hitelezési politikát folytattunk, és az elmúlt évek is az óvatos, megfontolt, konzervatív üzletpolitika jegyében teltek el, ezért az egyik legjobban

teljesítő vállalati portfólióval rendelkezünk a hazai bankpiacon.

### **Melyek a Budapest Bank stratégiai üzleti törekvései?**

A lakossági ügyfelek kiszolgálása mellett a Budapest Bank elsősorban a kkv-kra fókuszál: ügyfeleink döntő többségét, több mint 80 százalékát ezek a cégek adják, ezen belül is 90 százalék a magyar kis- és középvállalkozások aránya. Vállalati üzletfilozófiánk alapja a személyes kiszolgálás és a tanácsadás, vagyis hosszú távú partneri kapcsolatok kiépítésére törekszünk.

„a Budapest Bank elsősorban a kkv-kra fókuszál: ügyfeleink döntő többségét ezek a cégek adják”

**Takács Zoltán**



## Milyen specifikus jegyekkel bírnak Magyarországon a kkv-k?

A magyar kkv-k döntő többsége az eddigi fejlődése során még tudott kellő tőkét felhalmozni. Ma még azokat az időket éljük, amikor a cégeknek még nem alternatíva, hogy egy-egy beruházást csak saját forrásra támaszkodva finanszírozzanak, tehát a vállalkozások bankfüggők.

A hazai kkv-k másik fontos jellemzője, hogy míg az alapító tulajdonosok általában megkérdőjelezhetetlen szakértelemmel rendelkeznek a cég tevékenységi körében, nem minden esetben rendelkeznek azzal az apparátussal, amellyel magabiztosan tudnák kezelni a növekedéssel járó kihívásokat. Így aztán a pénzügyi megoldásokon túl tanácsadást is szívesen elfogadnak a bankoktól.

## Mi a véleménye a kkv-szektor finanszírozásáról?

A magyar bankrendszert sokszor vádolják csökkenő finanszírozási étvággyal. A kép ugyanakkor árnyaltabb, például a Budapest Bank a válság éveiben 46 százalékkal növelte a hitelállományát.

A bankok hosszú távon a vállalkozások eredményes működésében és fejlődésében érdekeltek.

A már évek óta rendelkezésre álló refinanszírozott források, kedvezményes hitelkonstrukciók segítik a bankokat abban, hogy a vállalkozások igényeihez és szükségleteihez leginkább illeszkedő megoldásokat nyújtsanak.

## Mit tud ajánlani a Budapest Bank a kkv ügyfeleknek? A banki termékek és szolgáltatások hogyan illeszkednek a kkv-szektor igényeihez?

Vállalati ügyfeleinkkel hosszú távú partneri kapcsolat kiépítésére törekszünk, a pénzügyi szolgáltatásokon túl tanácsadóként is támogatjuk növekedésüket. Ez a kapcsolat, valamint ügyfeleink ágazatainak alapos ismerete lehetővé teszi a valódi igényekhez igazodó termékek fejlesztését, amelyeket jól kiegészítenek a leányvállalataink – például a Budapest Lízing és a Budapest Autófinanszírozás - szolgáltatásai is.

Nagy igény mutatkozik az egyes ágazatok igényeihez illeszkedő termékeinkre is, mint például az agrárcégek esetében speciális növénytermesztési (integrátori) kölcsönünkre. A kkv-k körében export irányú hiteleink és a refinanszírozott konstrukciók is népszerűek.

## Milyen ágazatok kiszolgálására fókuszál a bank?

A Budapest Bank elsősorban az agráriumra, az exportra termelő és a feldolgozó cégekre összpontosít. Természetesen más szektorban működő cégeket is szívesen kiszolgálunk, hiszen gyengén teljesítő ágazatokban lehet találni jól működő cégeket. Azokat a fejlődőképessé vállalkozásokat keressük, amelyek hosszú távon képesek megállni a helyüket a hazai és a nemzetközi versenyben.

## Mi jellemzi a banknál az agrárvállalkozások kiszolgálását? Milyen nehézségeket és kockázatokat érzékel az agrárszektor finanszírozásában?

Az agrárágazat kiszolgálása stratégiai fontosságú számunkra, évről évre növeljük a szektorba kihelyezett hitelek volumenét.

Az agrárvállalkozásokra, mint viszonylag kiszámíthatóan finanszírozható szereplőkre tekintünk. Az ágazati támogatási rendszer kiszámíthatóan működött, amely a gazdálkodók pénzügyi helyzetének kiegyensúlyozásához is nagyban hozzájárult.

Munkatársaink alapos és átfogó szakértelemmel rendelkeznek az agrárium terén, így ügyfeleink tanácsadóként is számíthatnak rájuk számos kérdésben. Termelő ügyfeleink kiszolgálására felállítottunk egy önálló mezőgazdasági csoportot is.

A szektorban banki szempontból a legnagyobb nehézséget az időjárásnak való kiszolgáltatottság és a finanszírozási igény ciklikussága jelenti, amelyeket folyamatos és ágazat specifikus termékfejlesztéssel kezelünk.

## A Budapest Bank mely esetekben és milyen mértékben támaszkodik az alapítványi kezességvállalásra?

Azokban az esetekben kapcsolódunk az Agrár-Vállalkozási Hitelgarancia Alapítványi kezességvállalási programjához, amelyekben a bank úgy ítéli meg, hogy további garanciális biztosíték szükséges ahhoz, hogy támogatni tudjuk az ügyfél fejlesztési elképzeléseit, illetve működésének finanszírozását.

A kkv-szektor hitelfelvétele az előttünk álló időszakban remélhetőleg lassan bővülni fog. A mezőgazdasági vállalkozások is komoly hiteligényt támasztanak. A kkv-k, illetve az agrárcégek által felkínált fedezet (például ingatlan, készlet, vevőkövetelés, várható támogatás) gyakorta nem elegendő a hitel felvételéhez. A kedvezményes alapítványi

kezességvállalás sok esetben át tud segíteni ezen a nehézségen. Bankunk számára is kedvező, ha minél nagyobb értékű kedvezményes kezességhez tud hozzáférni. Nélküle ugyanis esetenként nem jöhetne létre a hitelügylet, gátolva a vállalkozások fejlődését. A szükséges volumenben igénybe vehető kedvezményes kezesség támogató szerepet játszik a banki és a hiteligénylő vállalkozások üzleti terveinek megvalósításában.

## Hogyan kapcsolódnak a támogatott hitelprogramokhoz?

Aktívan részt veszünk mind a jegybanki Növekedési Hitelprogramban (NHP), mind az EXIM Exportlétképzési Hitelprogramjában (EXIM EHP). Az NHP második fázisában szeptember végéig 56,1 milliárd forint értékben kötöttünk szerződést, ezzel a bankcsoportunk helyezte ki az összes NHP2 forrás minden hetedik forintját.

A Budapest Bank kkv-kra fókuszáló vállalati üzletága a kihelyezett NHP hitelkeret több mint 40 százalékáról a pénzügyi intézet számára stratégiai fontosságú agrárszektorban működő cégekkel állapodott meg.

Az exportáló cégek körében népszerűek az EXIM EHP termékei, amelynek termékpalettáját jelentősen bővítették az utóbbi években, így jelenleg már a teljes exportfolyamatot lefedik.

## Milyen elképzelései vannak a banknak, az agrár- és a kkv-finanszírozás fejlesztésére?

Nagy kérdés az ágazat számára, milyen források válnak elérhetővé a 2014-2020-as költségvetési ciklusban. Bár a pontos részleteket várhatóan csak jövőre ismerhetjük meg, a Budapest Banknál már most arra készülünk, hogy a továbbiakban is kivesszük a részünket a normatív támogatások előfinanszírozásából.

Ezen kívül továbbra is aktívan részt veszünk a jegybank Növekedési Hitelprogramjában, és más, folyamatosan megújuló termékeinkkel (pl. integrátori kölcsön) is a termelők rendelkezésére állunk.

A kormányzati politikával összhangban, a termékfejlesztésben is kiemelt figyelmet fordítunk majd a nagy foglalkoztatási igényű kertészeti, állattenyésztési és feldolgozóipari cégek finanszírozási igényeire, illetve a kisebb és közepes gazdaságok helyzetbe hozását célzó intézkedésekre.

## A NÖVEKEDÉSI HITELPROGRAM II. SZAKASZÁNAK MEGHOSSZABBÍTÁSA

A Növekedési Hitelprogram (NHP) két szakasza keretében 2014 novemberéig összesen több mint 16 ezer kis- és középvállalkozás jutott hitelhez, mintegy 1140 milliárd forint összegben. Ez a jelenlegi kkv-hitelállomány több mint 20 százaléka. Az NHP jelentős lökést adott a vállalatihitel-piacnak. A jegybanki program hatására a teljes vállalatihitel-állomány évek óta tartó erőteljesen csökkenő trendje megtört, míg a kkv-hitelállomány már emelkedik.

A kkv-hitelállomány emelkedése alapvetően az agrár vállalkozásoknak köszönhető. A hitelprogram első és második szakaszában is komoly aktivitást mutattak ezek a cégek. Az NHP első szakaszából a mezőgazdaság kb. 14 százalékban részesült, míg a második szakaszban még tovább emelkedett ez az arány, kb. 32,5 százalékot tesz ki az agrárium részesedése. Az ügyletek jelentős hányada mögött az Agrár-Vállalkozási Hitelgarancia Alapítvány áll.

A tapasztalatok szerint továbbra is jelentős kereslet mutatkozik a kkv-k részéről az NHP II. szakasza keretében elérhető fix kamatozású, hosszú futamidejű forinthitelek iránt, ami nagyban javítja a kiszámíthatóságot, és eképp a vállalatok jövőbeli aktivitásának tervezhetőségét. Bár a jegybanki kamatcsökkentések hatására a piaci alapú vállalati hitelek kamatszintje érdemben mérséklődött, továbbra is számottevő a különbség az NHP-ban jellemző és az NHP-n kívüli finanszírozási költség között, különösen a hosszabb futamidejű hitelek esetében.

Tekintettel a program második szakasza szerződés kötési időszakának közelgő, 2014. év végi határidejére, a hitelintézetek és az üzleti szféra szereplői kérték a Magyar Nemzeti Banktól a program meghosszabbítását. A hitelkeresleti és hitelkínálati tényezőket mérlegelve a Monetáris Tanács indokoltnak tartja a program fenntartását egy újabb átmeneti időre, amíg nem várható javulás az NHP-n kívüli piaci hitelezés alakulásában. A

program meghosszabbítása az európai uniós források lehívásában rejlő lehetőségek kihasználása miatt is indokolt. Az uniós pályázatok jelentős része ugyanis várhatóan 2015 folyamán kerül majd meghirdetésre. A pályázatok kiírása jelentős keresletet támaszthat mind az uniós támogatások előfinanszírozására nyújtott hitelek, mind az ezekhez kapcsolódó beruházási hitelek iránt.

Az előbbieket alapján, a Monetáris Tanács a program második szakaszának jelenleg 1000 milliárd forintos, de szükség esetén - a mindenkori makrogazdasági környezet és hitelezési folyamatok függvényében - további 1000 milliárd forinttal megemelhető keretösszege, 2014 végét követően is elérhető marad a kis- és középvállalkozások számára. A szerződés kötési határideje 2015. december végére módosul, és ahogy jelenleg is, a teljes hitelösszeg lehívására további fél év áll majd rendelkezésre, így a folyósítások 2016. június végéig kezdeményezhetők.

## A KIEGÉSZÍTŐ ANYAJUH DE MINIMIS TÁMOGATÁS KIFIZETÉSE

2014 novemberétől több mint 230 millió forint utalása kezdődik meg az arra jogosult gazdálkodóknak a kiegészítő anyajuh de minimis támogatás keretében.

Az érintett gazdák e hónap elején kapták kézhez a támogatásról szóló határozatukat. Fennálló köztartozás esetén a Mezőgazdasági és Vidékfejlesztési Hivatal a kiegészítő anyajuh de minimis támogatást a lejárt köztartozás összegével csökkentve fizeti ki.

Kiegészítő anyajuh de minimis támogatást azok a mezőgazdasági termelők kaphatnak, akik a 23/2013. (IV. 9.) VM rendelet alapján anyajuh tartás támogatásra jogosultak, és 2014. április 30-ig nyilatkoztak arról, hogy megfelelnek az agrár- és vidékfejlesztési állami támogatásokkal kapcsolatos egyes eljárási kérdésekről szóló 353/2012. (XII. 13.)

Kormányrendeletben meghatározott feltételeknek. A támogatás az annak alapját képező állatok után vehető igénybe. A támogatható minimális állatlétszám tíz egyed.

A támogatás állategyedenként, naptári évenként és mezőgazdasági termelőnként az egyéni támogatási felsőhatár figyelembevételével, egy alkalommal kerül megállapításra.

A mezőgazdasági termelő a támogatásra bejelentett állatlétszámának megfelelő anyajuhállományt köteles száz egymást követő napon át birtokán tartani.

Ez a támogatási forma azoknak az állattartóknak nyújt segítséget, akik gazdaságukban juhhús előállítás céljából nőivarú juhot tartanak.



# BOR-MAJORSÁG

**Édesapja - bár örök vágyként élt benne az önálló szőlőbirtok megteremtése - nem hagyta ott munkahelyét a Balatonboglári Állami Gazdaságban. Amikor lazult a gazdasági szorítás, a múlt század hatvanas éveiben, rögtön vásárolt egy kisebb szőlőterületet, amit később csinált ürüggyel betagosított a nagygazdaság. A fiú, Légli Ottó úgy nőtt fel, hogy a családban minden szó a szőlőtermesztés, illetve a családi gazdaság lehetősége vagy lehetetlensége körül forgott. Az apa álmát végül a fia váltotta valóra.**

Szokványos kezdet, ám korántsem szokványos folytatás következménye a mára országos hírű Légli Borgazdaság. A Kertészeti Egyetem elvégzése után Légli Ottó is a Balatonboglári Állami Gazdaságban dolgozott, de édesapjától eltérően egyszer csak otthagya az egyébként biztosnak látszó munkahelyét.

- 1988-89 telén felmondtam az első és egyetlen munkahelyemen, a boglári állami gazdaságban. A kutató állomáson a kísérleti telepet vezettem, ahol több mérnök is dolgozott. A biztonságot hagytam ott a bizonytalanért, akkor még nem tudtuk, hogy rövidesen következik a rendszerváltás, hogy másfél év múlva választás lesz Magyarországon. Egyszerűen csak önállóan, szabadon, a saját elképzelésem szerint szerettem volna gazdálkodni. Volt egy fél hektár szőlőm családi örökségből, meg - ahogy mondani szokás - egy metszőollóm. Így indultam. Némi vállalkozási gyakorlattal és egy kis pénzzel is rendelkeztem, mert korábban alakítottunk egy őszibarack termelő szakcsoportot, ahol annyira felfutott a termelés, hogy a kollégáimmal együtt hetente két IFA teherautónyi, 1300-1400 láda őszibarackot szállítottunk

Szombathelyre. Ezekből a pénzekből vettem területet, és el is tudtam telepíteni több mint két hektár szőlőt. Az volt az elképzelésem, hogy a saját utamat járva, egy egészen más munkakultúrával, magas minőséget képviselő borokat állítsak elő. Úgy gondoltam, hogy a balatoni turizmusban találjuk meg a számításunkat. Ez jelentősen módosult, mert nem nagyon érdekelte az akkori vendégsereget a mi száraz fehérborunk. Nagyon gyorsan más irányt kellett venni: 1994-95-től elindult egy alapvetően budapesti irányú értékesítés. Eleitől kezdve csak száraz bort és csak palackozva forgalmazunk. Évi öt-hatezer palackkal voltunk jelen akkor a piacon.

**Mindaz alapot jelentett a későbbi fejlődéshez? - kérdeztük a vállalkozót.**

- Azt mondhatom, hogy egy óvatos fejlődés vette kezdetét. Csak olyan ütemben fejlesztettünk, ahogy a piac igényelte. 1999-2000-ben érkezett el az ideje a következő telepítésnek, amikor is már elértük a 20 hektárt. Akkor egy kicsit megálltunk, ki is mondtuk ezt a számot - sokan kérdezték, hogy mekkorák akarunk lenni - 20 hektár és körülbelül százezer palack. De azért apránként, ahogy



az erőnkből tellett, növeltük a területet. Ma már 33 hektár szőlőből áll a birtok. Nem törekszünk a terület növelésére, inkább korszerűsítjük az ültetvényeket, folyamatosan váltjuk ki a régieket, úgynevezett rekonstrukcióval élünk.

**Az ültetvények mellett fejleszteni kellett a feldolgozást is. Ez viszont már akkora beruházást jelentett, amely támogatás nélkül nem volt megvalósítható. Erről a következőket mondta a vállalkozó.**

- 2009-ben álltunk neki a nagy fejlesztésnek olyan alapvető elképzelésekkel, hogy egy helyen legyen a termelés és a feldolgozás, és megteremtjük az infrastruktúrát egy színvonalas borászathoz, mert pontosan éreztük a kihívásokat. A piac nem olyan ütemben nőtt, ahogyan gondoltuk, a vevőkör is változott, illetve azt is láttuk, hogy a mai termelési színvonal holnap már nem lesz megfelelő. Változtatni kellett: a pezsgőgyártásban, a palackos pezsgő előállításában kezdtünk gondolkodni, és találtunk a határunkban egy valamikori grófi majorságot. Ezek elemeiből alakult ki egy gondolatsor, aminek végén egy majorsági lét, életérzés visszaállítása áll. Már van saját házi termés, saját bor, kert stb., aminek a termékeit a saját konyhánkon helyben dolgozzuk fel, és kínáljuk a vendégeknek. Egyfajta élményt akarunk adni az embereknek a helyi ízekből, természetesen mindennek az alapja a bor. Öt éve vettük meg az elhanyagolt állapotban lévő majort, és kezdtük a fejlesztését. Megépítettük a borfeldolgozót, a palackozót. Ez egy 420 milliós beruházás, amit az EMVA pályázat keretében valósítottunk meg. Pénzügyileg klasszikusan három eredőből származik: hitel, saját erő, támogatás. Tavaly augusztusban a Magyar Nemzeti Bank Növekedési Hitelprogramjának keretében kiváltottuk a korábbi hitelt, ezzel már sokkal megnyugtatóbb a gazdasági helyzetünk. Bankot is kellett váltanunk, a DRB finanszírozza a fejlesztés

„Nagy segítséget jelentett az Agrár-Vállalkozási Hitelgarancia Alapítvány készfizető kezessége.”

Légli Ottó





tést. Szakosodott intézmény, alapvetően a vidéket és a mezőgazdaságot finanszírozza, ami meg is látszik a kapcsolatunkban. Nagy segítséget jelentett az Agrár-Vállalkozási Hitelgarancia Alapítvány készfizető kezessége.

Maga a szőlő és a bor tőkeigényes ágazat. Ez is a megmaradás és a fejlődés egyik titka. A nyereség nálunk éppen a hosszú távú fejlesztés érdekében szinte teljes egészében visszamegy az ágazatba.

egy kis konyha és öt apartman szolgáltatásait is igénybe vehetik a vendégek. Nem éttermi és szállodai szolgáltatásokra törekszünk, hanem lehet, hogy csak hétvégeken, vagy ha igénylik máskor is egytál ételeket szolgálunk fel, kizárólag olyanokat, amelyek helyben termelt alapanyagokból, helyi receptek alapján készülnek.

**2010-ben magkapták az Év Bortermelője kitüntetést és a rangos Borászok Borásza elismerést. Mindkettőt neves borászközből álló zsűri ítélte meg. Az egyéni elismerésen túl mit jelentett ez a vállalkozásnak?**

Személy szerint is nagy megtiszteltetés, több év vagy évtized munkásságának elismerése. Az Év Bortermelője címet a Magyar Borakadémia adja, a Borászok Borásza címet pedig egy szakemberekből álló ötvenfős kuratórium ítéli oda. Nagyon jókor jött, mert a válság kellős közepén, 2010-ben kaptam meg mind a kettőt, egyébként olyanra nem volt példa, hogy mind a két címet egy évben kapja meg egy borász. Nekem nagy meglepetés volt. Piaci értelemben ezeknek komoly hozadéka van, különösen azért, hogy olyan piaci sávban is ráirányítja a figyelmet a birtokra, ahol még nem kellően ismertek a termékeink. Akik korábban nem voltak a fogyasztóink, könnyebben döntenek a borunk mellett, mert ennek akkora a sajtó visszhangja, hogy aki még nem is hallott rólunk, az is kíváncsi vá lesz. Ez pedig nagy hozadék.



#### **Ezzel kialakult végleges üzemméret?**

A fejlesztés révén gyakorlatilag jóval nagyobb kapacitással rendelkezünk, mint amennyit most leköt a termelés. Ötszáz ezer palackra terveztük a pincészetet. Most tartunk évi kétszáz ezer palacknál, és 300 ezret szeretnénk érni. Ez benne is van az üzleti tervben, ennyivel tudjuk a hitelt biztonságosan törleszteni, és rentábilisan termelni. A jóval nagyobb kapacitás egy lehetőség, fontos szempont volt a tervezésnél, hogy ne kelljen később kényszerűen bővíteni. Eljutottunk odáig, hogy bejön a szőlő, kimegy a kész palack, a teljes vertikumot kiépítettük egy telephelyen, egy üzemépületben.

#### **A gazdasági és pénzügyi válság mennyire viseli meg a gazdaságot?**

Tudomásul vesszük a válságot. A bor élvezeti cikk, nem kénytelen a fogyasztó vásárolni mint a kenyert vagy a tejet, tehát érzékenyen reagál a gazdasági változásokra. Igaz, szépen fejlődik a magyar borkultúra, de nyilvánvalóan ez nem egy lineáris fejlődés. Van növekedés, van megtorpanás. Szerencsésje a hazai borkultúrának, hogy a miénkhez hasonlóan sok-sok kicsi borászat tevékenykedik, az elejétől fogva komolyan, nagy elszántsággal, kellő szakmai tudással annak ellenére, hogy a termelés abszolút hosszú távú befektetés.

#### **Az értékesítésről, a piaci helyzet változásáról a következőket mondta Légl Ottó.**

A piac alapvetően Magyarország. Nem is volt exportra kiejánlható tételünk, igaz, hogy a válság csökkentette a hazai értékesítési lehetőségeket, azonban ilyen rövid idő alatt nem lehet egy külföldi piaci megjelenést felépíteni. Mi is, mint sok magyar családi birtok, azok közé tartozunk, akik a 200-300 ezer palackot itthon szeretnénk értékesíteni. Ezt reálisnak is tartjuk az előzmények alapján, de figyelembe kell venni, hogy az a piaci szegmens, ahova 2008-ig szinte száz százalékban tartoztunk, vagyis a szaküzlet, a gasztronómia, mára már módosult. Most a boraink 40 százaléka hipermarketekben, áruházláncokban talál gazdára, ez korábban elképzelhetetlen volt. Átalakul a piac szerkezete, a felső kategóriás fogyasztás megtorpant. Erre a helyzetre válaszolni kell, más irányba is kell nyitni, úgy gondoljuk, hogy egyik új lehetőség a közvetlen értékesítés. Ennek kerete lehet a mi specialitásunk, a majorság, ahol az értékesítés összeköthető egy majorsági hangulattal. Persze a megvalósításához még plusz pénz kell, és kevés csak a borászat, más termékek is kellene, hiszen szerkezetében más az effajta értékesítés. Az a szándékunk, hogy jövő nyárra egy olyan majort alakítsunk ki a borászat mellett, ahol



## MÉHÉSZETI NEMZETI PROGRAM

A 2014/2015-ös végrehajtási évben (2014. szeptember 1-je és 2015. augusztus 31-e közötti időszak) az Országos Magyar Méhészeti Egyesületben tag méhész-gazdálkodók 2014. október 16-ától nyújthatták be támogatás kifizetési kérelmeiket a Magyar Méhészeti Nemzeti Program keretében. A támogatási jogosultság alapja a 2014. őszi méhegészségügyi vizsgálat során megállapított, legkésőbb 2014. november 15-ig a Tenyészet Információs Rendszerben nyilvántartásba vett, illetve a Mezőgazdasági és Vidékfejlesztési Hivatalhoz benyújtott kifizetési kérelem napján is a méhész-gazdálkodó tulajdonában lévő méhcsaládok száma. A nyilvántartásba 2014. november 15-ét követően bejelentett méhcsaládok után támogatás nem vehető igénybe.



## BORÁSZATI GÉPTÁMOGATÁS

A 83/2011. (VIII. 31.) VM rendelet szerint az új, első üzembe helyezésű borászati gépek, technológiai berendezések beszerzéséhez a 2014/2015. pénzügyi évben 2014. október 16. és 2014. december 31. között lehet benyújtani támogatási kérelmet. A támogatásigénylés benyújtására a 2014. augusztus 1-jén lezárt - a Mezőgazdasági és Vidékfejlesztési Hivatal honlapján is megtalálható - hatályos borászati gépkatalógusban szereplő gépek megvásárlása esetén van lehetőség, feltéve, hogy a kérelmező a berendezést 2014. március 1-jét követően vásárolta meg, és a vételárát a támogatási kérelem benyújtásáig teljes egészében megfizette.

Az egy kérelmező részére nyújtható támogatási összeg:

- legalább 1 millió forint, legfeljebb 100 millió forint lehet azon kérelmező esetében, akinek a támogatási kérelem benyújtását megelőző évi árbevétele legalább 50 millió forint volt,

- legfeljebb 100 millió forint lehet azon kérelmező esetében, akinek a támogatási kérelem benyújtását megelőző évi árbevétele nem érte el az 50 millió forintot.

A támogatási intenzitás őstermelők és kkv-k esetében 40, nagyvállalatok esetében 20 százalék.

A támogatás odaítélése a kérelmek benyújtási sorrendjének megfelelően történik, azok a kérelmek azonban, amelyek esetében hiánypótlás válik szükségessé, csak a hiánypótlás teljesítésével, azaz a szükséges kiegészítések, javítások beküldése időpontjával kerülnek be a bírálati sorrendbe. Lényeges változás a korábbi évek gyakorlatához képest, hogy a kérelmező a támogatott gép vásárlásával összefüggő gazdasági eseményekről elkülönített nyilvántartást, könyvvizelési kötelezettség esetén elkülönített analitikus nyilvántartást köteles vezetni.



**AGRÁR-VÁLLALKOZÁSI  
HITELGARANCIA ALAPÍTVÁNY**

A vidékért kezesskedünk

**Az Agrár-Vállalkozási Hitelgarancia Alapítvány valamennyi vidéki kis- és közepes vállalkozás, családi gazdálkodó, őstermelő számára nyújt készfizető kezességet, melyet az Alapítvánnyal együttműködő pénzügyi intézmények igényelhetnek a belföldi vállalkozással kötött szerződéseikhez.**

### Alapítványi kezesség funkciói

- Hitelképesség növelése
- Hitelhez jutási feltételek javítása
- Pénzügyi életképesség biztosítása

### Alapítvány készfizető kezessége igényelhető

- Kölcsön/hitel-
- Garancia-
- Lízing-
- Faktoring szerződéshez

### Kezességvállalás kondíciói

- Kezességvállalás mértéke: maximum 80 százalék
- Futamidő: minimum 91 nap, maximum 25 év
- A díjakat az alapítvány Üzletszabályzatának Hirdetménye tartalmazza

1054 Budapest  
Bajcsy-Zsilinszky út 42-46.  
1392 Budapest, 62. Pf. 289  
**Zöld szám:** 06 80 203 760  
**Telefax:** (36 1) 373 8465  
**E-mail:** office@avhga.hu  
**Honlap:** www.avhga.hu



# SZÉCHENYI 2020 - MEGJELENTEK A 2014-2020-AS FEJLESZTÉSI IDŐSZAK ELSŐ FELHÍVÁSAI

2014. szeptember 11-én Magyarország kormánya aláírta az előttünk álló hét évre szóló Partnerségi Megállapodást az Európai Bizottsággal. A konkrét támogatási intézkedéseket tartalmazó különféle operatív programok uniós jóváhagyása a 2014 őszi/téli időszakban esedékes.

A kormány döntése alapján bizonyos pályázatok már az uniós elfogadás előtt megjelentek a hazai központi költségvetés kockázatára. Így az új 2014-2020-as periódus nyitányaként 2014. október 10-én kilenc friss kiírás jelent meg 116,5 milliárd forintos támogatási keretösszeggel.

- A kormány foglalkoztatási célkitűzéséhez kapcsolódóan Gazdaságfejlesztési és Innovációs Operatív Program (GINOP) a rugalmas foglalkoztatás elterjesztését segítő pályázatának célja az atipikus foglalkoztatási formák és a rugalmas munkaszervezés elterjesztése, a munka és a magánélet összehangolása, valamint a kisgyermeket nevelő nők foglalkoztatásának növelése. A felhívás 4 milliárd forint forráskerettel jelent meg.
- Szintén e célkitűzést szem előtt tartva jelent meg a **GINOP ifjúsági Garancia-program** 36 milliárd forintos keretösszeggel, amelynek lényege, hogy képzési lehetőséget biztosítson, vagy a munkaerőpiaci beilleszkedéséhez segítséget nyújtson azon 15-25 év közötti fiatalok számára, akik nem tanulnak, illetve nem dolgoznak. A program célja, hogy speciális, személyre szóló segítséget kaphassanak a rászoruló fiatalok.
- A kormány kiemelt figyelmet fordít a mikro-, kis-, és középvállalkozások gazdasági szerepének erősítésére, ennek érdekében a fiatalok vállalkozóvá válását 4 milliárd forinttal támogatja, a kis- és középvállalkozások technológiai korszerűsítésére és eszközbeszerzésére 8,5 milliárd forintot nyitott meg, a kereskedelem fejlesztésére és a piacnyitás támogatására pedig 1,5 milliárd áll rendelkezésre.
- A **GINOP fiatalok vállalkozóvá válását segítő pályázata** maximum 100

százalékos támogatási intenzitással a Magyarország területén új egyéni vagy mikro-vállalkozás indítását tervező, vállalkozói szemlélettel rendelkező, 18-25 év közötti (felsőfokú végzettségű pályakezdeők esetén 18-30 éves) fiatalok felkészítését támogatja saját vállalkozásuk indításában, üzleti tervük kialakításához nyújtott ismeret- és készségfejlesztéssel, valamint a vállalkozásuk induló költségeihez nyújtott pénzügyi támogatással.

- A **GINOP kis- és középvállalkozások ipari kapacitásbővítését** támogató pályázata vissza nem térítendő támogatást nyújt a fejleszteni kívánó feldolgozóiparban tevékenykedő hazai mikro-, kis-, és középvállalkozások számára. A beruházás keretében lehetőség nyílik eszköz- és géppark fejlesztésre, valamint fejlett infrastruktúrával ellátott telephelyek kialakítására. (Lásd még a külön cikket.)
- A **GINOP-ban a piacnyitás támogatására megjelenő** kiírás elsősorban azon mikro-, kis- és középvállalkozások külföldi piacokra való kijutását segíti, amelyek magas feldolgozottságú, végfogyasztásra szánt termékeket állítanak elő. (Lásd még a külön cikket.)
- A kormány derogációs kötelezettségeinek eleget téve az ivóvízminőség-javítását célzó, valamint a szennyvíz-elvezetéshez és -tisztításhoz kapcsolódó támogatási konstrukciók kerültek meghirdetésre összesen mintegy 58,7 milliárd forintos keretösszeggel.
- A Környezeti és Energiahatékonysági Operatív Program (KEHOP) **Ivóvízminőség-javító projektek** megvalósítására irányuló felhívásának célja a lakosság számára a 98/83/EK irányelvben előírt minőségű egészséges ivóvíz biztosítása.
- A KEHOP **Szennyvíz elvezetés és -tisztítás szennyvízkezelés** megvalósítására irányuló felhívása keretében a kijelölt szennyvízelvezetési agglomerációk területén a települési szennyvizek közmű-

ves szennyvízelvezetése, a szennyvizek biológiai szennyvíztisztítása, illetőleg a települési szennyvizek ártalommentes elhelyezése kerül támogatásra.

- A kormány az egészségügyi ágazat tekintetében célul tűzte ki az egészségügyi humán erőforrás hiányának enyhítését és motivációjának fokozását. Az Emberi Erőforrás Fejlesztési Operatív Program (EFOP) 2,5 milliárd forint keretösszegű kiemelt felhívásának alapvető célja, hogy lehetőséget adjon az egészségügyi ellátórendszerben dolgozó ápoló és asszisztens szakképesítésű, de további szakképesítéssel nem rendelkező **egészségügyi szakdolgozók képzettségének fejlesztésére**, OKJ-s ápolói képesítés megszerzése céljából.
- A szintén EFOP keretében meghirdetett 1,3 milliárd forint vissza nem térítendő támogatást nyújtó felhívás a magyarországi köznevelési rendszer esélyteremtő szerepének javítása érdekében képzésekkel és támogató szolgáltatásokkal járul hozzá az **óvoda és családi napközi** esélyteremtő szerepének és hátránykompenzációs képességének erősítéséhez, kiemelt figyelemmel a hátránycsökkentő szerep eredményes megvalósítására.



## SZÉCHENYI 2020 – MIKRO-, KIS-, ÉS KÖZÉP-VÁLLALKOZÁSOK PIACI MEGJELENÉSÉNEK TÁMOGATÁSA

**A pályázat célja, a rendelkezésre álló támogatási forrás.** A vállalkozások nemzetközi versenyképességének javítása. A rendelkezésre álló támogatási keretösszeg 1,5 milliárd forint.

**Támogatást igénylők köre.** Támogatási kérelmet nyújthatnak be azok a mikro-, kis-, és középvállalkozások, melyek éves átlagos statisztikai állományi létszáma a támogatási kérelem benyújtását megelőző legutolsó lezárt, teljes üzleti évben mini-

mum 10 fő volt, és amelyek magas szinten feldolgozott terméket előállító iparágakban tevékenykednek és fejlesztésük a kiírásban megjelölt tevékenységek valamelyikéhez kapcsolódik.

**Támogatható tevékenységek.** A felhívás keretében az alábbi tevékenységek támogathatóak: a külpiacon jutást elősegítő szolgáltatások igénybevétele, marketingtevékenységek, idegen nyelvű honlap létrehozása és piackutatás elvégzése.

**Területi korlát.** Nem támogathatóak a Közép-magyarországi régió területén megvalósuló projektek.

**Támogatás összege és mértéke.** Az igényelhető vissza nem térítendő támogatás összege: minimum 3, maximum 7,5 millió forint. A támogatás maximális mértéke az összes elszámolható költség 50 százaléka lehet.

**Beadási határidő.** A projektjavaslat benyújtásának határideje 2014. december 31.

## SZÉCHENYI 2020 – MIKRO-, KIS- ÉS KÖZÉP-VÁLLALKOZÁSOK TERMELÉSI KAPACITÁSAINAK BŐVÍTÉSE

**A pályázat célja, a rendelkezésre álló támogatási forrás.** A hazai ipar fejlesztése érdekében a kiírásban megjelölt iparágakban fejleszteni kívánó hazai vállalkozások termelési kapacitásainak bővítése, amely során lehetőség nyílik modern eszköz- és gépparkok, valamint fejlett infrastruktúrával ellátott telephelyek kialakítására. A rendelkezésre álló támogatási keretösszeg 8,5 milliárd forint.

**Támogatást igénylők köre.** Támogatási kérelmet nyújthatnak be azok a mikro-, kis-, és középvállalkozások, amelyek éves átlagos statisztikai állományi létszáma a pályázat benyújtását megelőző legutolsó lezárt, teljes üzleti évben minimum egy fő volt, és amelyek magas szinten

feldolgozott terméket előállító iparágakban tevékenykednek és fejlesztésük a kiírásban megjelölt tevékenységek valamelyikéhez kapcsolódik.

**Támogatható tevékenységek.** A felhívás keretében az alábbi tevékenységek támogathatóak:

- 1) Gyártáshoz kapcsolódó, új termeléseszköz beszerzése
- 2) Továbbá, az előbbihez kapcsolódva
  - az anyagmozgatáshoz és csomagoláshoz kapcsolódó új eszköz beszerzése,
  - infrastrukturális és ingatlan beruházás,
  - információs technológia-fejlesztés, kizárólag a gyártó berendezéshez kapcsolódó informatikai eszközök és szoftverek,
  - a termeléseszköz beszerzéséhez kapcsolódó

gyártási licenc, gyártási know-how beszerzések.

**Területi korlát.** Nem támogathatóak a Közép-magyarországi régió területén megvalósuló projektek.

**Támogatás összege és mértéke.** Az igényelhető vissza nem térítendő támogatás összege: minimum 10, maximum 100 millió forint. A támogatás maximális mértéke az összes elszámolható költség 50 százaléka lehet.

**Beadási határidő.** A projektjavaslat benyújtásának határideje 2014. december 31. A pályázatok elbírálása a beérkezés sorrendjében történik, a rendelkezésre álló kötelezettségvállalási keret kimerüléséig.

## A TERÜLET ALAPÚ ÉS A KÜLÖNLEGES TEJTÁMOGATÁS KIFIZETÉSE

2014. október közepén megkezdődött a területalapú támogatás előlegének és a különleges tejtámogatás első részének kifizetése.

A 2014-es kérelmezési évre területalapú támogatásra összesen 341,4 milliárd forint áll rendelkezésre. A támogatási előleg kifizetésének első ütemében – a 2014. október 16-ával kezdődő napokban – 102 ezer kérelmezőhöz juttattak el mintegy 47 milliárd forintos összeget. Az előleg-

kifizetések második ütemében (az október végi/novemberi eleji időszakban) további 50 ezer ügyfél kapja meg a támogatást közel 80 milliárd forintos értékben. Az így átutalásra kerülő 34 178 forint/hektár összeg az előlegfizetésben részesülő gazdálkodók teljes területalapú támogatásának 50 százalékát teszi ki.

A tej ágazatban 2010 óta nyújtott, termeléshez kötött különleges tejtámogatás előlegének ki-

fizetésére is sor került. Ezen a jogcímen 2200 ügyfélnek 6 milliárd forintot utalt át a Mezőgazdasági és Vidékfejlesztési Hivatal. A különleges tejtámogatás második részletét még az idén decemberben megkapják a jogosult termelők. A különleges tejtámogatás teljes 2014. évi kerete 13,4 milliárd forint, vagyis tejkilogrammonként összesen 8,94 forintos támogatáshoz jutnak hozzá a gazdálkodók.

## GARANCIA

Az Agrár- Vállalkozási Hitelgarancia Alapítvány időszaki kiadványa, szerkesztéséért felelős az AVHA Kft. (megjelenik az agrárlapok mellékleteként)

Felelős kiadó: dr. Herczegh András | Szerkesztőségi titkár: Sullay Viktória | Szerkesztőség: 1054 Budapest, Bajcsy-Zsilinszky út 42-46. | Telefon: (1) 373 8453 | Zöld szám: (80) 203 760  
Fax: (1) 373 8455 | Stúdió: Armadillo Design Kft. 1045 Budapest, Berni u. 1. | Nyomja: Ipress Center Hungary Kft. 2600 Vác, Nádas u. 6., felelős vezető: Lakatos Imre ügyvezető