



GARANCIA

AZ AGRÁR-VÁLLALKOZÁSI HITELGARANCIA ALAPÍTVÁNY KKV FEJLESZTÉSI MELLÉKLETE A KISTERMELŐK LAPJÁHOZ



BŐVÜLŐ AGRÁRHITELEZÉS

Hogyan tekint a Budapest Bank az agrárium hitelezésére, mekkora az ágazat súlya a banki hitelkihelyezésben, milyen minősítésű adósok az agrárpартnerek? Melyek a bank elképzelései a szektor finanszírozását illetően, és milyen sajátos hitelezési megoldásokat alkalmaz? Hogyan lendítheti előre a vállalkozói és banki elképzelések megvalósítását a kedvezményes kezességvállalás. Erről beszélgettünk Kovács Viktorral a Budapest Bank Központi Értékesítési és Hitelezési vezetőjével.

Milyen szerepet játszik az agrárágazat a banki hitelkihelyezésben?

A Budapest Bank hitelezési tevékenységében egyre fontosabb szerepe van az agrárágazatnak. Az agráriumra speciális ágazatként tekintünk, ezért saját agrárszakértői csoportot működtetünk bankunknál, amely szakma-specifikus megközelítésben értékeli a meglévő és potenciális ügyfeleinket. Az a célunk, hogy ne csupán a számok, pénzügyi mutatók alapján ítéljük meg partnereinket, hanem az ágazat alapos ismeretében birtokában gazdálkodásuk, működésük egyedi jellemzőit is figyelembe tudjuk venni. Például, hogy tisztán lássuk, mi, miért történik egy sertéstelepen, milyen beszerzési és értékesítési, s ebből fakadóan finanszírozási ciklusokra, sajátosságokra kell tekintettel lenni a hitelezés során. Így nem csak életszerűbben és biztonságosabban tudjuk a hiteleinket kihelyezni,

hanem pénzügyi-gazdálkodási tanácsokkal is hatékonyabban tudjuk segíteni ügyfeleinket.



„A Budapest Bank... a következő években mindenekeelőtt a stabil gazdálkodással rendelkező KKV cégek, azon belül is az agráriumban tevékenykedő és az exportban résztvevő vállalkozások finanszírozására összpontosítva tervezi bővíteni tevékenységét.”

Kovács Viktor

Ez a szemlélet a banki termékfejlesztésben is érvényesül?

Igen. A folyamatosan frissülő és bővülő banki agrárszakmai ismeretekre támaszkodva egyre gazdagodó szerkezetű banki termékínálatot tudunk biztosítani a szektor számára. Régióta rendelkezésre állnak a szektor specifikus termékeink, mint a közraktározási hitel, a támogatás előfinanszírozás, a különféle MFB kedvezményes hitelkonstrukciók. Emellett egyéb speciális - például az agrárkészletek finanszírozását segítő - termékekkel is megjelentünk, valamint az agrárintegrációra speciálisan tervezett terméket is nyújtunk egyedülként a piacon. A készletfinanszírozással elsősorban a mezőgazdasági termékek rendszeres felhasználóit, a malmokat, takarmány-feldolgozókat céloztuk meg. A banki szakmai kontrollnak

azonban ez esetben is komoly a szerepe. Agráros szakembereink számolják ki, hogy mekkora lehet az ügyfél reális készletszintje, hetente ellenőrizzük a készletek alakulását, és napi készletjelentést kérünk a hitelezett vállalkozásoktól, ez segíti a vállalkozások hatékony működését is.

Hogyan jellemezhető a banki agrárportfólió helyzete?

Az egyik legdinamikusabban növekedő portfóliónkat az agrárágazatban tevékenykedő vállalkozásoknak nyújtott kölcsönök adják, amely jelenleg a bank hitelállományának kb. 12-14 százalékát teszi ki. Az ügyfélállománynak pedig mintegy öt százaléka kapcsolódik az élelmiszer-gazdasághoz. Ezek a számok jól jelzik, hogy az agráriumban az egy ügyfélre jutó hitelvolumen magasabb az átlagnál. E vállalkozások beruházási, támogatás előfinanszírozási, forgóeszköz hitelígyénye a tevékenységük finanszírozási sajátosságából fakadóan jelentős. Az árbevételük ugyan nem feltétlenül kiugró, de magas nyeresésséggel működnek. A bank adósmínősítési rendszere azt mutatja, hogy az agrárágazati ügyfelek 80 százaléka a legjobb megítélésű kategóriába tartozik.

A banki tervekben mi fogalmazódik meg az agrárium finanszírozásával kapcsolatban?

Sok évvel ezelőtt a Budapest Bank nem volt ennyire nyíltan agrárfinanszírozó bank. Az utóbbi években azonban kiderült - amint azt az említett adatok is mutatják - hogy a szektorba kihelyezett hitelfortfóliónk minősége átlagon felüli. Bankunk megőrizve prudens, ésszerű üzleti kockázatokat felvállaló, illetve a mikro-, kis- és középvállalkozások finanszírozására fókuszáló szemléletét, a következő években kiemelten tekint az agráriumban tevékenykedő, valamint az exportban résztvevő vállalkozásokra, azok finanszírozására összpontosítva tervezi bővíteni tevékenységét. Erre a forrásaink is rendelkezésre állnak.

A válság előtt a Budapest Bank más hazai bankokhoz képest szerényebb mértékben növekedett. Ez épp a konzervatív hitelezési megközelítésünknek volt betudható, óvatosabban viszonyultunk a kockázatosabb, a pillanatnyi piaci konjunktúra által felfuttatott ügyletekhez. Ez a szemlélet véleményem szerint megtérült, hiszen mi a válságban is növelni tudtuk vállalati kihelyezésünket, következetességünk, kiszámíthatóságunk pedig értékünként jelent meg az ügyfelek szemében. Ennek is köszönhető, hogy az ügyfélkörünk döntő hányada - a kedvezőtlen gazdasági környezet hatásai ellenére - valóban stabil vállalkozásokból áll.

A tények azt mutatják, hogy a hazai élelmiszer-gazdaság különböző területei más-más gazdálkodási, pénzügyi, piaci helyzetben

vannak. Milyen hatással van ez a banki hitelkihelyezés irányaira?

Bankunknál hitelezhetőségi szempontból eltérő helyzetben vannak az agrárágazat szereplői. Általában elmondható, hogy a hazai agrárágazat gazdálkodási környezete az uniós szabályozás alkalmazása, a közösségi támogatások révén kiszámíthatóbbá, az ágazat összességében pénzügyileg stabilabbá vált. Azonban az átlagosnál kedvezőbb a növénytermesztéssel foglalkozó gazdálkodók helyzete. Számottevő hányaduk fizetőképes piacra számíthat, komoly uniós támogatási forrásokhoz jut hozzá, és jövedelmezően gazdálkodik. Az állattenyésztés esetében más a helyzet. Azok a gazdaságok vannak viszonylag jobb helyzetben, amelyek rendelkeznek saját vagy bérelt földterülettel és maguk teremtik elő takarmányszükségletüket, illetve korszerű és gazdaságos technológiát tudtak kialakítani. Az ilyen gazdaságok például a tejtermelésben vagy a szarvasmarhatartásban nagyon stabil gazdálkodást tudnak kiépíteni. Ám azok a gazdaságok, amelyek vásárolják a változó árú takarmányt, sokszor drágán termelnek, jövedelmezőségük gyakran kedvezőtlenül alakul. Az élelmiszer-feldolgozás vállalkozásai pedig mindent egybe vetve igen nehéz helyzetben vannak: ide nem kerültek jelentősebb uniós források, erős az importból származó termékek versenye, súlyos következményekkel jár a feketepiac romboló hatása. Összegezve, a hitelkihelyezés területén komoly lehetőséget látunk a növénytermesztés, a földterülettel rendelkező állattartók finanszírozásában, ám nagy óvatossággal járunk el az egyéb állattartók és az élelmiszer-feldolgozók esetében.

A bank egyik sajátos agrárhitelezési megoldása az úgynevezett "integrátori finanszírozás". Melyek e konstrukció főbb jellemzői?

A gép, vetőmag, növényvédőszer stb. forgalmazásával foglalkozó nagyobb kereskedelmi cégek nagyszámú mezőgazdasági vállalkozással állnak kapcsolatban. A kereskedők az agrártermelők kiszolgálására gyakran alkalmazzák a halasztott fizetést: a kiszállított mezőgazdasági termelési input anyagokat csak később - esetleg a termény betakarítását követően - kell a gazdálkodóknak kifizetniük. Azért, hogy a kereskedők és a termelők élete is egyszerűbbé váljon - ne okozzon problémát a késleltetett fizetés és valamennyien elsősorban azzal foglalkozhassanak, amihez a legjobban értenek - egy olyan hitelezési megoldást kínálunk fel, amely kiváltja a halasztott kifizetést. Így a kereskedők gyártóktól való inputvásárlása, majd értékesítése, illetve a mezőgazdasági termelők inputbeszerzése gördülékenyebbé és olcsóbbá válhat. A kereskedővállalatok által szűrt, ismert és megbízható, bankunknak közvetített mezőgazdasági vállalkozások (termelők) részére hitelt nyújtunk, amelyből megvásárolják a kereskedőtől a nekik szükséges termelési inputokat.

A hitelt gazdasági tevékenységük bevételeihez igazodva a termelési ciklus végén nekünk fizetik vissza. Így olyan mezőgazdasági vállalkozások (őstermelők, családi gazdaságok, egyéni vállalkozások) sokaságát érhetjük el a kereskedők közreműködésével, amelyek közvetlen megkeresése igen nehéz feladat lenne és önálló hitelhez jutásuk sok esetben nehéz lenne. A banki kockázatot a sok kisméretű termelői hitel elaprózza, ahhoz képest, ha egy nagyobb, valamely kereskedelmi cégnek folyósított hitelről lenne szó. (Természetesen a kereskedelmi vállalkozások külön is lehetnek ügyfeleink.) A hitelezés biztonságát az is növeli, hogy a kereskedő vállalkozások részben kezességet is vállalnak, ha a termelő nem fizet. Ugyanakkor az ügylethez az Agrár-Vállalkozási Hitelgarancia Alapítvány jelentős kezességvállalása is kapcsolódik.

Milyen területeken alkalmazzák ezt a hitelezési formát?

A növénytermesztés, azon belül a tőzsdei termékek (például gabona, repce, kukorica stb.) előállításának inputkiszolgálásához kapcsolódva vezetjük be jó néhány éve ezt a hitelezési formát, ahol a termelő és kereskedő vállalkozás külön-külön lehet a partnerünk. Fokozatosan haladva - a már említett banki agrárszakértői háttérre is támaszkodva - igyekszünk bővíteni ezt a kört. Az elmúlt időszakban a paradicsom, a fűszerpaprika, az alma termelésének inputkiszolgálásához kapcsolódva indultunk el és vezetjük be az úgynevezett „integrátori finanszírozást”. Új termékek irányában is vannak terveink, de erről azok konkretizálása után érdemes majd beszélni. Jelenleg 13 kereskedelmi vállalkozás (integrátor) köré szerveződött ügyfélkört szolgálunk ki a növénytermesztésben, de folyamatosan keressük az új partnereket.

Az AVHGA kezességvállalása hogyan segíti a banki és vállalkozói törekvések megvalósítását?

A mezőgazdasági vállalkozásoknak nagy a hitelígyénye. Az általuk rendelkezésre bocsátható fedezet (például készlet, vevőkövetelés, folyósításra kerülő támogatás, telep) - még a jól működő vállalkozások esetében is - sokszor nem elegendő a hitel felvételéhez. A kedvezményes alapítványi kezességvállalás számos esetben át tud lendíteni ezen a problémán. A bank számára is alapvető, hogy minél nagyobb volumenű kedvezményes kezesség árba lehessen hozzáférni, mert az ilyen kezesség ára sokkal könnyebben beépíthető a banki termékek árába, s azok vonzóbbak lehetnek. A kedvezményes kezesség nélkül pedig sokszor meghiúsulna a hitelügylet, hátrányosan érintve a vállalkozások fejlődését is. A megfelelő mértékben elérhető kedvezményes kezesség lényeges szerepet játszik a banki és az alapítványi törekvések, illetve a vállalkozások üzleti elképzeléseinek megvalósításában.

AGRÁR SZÉCHENYI KÁRTYA FOLYÓSZÁMLAHITEL MÉG KEDVEZŐBB FELTÉTELEKKEL

A KAVOSZ Zrt. koordinálása mellett 2011 szeptembere óta elérhető Agrár Széchenyi Kártya Folyószámlahitel a mezőgazdasági vállalkozások, halgazdálkodással, mezőgazdasági feldolgozással és forgalmazással, erdőgazdálkodással, vadgazdálkodással foglalkozó vállalkozások és természetes személyek (többek

között a családi gazdálkodók, őstermelők, kistermelők) számára nyújt szabad felhasználású hitellehetőséget, maximum 25 millió forintig legfeljebb 3 éves futamidővel.

A Vidékfejlesztési Minisztérium saját költségvetési forrásai terhére a folyószámlahi-

telhez nyújtott kamattámogatást az eddigi évi 2 százalékponttól 4 százalékpontra emelte. A megemelt kamattámogatási mérték a 2013. július 18-tól kezdődően felszámított kamatokra vonatkozik, és az új valamint a meglévő szerződésekre egyaránt érvényes. A tárca reményei szerint a megemelt kamattámogatás még jobban hozzájárul a konstrukcióban rejlő lehetőségek kihasználásához, a hitelállomány növekedéséhez.

A de minimis támogatási keret terhére igénybe vehető, megemelt kamattámogatásnak köszönhetően a hitelfelvevő által fizetendő kamat a jelenlegi piaci viszonyok mellett, a rendkívül kedvező, 4,25 százalékos éves szinten alakul. Az Agrár Széchenyi Kártya Folyószámlahitel jelenleg az OTP Bank Nyrt., a Magyarországi Volksbank Zrt., a Dél-Dunántúli Regionális Bank Zrt., a Takarékbank és a takarékszövetkezeti integrációhoz tartozó takarékszövetkezetek termékinálatában érhető el, az Agrár- Vállalkozási Hitelgarancia Alapítvány kezességvállalása mellett.

Széchenyi Agrár kártya
„Jövet-menet”

BusinessCard Takarékbank
Széchenyi KÁRTYA
MasterCard

MAGYAR TAKARÉK
A HAZAI BANK

Egy mozgásban lévő bank,
a mozgásban lévőknek

A KÁRENYHÍTÉSI HOZZÁJÁRULÁS BEFIZETÉSE

A Mezőgazdasági és Vidékfejlesztési Hivatal (MVH) 2012. július 15-ig postázta azokat a határozatokat, amelyekben értesítette az érintett termelőket a kárenyhítési hozzájárulás fizetési kötelezettségükről. A határozatokban előírt fizetési kötelezettség teljesítésére 2013. szeptember 15-ig van lehetőség.

Ez a határidő nem a banki átutalási megbízás feladása vagy az átutalás időpontjára vonatkozik, hanem a megfizetett összeg MVH számlájára történő beérkezésére, a kárenyhítési lebonyolítási számlán történő jóváírására érvényes. A határidőt azért is célszerű betartani, mert a kárenyhítési törvény értelmében a fizetési kötelezettségét elmulasztó, illetve határidőn túl fizető gazdálkodó a 2013. évi károk tekintetében kárenyhíthő jutásra nem lesz jogosult.

A TÁJBAN GYÖKEREZŐ VÁLLALKOZÁS

A Kiskunság adta lehetőségekkel élt és él az akasztói NÉMA Kft, ami egy családi vállalkozást takar. Petőfi a Kiskunságról írott versében megéneklia a táj száz kövér gulyáját, s nem hagyja említés nélkül a nádasokat, zsombékokat, ahová a ludak megpihenni térnek. E táj gyermeke Németh Antal vállalkozó, aki a nádat hasznosítja, a kiváló tetőfedő anyagot eljuttatja Európa több országába, s húsmarhákat tenyészt a szikes legelőkön, nem is akárhogyan, hiszen egy-egy kiállításon díjak tömegét szerzik meg tenyészállatai.

Valóban idilli táj, a Kiskunsági Nemzeti Park hagyományos nádtetős épületekkel, s a réteken legelésző marhákkal. De nem csak idill ez, hanem kőkemény vállalkozás is, amiről a következőket mondta a családfő.

- 1991-ben alakult a családi vállalkozásunk. Fő profilja a nádaratás és -értékesítés, valamint a húsmarha-tenyésztés. Lényegében a táj meglévő adottságait használjuk ki. Nem véletlen, hogy korábban itt jelentős pásztorkodás folyt, magam is pásztorsaládból származom, a nád pedig mindig fontos építő, tetőfedő anyag volt. De mostanra sok minden megváltozott, másként dolgozunk. A nádból nem hazai tetőkre kerül, hanem főként exportra megy: Angliába, Hollandiába, Dániába, Németországba. Az összes mennyiség 97 százaléka külföldön talál vevőre. Az ötlet akkor született, amikor még juhászattal foglalkoztunk. A legelőkön kisebb-nagyobb nádfoltok voltak, jöttek az emberek, érdeklődtek a nád iránt. Utánanéztem az értékesítési lehetőségeknek, s úgy láttam, hogy komoly piaca lehet az itteni vékony és kemény szálú nádnak. Akkor

kezdjük vágni, először hagyományos módon, majd ezt fejlesztettük vállalkozási szintre. Még nem volt támogatás, saját pénzünkől vásároltunk nádarató gépet. Ma már ötven kilométeres körzetben négy géppel vágjuk a nádat, a kitermelő helyek melletti depókon dolgozzuk fel, ami főleg a válogatást, osztályozást, kévézést jelenti. November elején kezdjük a nádaratást, s február közepén fejezzük be. Ahogy növekedett a nád forgalmazása, abba hagytuk a juhtenyésztést. Tetőfedő nádat szállítunk, de megrendelésre tetőt is készítünk. Ma már évente 400-500 ezer kévé nádat adunk el, mint mondtam volt, szinte teljes egészében exportra.

Az újságíró, mint annyi más ember, az ilyen piaci sikerek hallatán nagy reklámakciókat, komoly marketing munkát sejt a háttérben. Németh Antal azonban végtelenül egyszerű magyarázattal szolgál.

- Jó minőségű náduk van, és egyik vevő jön a másik után. Az emberek látják a nádat, a tetőket, s megkérdezik, honnan vásárolták. Szóval



egyetlen titka van, a minőség. A minőség, ami mellé nem kell kampány és egyéb akció. A másik nagy ágazatról, a húsmarhatartásról a következőket mondta a vállalkozó.

- Ahogyan növekedett a nádtermelés, úgy béreltünk, vagy vásároltunk egyre nagyobb területeket. Ezek mellett azonban jelentős gyepterületek vannak, szinte adta magát, hogy állatokkal, vagyis legeltetéssel hasznosítsuk ezeket a gyepeket. Ezért döntöttünk a húsmarhatartás mellett, nem kis része volt a döntésben annak, hogy 2002-ben 50%-os vissza nem térítendő nemzeti támogatást kapott a húsmarhatartás. Magyartarkával indultunk, azután - mivel a piac úgy kívánta, hogy a magyartarkát húsfajtával keresztezzük, mert akkor száz forinttal többet adtak kilójáért - Franciaország legjobb törzstenyésztéseiből importáltunk 6 tenyész bikát és 22 szűz üszőt, blonde d' aquitaine fajtájúakat. A keresztezett állomány mára már visszaszorult, tiszta törzstenyésztésben fejlesztjük a blonde d' aquatine fajtát. Ehhez hasonlóan 2009-ben 145 charolais szűz üszőt vásároltunk Franciaországból, amit szintén törzstenyésztésben szaporítunk. Mindkét fajtánál külföldről hozzuk a szaporítóanyagot, nálunk folyik az embrió előállítás. A tenyész bikákat francia árvevényeken vásároljuk. Teljes francia genetikával dolgozunk. A nagyszerű reprodukciós képességének köszönhetően a blonde d' aquatine a világon az egyik legkeresettebb fajta. Legértékesebb tulajdonsága, a hosszú törzs, a kiváló húsforma, a finom csontozat, a nagy fejlődési erély, a könnyű ellés, valamint a kiváló csont-hús-faggyú arány, s nem utolsósorban a nagyon magas súlygyarapodás. A charolais jó legelőképességével, hízekönységével, kiváló borjúnevelő képességével emelkedik ki a sorból. A keresztezéseknél kiváló befejező vonalként hasznosítható. Nagy előnye nyugodt természete. Mindezek itt a kiskunsági szikes

„jó pénzügyi kapcsolat nélkül nehéz lenne egy ekkora fejlesztést megvalósítani”

Németh Antal



pusztákon is szépen megmutatkoznak, sőt, mondhatjuk azt is, hogy ebben a természetes környezetben egyedülállóan kiváló minőségű húst produkálnak. Értékesítési problémáink nincsenek. Fő célunk a tenyészállat értékesítés. Még fejlesztjük az állományt, ezért nőivarú állatot nem adunk el. Bikák viszont folyamatosan kaphatók.

Mennyire honorálja a piac a húsminőséget? - kérdeztük Németh Antaltól.

- 2009-től nagy fellendülést hozott, - nem csak nekünk, hanem az egész országnak - a török piaci értékesítés, és az ottani nagymértékű áremelkedés. Ezt később sajnos a magyar kereskedőknek „sikerült” lerontaniuk. Mi egy lépéssel tovább gondolkodunk. Nem az élő állat lenne a termék, hanem maga a hús. Olyan vágóhidat, vagy más partnert keresünk, akivel a húsértékesítésben tudnánk együttműködni. Az ok rendkívül egyszerű: ez a vállalkozás olyan prémium minőségű húst állít elő, amilyen minőséget Magyarországon más nem tud produkálni. Ez a két fajta a világ talán legjobb húsát adó fajtája, az már külön értéknövelő, hogy az állatok folyamatosan kint vannak a szabadban, védett területen, természetes körülmények között legelnek. Ezt a húsminőséget a boltban az átlag magyar fogyasztó nem tudja megfizetni, viszont van egy olyan fizetőképés, igényes réteg, amely ezt a színvonalat igényli. Közismert tény, hogy a csúcsgasztroonómiát képviselő éttermek séfjei külföldről hozzák be a kiváló húst, jöhetnek éppen a miénket. Nem tudják, hogy a különlegesen jó ízű marhahús például a Kiskunságban tartott állatokból származik.

Nem lehetett könnyű ilyen magas színvonalra juttatni a vállalkozást komoly pénzügyi háttér nélkül.



- Mindig mögöttünk állt egy pénzügyi intézet. Saját erőből nem tudtuk volna finanszírozni ezt a gyors ütemű fejlesztést. Legutóbb az állattartó telepek korszerűsítése című EMVA pályázaton indultunk. Egy új szarvasmarha telepet építünk 356 férőhelyes istállóval, silótárolóval, trágyatárolóval és szociális épületekkel. Természetesen a hozzátartozó infrastruktúrát, villanyt, gázt, utakat is megépítjük. A beruházást a DBR Bank finanszírozta. 2011-ben kezdődött az építkezés, és 2014 májusáig kell átadni, a terveink szerint ez év végére befejezzük a munkálatokat. Mindez köszönhető többek között a bank segítő hozzáállásának, hiszen jó pénzügyi kapcsolat nélkül nehéz lenne egy ekkora fejlesztést megvalósítani. Mivel jelentős fedezetre van szükség sokat jelent az Agrár-Vállalkozási Hitelgarancia Alapítvány készfizető kezessége, amellyel ott áll minden hitelünk mögött.

Tervekből sincs hiány, már a következő évekről is hallhattuk az elképzelést.

- Ha lehetőségünk lesz rá, tovább fejlesztjük a tevékenységünket, vonatkozik ez a meny-

nyiségre, de a minőségre is. A pályázatok adta támogatásokat igyekszünk megfelelően használni. Szükség is van a fejlesztésre, mert mind a blonde d'aquaine, mind a charolais fajta a világ legkeresettebb fajtái közé tartozik, kellenek a tenyészállatok. Hozzánk is szinte hetente érkezik igény bikára, vemhes üszőre külföldről, főleg Erdélyből, Ukrajnából. Oroszországból.

Bizonyára sokat jelent a hírnév is. A hódmezővásárhelyi kiállításon annyi díjat kaptak a tenyészállatok, mint senki másé.

- Tíz éve jelen vagyunk a nagy kiállításon, elsősorban a hódmezővásárhelyi Alföldi Állattenyésztési és Mezőgazda Napokon. Idén kiemelkedően sok díjat hoztak az állataink. A blonde d'aquaine és a charolais bikáink a Legszebb Tenyészállat díját nyerték el. Az idén szervezték először a húsajták első helyezettjeinek összevetését, ahol a húsmarha tenyészállat nagydíjat a blonde d'aquaine bikánk kapta. Jó érzés volt, hogy ebben az összevetésben tőlünk két állat is versenyzett. Pénzben is mérhető ez a siker, hiszen az árverésen, ahol három charolais bika kelt el, egyik a miénk volt. A legmagasabb árat adták érte. Az induló ár 800 ezer forint volt, s egymillió tízezer forintért talált gazdára. Külön megtiszteltetés volt számunkra, hogy a francia tenyésztő szövetség elnöke, s a külföldi bírálók is a kiállítás után ellátogattak a telepre, megnézték az állományt. A család minden tagját megilleti ez az elismerés, hiszen nagy a hajsza, nem csak én, hanem a feleségem, a lányom, a fiam is nap, mint nap a vállalkozás sikeréért dolgozik. Tizenegy díjat hoztunk haza, s a külföldi szaktekintélyek elismerését. Ilyenkor érzi úgy az ember, hogy megérte.



ŐSTERMELŐI ADÓKEDVEZMÉNY

A mezőgazdasági őstermelők adókedvezményt számolhatnak el gazdálkodásukkal kapcsolatosan. A személyi jövedelemadót csökkenti a könyvelőnek kifizetett díj összege, amely legfeljebb 100 ezer forint lehet. A kedvezmény az állami támogatásokra vonatkozó rendelkezések szerint az adóévben igénybe vett agrár csekély összegű (agrár de minimis) támogatásnak minősül. A támogatás igénybevétele évének az az esztendő számít, amikor az őstermelő azt a bevallásában érvényesíti.

Az adókedvezmény igénybevétele feltétele, hogy a magánszemély az adóbevallásában

feltüntesse az ügyfél-regisztrációs számát. Azokban az esetekben, amikor az adózók családi gazdaság tagjaiként, vagy közös őstermelői igazolvány alapján végzik a mezőgazdasági tevékenységüket, a kedvezmény igénybeviteléhez a családi gazdaságok tagjainak külön-külön kell regisztrációs számmal rendelkezniük ahhoz, hogy egyenként igénybe tudják venni ezt a kedvezményt.

Az elmúlt félvé ellenőrzési tapasztalatai azt mutatják, hogy az őstermelők egy része önállóan nem rendelkezik a Mezőgazdasági és Vidékfejlesztési Hivatal által vezetett ügyfél-nyilvántartási rendszerben rögzített regisztrációs számmal, így nem jogosult adókedvezményre. Ám annak nincs akadálya, hogy az őstermelő az ügyfél-nyilvántartási rendszerben bármikor regisztráltassa magát. Amennyiben ezt az adóbevallás benyújtásáig megteszi, akkor jogosult a szóban forgó adókedvezményre.

ÚTDÍJ-MENTES A MEZŐGAZDASÁGI ERŐGÉPEK ÉS VONTATMÁNYUK KÖZLEKEDÉSE

A 2013. július 1-jétől bevezetett - a megtett úttal arányos - elektronikus útdíj rendszer a 3,5 tonna össztömeget meghaladó tehergépjárművekre (például vontatóra, nyerges vontatóra, illetve az ilyen gépjárműből és az általa vontatott pótkocsiból, félpótkocsiból álló járműszerelvényre) vonatkozik. Az e-útdíj rendszer a hazai közúthálózat mintegy 6500 kilométeres részét érinti.

Díjkötelesek az autópályák, az autóutak, valamint az egy, a kettő és a három számjeggyel jelölt országos közutak meghatározott szakaszai. Ezt, illetve az útdíj mértékét a 25/2013. (V. 31.) NFM rendelet melléklete tartalmazza, amely elérhető a www.hu-go.hu oldalon. A tehergépjárművek a díjazás által nem érintett mellékúthálózatot csak célforgalomra vehetik igénybe. A települések lakott területén belüli útszakaszok díjmentesek.

Az agrárgazdálkodók számára a szabályozás részleges díjfizetés mentességet biztosít, a 36/2007. GKM rendelet 6. § (4) bekezdése alapján ugyanis nem kell díjat fizetni a mezőgazdasági erőgépek (például traktor, kombajn) és vontatmányuk után.

GABONATÁROLÁS SEGÍTÉSE

Segítséget kapnak a termelők a betakarított gabona biztonságos elhelyezéséhez a Vidékfejlesztési Minisztériumtól és a stratégiai készletek tárolásával foglalkozó TIG Nonprofit Kft-től. A tárcsa döntése értelmében a 80 ezer tonnás tárolókapacitással rendelkező TIG Nonprofit Kft. felvásárol 30 ezer tonna gabonát, és kedvező tárolási lehetőséget is biztosít a gazdáknak. A szaktárca e lépéssel nagyobb mozgásteret kíván biztosítani a termelőknek, hogy a megtermett gabonát méltányos áron tudják értékesíteni. A kisebb gazdák egy része ugyanis nem rendelkezik megfelelő tárolókapacitással, ezért a „gabonátábla széléről” alacsony áron kényszerül értékesíteni terményét. A felvásárlás finanszírozására várhatóan 1,5-2,0 milliárd forintos állami forrás áll rendelkezésre. A felvásárlási ár a mindenkori tőzsdei ár lesz.



**AGRÁR-VÁLLALKOZÁSI
HITELGARANCIA ALAPÍTVÁNY**

A vidékért kezesszük

Az Agrár-Vállalkozási Hitelgarancia Alapítvány valamennyi vidéki kis- és közepes vállalkozás, családi gazdálkodó, őstermelő, számára nyújt készfizető kezességet, melyet az Alapítvánnyal együttműködő pénzügyi intézmények igényelhetnek a belföldi vállalkozással kötött szerződésükhöz.

Alapítványi kezesség funkciói

- hitelképesség növelése
- hitelhez jutási feltételek javítása
- pénzügyi életképesség biztosítása

Alapítvány készfizető kezessége igényelhető

- Kölcsön/hitel-
- Bankgarancia-
- Lízing-
- Faktoring szerződéshez

Kezességvállalás kondíciói

- Kezességvállalás mértéke: 20-80 százalék
- Futamidő: minimum 91 nap, maximum 25 év
- A díjakat az alapítvány Üzletszabályzatának Hirdetménye tartalmazza

1054 Budapest
Bajcsy-Zsilinszky út 42-46.
1392 Budapest, 62. Pf. 289
Zöld szám: 06 80 203 760
Telefax: (36 1) 373 8465
E-mail: office@avhga.hu
Honlap: www.avhga.hu

DÍJCSÖKKENTÉS A KKV FINANSZÍROZÁS BŐVÍTÉSE ÉRDEKÉBEN

Az Agrár-Vállalkozási Hitelgarancia Alapítvány a 2013. június 24-től életbe lépő Üzletszabályzat módosításának keretében jelentősen csökkentette díjait, egyszerűsítette díjtáblázatát és megemelte a kezességi mérték sávjait a hazai agrár és vidéki KKV-k finanszírozási lehetőségeinek bővítése érdekében.

Az alapítvány számára - Alapító Okirat szerinti célja alapján - az agrárágazat finanszírozása a legfontosabb feladat, de más vidéki kötődésű vállalkozások számára is lehetőséget biztosít az új, csökkentett díjon történő kezességvállalás igénybevételére.

Az agrárcélú ügyletek preferenciája a jövőben is a díjstruktúra alapját képezi, sőt, újdonságként az agráriumhoz szorosan kötődő ágazatok finanszírozását is az elérhető legkedvezőbb díjakkal kívánja támogatni a szervezet.

A díjak 29-72%-os mértékben csökkentek, szegmensektől függően.

A díjak ilyen jelentős mértékű csökkentését a 1310/2013. (VI. 7.) Kormányhatáro-

zatban foglalt díjtámogatás tette lehetővé, melynek pontos feltételrendszerét rögzítő végrehajtási szabályok megalkotása még folyamatban van.

A vállalkozások által fizetendő nettó díjakat bemutató, egyszerűsített díjakat az alábbiakban mutatjuk be.

A hitelösszegre vetített díjak 50%-os kezességi mértékre vonatkozóan jelennek meg, zárójelben a 80%-os kezesség díja olvasható:

Kölcsön- és lízingszerződések esetén:

Beruházási - és forgóeszköz hitel esetén, a hitelcél szerint

- Tágabban értelmezett agrártevékenységek esetén 0,25% (0,4%)

- Tágabban értelmezett agrártevékenységek körébe nem tartozó tevékenységek esetén 0,3125% (0,5%)

Könnyített fedezetű hitel esetén: 0,50% (0,8%)

Factoring- és bankgarancia szerződés esetén: 0,50% (0,8%)

Az alapítvány piaci díjai is változnak, tekintve hogy az Európai Bizottság által elfogadott módszertan évenkénti felülvizsgálatot tesz szükségessé. Az újonnan alkalmazandó piaci díjak a kedvezményes díjak hatályba lépésétől eltérően 2013. július 1-től érvényesek.

Az AVHGA 20%-80% között vállal kezességet. A kezességi mérték sávjait megemelte az alapítvány, így a legfeljebb 80% és 70%-os kezesség melletti sáv 50 millió Ft-tal, továbbá a legfeljebb 60% és 50%-os kezességvállalási sávok 100 millió Ft összeggel kerültek kibővítésre.

Így a maximális 80%-os kezesség a 200 millió Ft alatti ügyletekre, 70%-os kezesség a 200-400 millió Ft közti ügyletekre, 60% a 400-600 millió Ft-os ügyletekre kérhető ezentúl. A 600 millió feletti ügyletek esetében az AVHGA által vállalt maximális kezességvállalási mérték 50%.

VIDÉKFEJLESZTÉSI PROGRAM - KEZDŐDIK A TÁRSADALMI VITA

Elkészült a 2014-2020 közötti uniós költségvetési időszakra vonatkozó magyar Vidékfejlesztési Program előzetes, társadalmi vitára alkalmas változata. Így megkezdődhet az a széleskörű konzultáció, amely segíti a program végleges formába öntését. A társadalmi vita várhatóan 2013 szeptemberének végéig tart.

A program finanszírozására a következő hét-éves uniós költségvetési időszakban több mint 3 milliárd euró áll Magyarország rendelkezésére.

Így a 25 százalékos mértékű nemzeti társfinanszírozással együtt mintegy 1300 milliárd forint fordítható a vidékfejlesztési célok megvalósítására. Több vidék-

fejlesztési célkitűzést - például a turisztikai, vagy a mikro- és kisvállalkozások segítését - más minisztériumokkal közösen felhasználható pénzügyi keretből lehet majd támogatni.

A Vidékfejlesztési Programban kiemelt szerepet kap a versenyképesség növelése, erre lesz fordítható a felhasználható források hozzávetőlegesen 42 százaléka. A támogatási összeg kb. 26 százalékát a mezőgazdaságtól és az erdészettől függő ökoszisztémák állapotának helyreállítására, megőrzésére, javítására kívánják elkölteni. Megkülönböztetett figyelmet biztosít a program a szegénység csökkentésére és a gazdasági fejlődés társadalmi feltételeinek javítására, ez

utóbbi területeket célozza a támogatások mintegy 17 százaléka.

A 2014-2020-as időszakban is kiemelt jelentősége lesz a más operatív programokkal való együttműködésnek, összhangnak. Például a leendő Gazdaságfejlesztési és Innovációs Operatív Programmal szoros együttműködésben valósulhat meg a kis- és közepes vállalkozások, valamint a turizmus fejlesztése. Az új Környezeti és Energetikai Hatékonysági Operatív Program segítségével pedig öntözésfejlesztési beruházásokat lehetne megvalósítani. Az operatív programok közötti együttműködés sajátos területe a közösség vezérelt - LEADER szemléleten alapuló - helyi fejlesztési programok megvalósítása.

MEGÁLLAPODÁS A KÖZÖS AGRÁRPOLITIKÁRÓL

Hosszú tárgyalássorozat után egyezsre jutottak a tagállamok egymással és az Európai Parlamenttel az új, 2014-2020-as Közös Agrárpolitikáról. 2013. június 26-án megszületett a politikai megállapodás az Európai Bizottság, az Európai Unió Tanácsa és az Európai Parlament képviselői között a Közös Agrárpolitika (KAP) reformjáról. A négy jogszabályból álló csomaghoz ugyan formálisan még a teljes Tanácsnak és az Európai Parlament plenáris ülésének is beleegyeznie kell viszonyulnia, ám az egyezés megnyitja az utat az Európai Unió költségvetésének mintegy kétötödét kitevő új, 2014-2020-as KAP előtt.

A leendő KAP rendszerében számos változás lesz a közvetlen kifizetések esetében. Egy rugalmas rendszer keretében a közvetlen kifizetések közelíteni fognak egymáshoz a tagállamok között, illetve a tagállamokon belül is. Az ilyen támogatások 30 százalékát pedig külön természetvédelmi intézkedésekhez, az úgynevezett „zöldítéshez” kötik.

A következő hét éves időszakban is fennmarad a 2004 után csatlakozott tagállamok többsége, így hazánk által is használt Egységes Területalapú Támogatás (SAPS). A kisebb gazdák egy jelentősen egyszerűsített rend-

szerhez csatlakozhatnak, amelyben egy fix támogatási összeget kaphatnak jóval kisebb követelmények teljesítéséért cserébe. A generációváltás segítésére a fiatal gazdák a gazdálkodás első öt évében 25 százalék külön támogatáshoz juthatnak.

Több korlátozás is megszűnik, hogy a KAP piacbarátabbá váljon. Így a tejnél 2015-ben, a cukornál pedig 2017-ben járnak le a kvóták, a szőlőültetési jogokat pedig 2016-tól új rendszerben kezelik. Egy új kockázatkezelési eszköz is védi majd a gazdákat, piaci zavarok esetén pedig a termelői csoportok és szakmai közti szervezetek ideiglenesen kollektív védőintézkedéseket vezethetnek be.

Jóval rugalmasabbá válik a KAP vidékfejlesztési pillére. Marad az alapvető koncepció, hogy a tagállamok egy intézkedési „menü” alapján állítsák össze saját igényeikre szabott vidékfejlesztési programjukat. Eltörlik a tengelyekre osztott rendszert, amelyet hat, szélesebb „prioritás”, azokon belül pedig célterületek váltanak fel. A programokat jobban hozzá kell igazítani az EU közös politikáihoz, célkitűzéseikhez és más pénzügyi alapjaihoz. Kulcsszerepet kap az innováció és a tudásátadás.

MÉHÉSZETI TÁMOGATÁS

A Mezőgazdasági és Vidékfejlesztési Hivatal befejezte a Magyar Méhészeti Nemzeti Programban szereplő varroa atka elleni gyógyszeres védekezés támogatására benyújtott kérelmek bírálatát.

Így 2013 júliusában megkezdődött és rövidesen befejeződik az összesen több mint 600 millió forintos összegű támogatás kifizetése az arra jogosult mintegy 6,5 ezer méhészt-gazdálkodó részére.

Mivel a 2012/2013-as végrehajtási évre vonatkozóan benyújtott támogatási kérelmekbe foglalt jogos igények meghaladták a maximálisan rendelkezésre álló keretösszeget, a jogos támogatási igények arányos csökkentése vált szükségessé.

Az arányos csökkentés alapján a méhészek a jogosan igényelt támogatási összeg mintegy 80 százalékának megfelelő támogatásban részesülhetnek.



GARANCIA

Az Agrár- Vállalkozási Hitelgarancia Alapítvány időszaki kiadványa, szerkesztéséért felelős az AVHA Kft. (megjelenik az agrárlapok mellékletként)

Felelős kiadó: dr. Herczegh András | Szerkesztőségi titkár: Molnár Szilvia | Szerkesztőség: 1054 Budapest, Bajcsy-Zsilinszky út 42-46. | Telefon: (1) 373 8453 | Zöld szám: (80) 203 760
Fax: (1) 373 8455 | Stúdió: Armadillo Design Kft. 1045 Budapest, Berni u. 1. | Nyomja: Ipress Center Hungary Kft. 2600 Vác, Nádas u. 6., felelős vezető: Lakatos Imre ügyvezető