

GARANCIA

KKV FEJLESZTÉS



SZAKTANÁCSADÁS ÉS VÁLLALKOZÁSFEJLESZTÉS

interjú

Az Agrár-Vállalkozási Hitelgarancia Alapítvány által létrehozott AVHA Szolgáltató és Tanácsadó Kft területi szaktanácsadási központként is tevékenykedik. Szaktanácsadási tevékenységében egymásra épülnek az agrárszakmai, a pénzügyi-finanszírozási, a vállalkozásfejlesztési elemek. A társaság egyúttal az alapítványi termékek megismertetésében és közvetítésében is szerepet játszik. Milyen többlet hozhat hozzá az ügyfelek, ha a társaság szolgáltatásait veszik igénybe? Ennek részleteiről kérdeztük Weisz Miklóst, az AVHA Kft. akkreditált tanácsadóját.

Hogyan kapcsolódik össze az uniós szabályozás és a szaktanácsadási rendszer?

Az Európai Unió Közös Agrárpolitikájának 2003. évi reformja vezette be az egyseges támogatási rendszer, az úgynevezett SPS fogalmát. Ugyanekkor határozták meg a kölcsönös megfeleltetés elvét is. Ez utóbbi szerint a közvetlen támogatásokhoz való hozzájutás feltétele, hogy a gazdálkodók tevékenységük során igazodjanak különféle környezetvédelmi, élelmiszerbiztonsági, állat- és növény-egészségügyi, valamint állattartási követelményekhez. Ezeket nevezik összefoglalóan kölcsönös megfeleltetésnek.

A jelenlegi tervek szerint a 2009-es évtől hazánkban is a közvetlen támogatásokhoz jutás feltétele lesz, hogy a gazdálkodók teljesítsék a kölcsönös megfeleltetés követelményeit. Az előírásokat be nem tartó gazdálkodókat a támogatás visszafizetésére is kötelezhetik. Ez a szankció nemcsak arra a támogatásra vonatkozik majd, amelyenél hiányosságot állapítanak meg, hanem a gazdaság által kapott összes közvetlen támogatásra. Az előírások megismeréséhez és betartásához nyújt segítséget a minden uniós tagállamban működő

és támogatott szaktanácsadási szolgáltató rendszer.

Milyen előírásokat kell még betartaniuk a gazdálkodóknak?

A területalapú támogatás igénylésének alapjául szolgáló mezőgazdasági parcellákat jelenleg is az úgynevezett helyes mezőgazdasági és környezeti állapotban kell tartani. Az egyes vidékfejlesztési támogatásokban részesülő gazdálkodóknak kötelező a „Helyes Gazdálkodási Gyakorlat” betartása is, ami előírja például a Gazdálkodási Napló vezetését, ötvenéves talajvizsgálat elvégzését, és még egy sor követelményt.

Miért lehet fontos egy gazdálkodó számára a szaktanácsadás?

Egyfelől azért, mert a közvetlen támogatások igénybe vételéhez elengedhetetlen ismereteket szerezhetnek, illetve a megfelelő gazdálkodási gyakorlatot biztosító ismeretek birtokában egyes uniós pályázati támogatásokhoz könnyebben férhetnek hozzá. Másfelől azért, mert egy gazdálkodó sokszor nem is sejti hány ponton lehet javítania gazdálkodásának eredményességén, akár a technológiai, akár az adminisztratív területeket tekintjük.



Milyen példával lehet ezt érzékelteni?

Egy mezőgazdasági termelő esetében például a szokásos, rutinszerű növényvédelem helyett az okszerű beavatkozások jelentős költség-megtakarítással járhatnak. Beruházási hitel felvétele esetén pedig érdemes körülnézni a bankok között, nem biztos, hogy a számlavezető fogja a legjobb ajánlatot adni. A szaktanácsadás tehát sokkal összetettebb feladatok ellátására képes annál, minthogy a gazdálkodókat eligazítsa abban, hogy miként végezzék a mezőgazdasági munkákat, vagy hogy megkaphassák az uniós forrásokat. A szaktanácsadás végső célja a gazdálkodás összteljesítményének, jövedelmezőségének javítása.

Hogy tud ebben egy szaktanácsadó segíteni?

A jól működő szaktanácsadási rendszer alapja a kölcsönös bizalmon alapuló gazdálkodó-szaktanácsadó kapcsolat. Azt követően, hogy a kiválasztott szaktanácsadó megismerte ügyfele gazdálkodási

tevékenységének főbb jellemzőit, áttekinti partnerével annak fejlesztési terveit, elképzeléseit. Ezekhez a szaktanácsadó közreműködésével közösen megkeresik a szükséges belső és külső forrásokat. A szaktanácsadó természetesen a külső forrásbevonással járó kötelezettségekre is felhívja a gazdálkodó figyelmét, azok betartásához útmutatásokat ad számára. A szaktanácsadás a mezőgazdasági termelők tevékenységének tehát számos területére terjedhet ki: az állatvédelmi és állattjóléti követelmények ismertetésétől egészen adózási kérdésekig. A szaktanácsadás keretében összekapcsolódik a szűkebben vett agrárszakmai, illetve az üzletviteli, a pénzügyi, a finanszírozási, a vállalkozásfejlesztési kérdések megoldása.

Hogyan és milyen támogatást igényelhet a szaktanácsadást igénybe vevő gazdálkodó?

A szaktanácsadási szolgáltatást igénybe vevő mezőgazdasági termelő, erdőgazdálkodó, kertészeti termelő kiemelt, szaktanácsadásra fordított kiadásai 80 százaléka rúgó támogatást vehet igénybe, ha szolgáltatói szerződést köt egy területi szaktanácsadási központtal.

Az igénybe vett szaktanácsadási szolgáltatásnak kötelezően ki kell terjednie a kölcsönös megfeleltetés előírásainak való megfelelésre, illetve a munkahelyi biz-

tónsági előírások betartására. Ezeken túl – a gazdálkodó igényeinek megfelelően – támogatható például a növényvédelmi és tápanyag-gazdálkodási terv készítése, a pályázatfigyelés és pályázati írás, vagy a pénzügyi gazdálkodással kapcsolatos tanácsadás. A támogatási összeg nagysága üzemmérethez kötött, maximuma 300 ezer Ft/év. A támogatási kérelmek benyújtására a szaktanácsadási központokon keresztül van lehetőség, 2008-ban január, május és november hó folyamán.

Milyen szerepet tölt be az AVHA Kft?

Az Agrár-Vállalkozási Hitelgarancia Alapítványhoz (AVHGA) szorosan kapcsolódó AVHA Kft területi szaktanácsadási központként részt vesz a mezőgazdasági szaktanácsadási rendszerben. Egyúttal komplex vállalkozásfejlesztési programot nyújt az érdeklődő gazdálkodók, kis- és közepes vállalkozások számára. A társaság munkatársai valamennyi elérhető pályázat, támogatási konstrukció feltételeiről információkkal szolgálnak, egyéni konzultációs lehetőséget biztosítanak az érdeklődők számára. Segítenek a projektötlet kialakításában, a projekt megtervezésében, és a megfelelő támogatási konstrukció kiválasztásában. Az ügyfél igénye szerint a pályázati tanácsadási szolgáltatás kiterjed a pályázat megírására, a pályázati dokumentáció összeállítására, a

finanszírozással összefüggő pályázatgondozásra is. Amennyiben a projekt költsége meghaladja a közbeszerzési értékhatárt, és az ügyfél közbeszerzésre kötelezett, a társaság közbeszerzési tanácsadás nyújtására is készen áll.

A mezőgazdasági ügyfelek által igénybe vett vállalkozásfejlesztési tanácsadási tevékenység különféle elemei – például az üzleti terv készítése, a pénzügyi tanácsadás, a fejlesztési projektek kidolgozása stb. – ugyancsak támogathatóak a szaktanácsadási jogcím keretében.

Hogyan juthatnak az ügyfelek a piacon lévő más tanácsadó cégekéhez képest összetettebb szolgáltatásokhoz?

A társaság tanácsadói tevékenységének szerves része az alapítványi termékek megismertetése és közvetítése. Az AVHGA készfizető kezesség nyújtásával segíti a gazdálkodói projektek megvalósításához szükséges hitelek (beruházási hitel, támogatást előfinanszírozó hitel, ÁFA megelőlegező hitel) felvételét, és kezességet nyújt bankgarancia igénylése esetén is. Az Alapítvány kezességvállalása ma már nem csupán különböző támogatott és piaci hitelekhez, hanem lízing- és faktoring szerződésekhez kapcsolódóan is igényelhető. Az Alapítvány az AVHA Kft szakértőivel együttműködve vesz részt a különféle külső finanszírozási konstrukciók megismertetésében, a vállalkozás igényeihez igazodó finanszírozási szerkezet kialakításában és garantálásában.

Milyen járulékos előnyökkel járhat ez a vállalkozások számára?

Az AVHGA szoros együttműködést épített ki a hitelintézetekkel, a lízing és faktoring cégekkel, pénzügyi vállalkozásokkal. Az e szervezetek termékeihez kapcsolódó alapítványi kezességvállalás révén, az ügyfelek is nagyobb eséllyel, gyorsabban és jobb feltételekkel (kisebb fedezet mellett) juthatnak hozzá a különféle pénzügyi termékekhez projektjeik megvalósításakor. Az Alapítvány nagyon kedvező kezességi díjazási rendszert alkalmaz. Az alapítványi kezességvállalás lehetővé teszi a pénzügyi kockázat és felelősségvállalás megosztását. Mindez a szaktanácsadási tevékenység iránti bizalmat is erősíti.

Milyen az érdeklődés a gazdálkodók részéről?

A jogszabályi előírások és követelmények változásainak nyomán követéséhez, a gazdálkodás eredményességének javításához egyre inkább indokoltá válik szaktanácsadás igénybevétele. A tapasztalatok szerint, mind több gazdálkodó ismeri fel ennek jelentőségét.

Mezőgazdasági szaktanácsadás

- A szaktanácsadás keretében megszerzett információk a 2009-ben bevezetésre kerülő egységes támogatási rendszer (SPS) igénybevitelének alapját fogják képezni. Az így megszerzett ismeretek, környezetvédelmi, élelmiszerbiztonsági, állat- és növényegészségügyi, valamint állattjóléti követelmények biztosításához elengedhetetlenül szükségesek
- A gazdálkodó a **Területi Szaktanácsadási Központokon (TSZK)** keresztül a szaktanácsadásra fordított összeg 80%-át, de minimum 40.000 (erdőgazdálkodó esetén 20.000), maximum 300.000 forintot vissza nem térítendő támogatásként visszaigényelhet
- Az **AVHA Szolgáltató és Tanácsadó Kft.** – mint TSZK - a gazdálkodókkal kötött szerződés alapján biztosítani tudja a szaktanácsadási szolgáltatást és a szaktanácsadói díj 80%-nak visszatérítését
- A mezőgazdasági szaktanácsadás keretében a gazdálkodó ügyfélorientált pénzügyi tanácsadást is igénybe vehet, ha fejlesztési elképzelését részben vagy egészben hiteltől kívánja finanszírozni. A fejlesztés és a vállalkozás adottságainak ismeretében az AVHA Kft. segítséget nyújt a legmegfelelőbb finanszírozási megoldás kialakításában

Érdeklődni lehet az AVHA Szolgáltató és Tanácsadó Kft-nél:



kék számon: 06-40/200-771

faxon: 06-1/373-8455 ■ e-mail címen: tanacsadas@avhakft.hu

AZ EURÓPAI GARANCIASZERVEZETEK SZÖVETSÉGÉNEK KONFERENCIÁJA

- A KISVÁLLALKOZÓI SZÉKTOR NEMZETKÖZI PIACI SZEREPE

Mind több az olyan kis- és középvállalkozás, amely - a korábban jóslott - csendes elmúlás helyett, megerősödött, sőt valamilyen formában külföldi érdeklőségei is vannak. A nem nagyméretű, ám egyre izmosodó vállalkozások egyik lehetséges fejlődési lehetőségéről, az úgynevezett „nemzetköziesedésről” tárgyaltak a közelmúltban Budapesten az európai országok hitelgarancia szervezeteinek vezetői, a hitelintézetek, a pénzügyi szolgáltatók és a vállalkozások egyesülésének képviselői.

Nemzetközi piacra tartó kisvállalkozások

A kis- és középvállalkozói szektor – a globalizáció korábban prognosztizált hatásai ellenében – életképesnek bizonyult, és elérkezett az ideje annak, hogy a szektor jó néhány szereplője kilépjen a nemzetközi gazdaság porondjára is. A kisvállalkozások növekvő mértékben vesznek részt a nemzetközi kereskedelemben. Ez lehet exporttevékenység, vagy a nyersanyagok külföldi beszerzése, de esetenként a késztermék-előállítás külföldön történő megszervezése is. A kisvállalkozások számára a világpiachoz való kapcsolódás a pénzügyi- és humán erőforrások kor-

látozott rendelkezésre állása miatt óriási kihívást jelent. Figyelemmel kell lenniük a nemzetközi jogi keretszabályokra, a nyelvi és kulturális különbségekre, s a rendelkezésükre álló pénzügyi eszközök alkalmazhatóságára.

Az előbbi folyamatok annak ellenére bontakoztak ki, hogy a hazai pénzügyi, gazdasági körülmények és a központi szabályozás köztudottan nem kedvezett a vállalkozásoknak. Mire lennének képesek, ha a közgazdasági környezet kedvezne? Ezt a lehetőséget kezdik egyre inkább felismerni a politikai, gazdasági irányítók, intézmények, szervezetek – köztük a hitelintézetek és a garanciaszervezetek is.

Közgyűlés és konferencia

Az Európai Garanciaszervezetek Szövetsége (AECM) 2008. május 15. és 17. között Budapesten tartotta éves közgyűlését. Nem véletlen, hogy a kis- és középvállalkozások hiteleit garantáló szervezeteket tömörítő szövetség közgyűléséhez kapcsolódó nemzetközi konferencia témája éppen a kisvállalkozói szektorban mutatkozó nemzetközivé válás folyamata volt. Noha, az Agrár-Vállalkozási Hitelgarancia Alapítvány szervezésében zajló konferencia az európai országok számára lett meghirdet-



Bátorfi Edit (GKM)

ve, érkeztek érdeklődők Jordániából, Dél-Koreából, Malajziából, Thaiföldről is. A rendezvényen több nemzetközi szervezet vezetői, s az Európai Bizottság képviselői is részt vettek.

A konferencia előadói – jórészt pénzügyi szakemberek - egyértelműen megállapították, hogy a kis- és középvállalkozói kör kilépése a nemzetközi piacra mind erősebbé válik. Mindez az export és import tevékenységnél jóval összetettebb folyamat, amelybe beletartozik a külföldi értékesítés, vagy termelést végző leányvállalatok alapítása, valamint a licenc megállapodások, a beszállítói tevékenységek, alvállalkozói szerződések kötése is. Ide tartozik még a különféle stratégiai partnerségek, vállalati szövetségek kialakítása, a nemzetközi tőkekihelyezés, akár a kockázati tőkealapok igénybevételével is.

Testre szabott támogatások szükségessége

Maive Rute, az Európai Bizottság KKV főigazgatója beszédében kihangsúlyozta, hogy mai globális gazdaságban a piacra lépéshez elengedhetetlenek a nemzetközi ismeretek. A kis- és középvállalkozásoknak ugyanakkor szükségük van az állami támogatásra, különben nem tudnak belépni az új piacra. A versenyképesség



Az előadók egy csoportja

szempontjából kiemelkedő szerepet kap az innováció igényének felismerése is. Az EU intézkedései és kommunikációja során a fenti szempontok a jövőben hangsúlyosan jelennek meg.

Bátorfi Edit, a gazdasági tárca főosztályvezetője előadásában elhangzott, hogy a kis- és közepes vállalkozásoknak a sikeres nemzetközi szerepléshez testre szabott támogatásokra van szüksége. Komoly segítség lehet a versenyképes vállalkozói tudás fejlesztésének támogatása. Ilyen szerepet töltenek be a Társadalmi Megújulás Operatív Program oktatási és képzési támogatási pályázatai. A Gazdaságfejlesztési Operatív Program keretében a Jeremie program ad lehetőséget támogatott hitelek igénybe vételére. A minisztérium a téma minél szélesebb körű megismertetésére 2008 februárjában elindította az úgynevezett „Külgazdasági Kerekasztal Konferencia” sorozatát. A tanácskozások célja olyan szakmai fórumot teremteni, ahol a gazdaságpolitika formálói és a gazdaság szerep-

Az EU Bizottság jóváhagyása a kezességvállalás támogatástartalmának számítására

Az Agrár-Vállalkozási Hitelgarancia Alapítvány 2008. április 2-án - Magyarországon elsőként - kapta meg az EU Bizottság jóváhagyását a kezességvállalások vállalkozások számára kedvező támogatástartalom számítási módszerének alkalmazására. Az uniós tagországok között is egyedülálló metódus alapján, az Alapítvány kedvező feltételekkel nyújtott kezességvállalásának igénybevétele (az egyéb magyar konstrukciók nagyon magas, 13 százalékos támogatástartalmával ellentétben) akár 0 százalékos támogatástartalmú is lehet. Ezáltal az alapítványi kezességet felhasználó kis- és középvállalkozások számára bővül az egyéb - így az uniós - támogatások igénybevételei lehetősége.

lői párbeszéd formájában feltárják azokat a tényezőket, amelyek ma még nehezítik az exportőr vállalkozói szegmens bővítését és fejlődését.

Amint dr. Ulrich Anikó a szervező Agrár-Vállalkozási Hitelgarancia Alapítvány ügyvezető igazgatója elmondta, lévén hazánk nyitott gazdaságú ország, ezért különösen fontos támogatni, hogy a kis- és közepes vállalkozások kilépjenek a nem-

zetközi piacra. Ezt most már figyelembe kell venni mind a gazdaságpolitikában, mind a hitelezés, mind a garanciavállalás gyakorlatában.

A konferencián elhangzott vélemények rámutatnak arra, hogy a kis- és középvállalkozói szektor megerősítését szolgáló kezdeményezések csak az érintett vállalkozások aktív közreműködésével érhetik el céljukat.

A GÁDOROSI GAZDÁK GONDJAI

A sertésenyésztés válságából csak a szövetkezés jelenthet kiutat - vallja Pallai József, a Gádorosi Gazdák Beszerző és Értékesítő Szövetkezetének elnöke. Bár a piacon közösen fellépő termelők pozíciója sokkal jobb a társaikénál, mégsem tudják maradéktalanul érvényesíteni az érdekeiket, nem egyenrangú partnerek a nagy vágóhidakkal. Az összefogás azonban esélyt ad arra, hogy a pályázati lehetőségekkel élve egy kisebb vágóhid és feldolgozó létesítésével jelentősen javítsák helyzetüket.

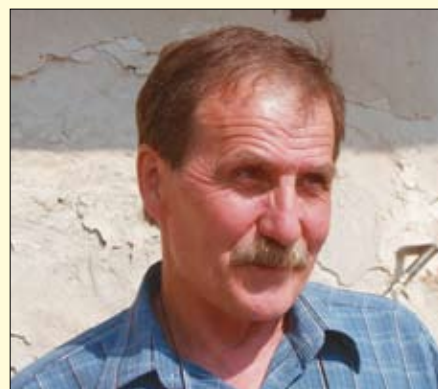
Nagy átok a sertésstartókon, hogy nem tudnak összefogni. A széttagoltság különösen a kisebb és közepes sertésstartó vállalkozásokat sújtja, mégis a sertéságazat össztermelésének jelentős részét ez a szektor állítja elő. Általános gyakorlat, hogy a termelőktől kétes gazdasági háttérű közvetítők vásárolják fel – sokszor igen alacsony áron – a sertést. A termelő odaadja, mert sürgősen kell a pénz, a közvetítő kereskedő azonnal, zsebből fizet, meg egyébként sincs kinek eladni. A minősítésről, a minőséggel összefüggő díjazásról már ne is beszéljünk.

Ezen a helyzeten változtatna az összefogás, a közös értékesítés, amikor már olyan, nagyobb áru mennyiséggel jelenne meg egy-egy közösség a piacon, amellyel partnerei lehetnének a vágóhidaknak. Bár az állam igyekszik támogatni a szövetkezetbe, illetve termelői csoportokba tömörült gazdákat, a sertés ágazatban ritkák az ilyen szerveződések, a kistermelőket ösz-

szefogó szövetkezéssel pedig alig találkozni. Az egyik – ha nem az egyetlen – ilyen szövetkezet a Gádorosi Gazdák Beszerző és Értékesítő Szövetkezet. A jelenlegi helyzet okairól és a lehetséges kiutakról Pallai József elnökkel beszélgettünk.

– Összesen 125 tagunk van – mutatja be a szövetkezetet az elnök – mind sertésstartó, s igen változatos az üzemméret, az évi 30-40 hízótól a kétezresig tart. Akik összefogtak, az értékesítés miatt tették. Ezt azért tartom fontosnak közölni, mert a jó minőségű sertés előállításáért, a szakmai színvonal növeléséért (tenyésztési program, egységes fajták, genetika stb.) is sokat tehet a szövetkezet. Erről azonban még most nem beszélhetünk, a tervek között szerepel, hogy pályázati pénzből valósítsuk meg ezt a nagy lépést.

A szövetkezést, valamint a termelői csoportok létrehozását az állami is támogatja, illetve támogatja. Az elnöknek erről is markáns véleménye van.



– Nem olyan egyértelmű a helyzet, mint gondolnánk. Én úgy látom, hogy fordítva építették fel ezt a rendszert. Nézzük a mi példánkat! Mi azért vagyunk ideiglenesen elismert termelői csoport, mert akkor 500 millió forint árbevételt kellett elérni ahhoz, hogy véglegesen elismert legyen a szervezet. Nem sikerült megfelelni ennek a feltételnek. Igaz, hogy később ezt a határt levítették 300 millióra, de bejött a 2004-2005 évi sertésválság, amikor olyan alacsonyak voltak az árak, hogy ezt sem értük el. Mivel az árbevételt nem tudtuk produkálni, a 2003-ban időarányosan kapott 10%-os támogatást vissza kellett téríteni. A szövetkezet léte forgott kockán. Szerencsénknak tarthatjuk, hogy kérelmünket elfogadva, eltekintettek a visszafizetéstől, ezért ma-

radhatott életben a szövetkezet. És most itt jön a fordított gondolkodás: szerintem először nem a nagy társulások létrehozását kellene támogatni, hanem a kisebb szövetkezeteket, s később, külön a nagyobb együttműködésekbe való szerveződést. Azért kellene így tenni, mert a szövetkezés egyik akadálya az emberek bizalmatlansága, nem bíznak, mert már annyiszor, de annyiszor átvágták őket. Ahhoz, hogy változzon ez a szemlélet, először a közvetlen bizalmon alapuló, kicsi szövetkezetek létesítését kellene támogatni, s utána természetesen a nagy társulásokot és együttműködésekbe, hiszen mi is tudjuk, hogy az unió piacán a nyugati országok óriási szövetkezeti társulásaival kell versenyeznünk. A mi szövetkezetünk is ezért lépett be egy nagyobb integrációba, a Minőségi Magyar Sertés Integrációs Kft-be.

A számokat mutatja Pallai József: 2005-ben 135 millió forint, 2006-ban már 230 millió, s tavaly 235 millió forint volt a szövetkezet árbevétele. Amint elmondta a növekedés annak a következménye, hogy hitelt vett fel a szövetkezet, amiből finanszírozták a gazdák premix-vásárlását, s meghiteleztek a malacok vásárlását azok számára, akik 2004-ben kivágták a kocákat. A szövetkezet könnyebben tárgyal a bankokkal, s hitelhez is könnyebben jut hozzá, mint a gazdák külön-külön, ez komoly segítség a gazdáknak. A gond még mindig az, hogy minden héten alku tárgya a sertés átvételei ár, a vágóhidak nem hajlandók hosszú távú

szerződést kötni. Igaz, hogy az így kialakult árak általában 20-25 forinttal magasabbak a szokásos közvetítői árakhoz viszonyítva, sőt előfordult 40 forintos különbség is. Ehhez hozzászámolhatjuk azt a 10-15%-os megtakarítást, amit a nagybani vásárlás eredményeként a premix árakból engednek a takarmánygyárak.

Hogyan tovább? – kérdeztük, mert úgy érezzük, hogy lépésváltáshoz érkezett a szövetkezet.

– Szakmai részről fontosnak tartom, hogy éppúgy, mint a nyugati országokban az egységes minőség érdekében a kocartást egy központi telepen valósuljon meg, s a hízalás kerüljön a gazdákhöz. Ehhez valamilyen pályázat, s hitel segítségével szeretnénk egy meglévő telepet megvásárolni. Másik irány a helyi feldolgozás. Tervezzük egy napi 250 sertés feldolgozására alkalmas üzem létesítését, amely kb. 30 kilométeres körzetet látna el hústermékekkel. A létesítményt a Leader programban építenénk, nagy öröm számunkra, hogy a Leader cso-



port elfogadta a tervünket. Ezzel új munkahelyeket teremtenénk, a technológiai berendezések beszerzéséhez pedig a most kiírt, a mezőgazdasági termékek értéknövelését segítő támogatásra kiírt pályázat keretében próbálunk támogatáshoz jutni. Igaz, hogy az üzem csak egy töredékét dolgozza fel a tagságunk által előállított sertésnek, de ez biztonságot ad, javítja a tárgyalási pozíciókat a húsparnál, másrészt, ha látják az emberek, hogy saját tulajdonú feldolgozójuk van, jobban bíznak, bátrabban mernek tervezni, növekszik a termelés.



KÖZBESZERZÉSI TANÁCSADÁS

Adott be pályázatot állattartó telepek korszerűsítésére?

Tudja-e, hogy közbeszerzésre kötelezett abban az esetben:

- ha a beruházás összköltségének több, mint 50%-át a támogatásból finanszírozza és a beruházási értéke meghaladja a közbeszerzési értékhatárt? (Egyszerű eljárás árubeszerzésnél 8-30 millió Ft, szolgáltatásnál 8-25 millió Ft, illetve építésnél 15-90 millió Ft között).

Az eljárás közbeszerzési és jogi szakértőt igényel.

Érdeklődni lehet az AVHA Szolgáltató és Tanácsadó Kft-nél:

Kék számon: 06-40/200-771

Faxon: 06-1/373-8455

E-mail címen: tanacsadas@avhakft.hu

Honlap: www.avhahkft.hu

MEGJELENT AZ ÉLELMISZERIPARI GÉPEK FRISSÍTETT KATALÓGUSA (ÚMVP)

A mezőgazdasági termékek értéknövelését segítő támogatási konstrukció keretében olyan gépekre lehet támogatást igényelni, amelyek szerepelnek a pályázati konstrukcióhoz kapcsolódó katalógusban. A Földművelésügyi és Vidékfejlesztési Minisztérium Mezőgazdasági Gépesítési Intézet elkészítette a támogatható élelmiszeripari gépek katalógusának újabb változatát. A Mezőgazdasági és Vidékfejlesztési Hivatal honlapján hozzáférhető a gépfcsoportokba szedett, 2008. május 15-ei keltezésű géplista

ÚJ MAGYARORSZÁG AGRÁR FORGÓESZKÖZ HITELPROGRAM

A Magyar Fejlesztési Bank (MFB) hitelprogramjának az a célja, hogy kedvezményes kamatozású forgóeszközhitelt biztosítson a mezőgazdasági tevékenységet folytató vállalkozások számára a mezőgazdasági termelés, elsősorban az állattenyésztés versenyképességének javításához, a jó minőségű termékek előállításához.

A hitelfelvevők köre

Az Európai Gazdasági Térség területén székhellyel és Magyarországon fiókteleppel rendelkező mikro-, kis- és középvállalkozások (KKV), valamint KKV-nak nem minősülő vállalkozások, amelyek egyéni vállalkozásként, gazdasági társaságként, szövetkezetként, európai részvénytársaság formában működnek, vagy mezőgazdasági őstermelők. Az előbbi vállalkozások üzemének Magyarországon kell lennie, mezőgazdasági tevékenységet kell folytatnia és jelenleg is fennálló beruházási célú bankhitellel, vagy folyamatban lévő beruházási hitelkérelemmel kell rendelkeznie.

A hitelezésből kizártak köre

Nem vehet részt a hitelprogramban az olyan vállalkozás aki/amely

- a hitelkérelem benyújtásának időpontjában csőd-, felszámolási eljárás, végelszámolás vagy végrehajtási eljárás alatt áll;
- a hitelkérelem benyújtásának időpontjában lejárt esedékességű adó- vagy adók módjára behajtható köztartozása van kivéve, ha

az adóhatóság számára fizetési halasztást vagy részletfizetést engedélyezett;

- a hitelkérelem benyújtásának időpontjában hitelszerződésből vagy bankgarancia szerződésből eredő lejárt tartozása áll fenn;
- nincs nyilvántartásba véve, vagy a hitelkérelem benyújtásáig nem nyújtott be regisztrációs szám iránti kérelmet;
- az Európai Bizottságnak valamely támogatás visszafizetésére kötelező határozata által érintett és a tiltottnak minősített támogatást nem fizette vissza;
- a hitelkérelem benyújtását megelőzően az államháztartás alrendszeréből, az Európai Unió előcsatlakozási eszközeiből, vagy a strukturális alapokból jutott valamely támogatással összefüggésben, a támogatási szerződésben vállalt kötelezettségét neki felróható okból nem teljesítette;
- a halászati vagy akvakultúra ágazatban fejt ki tevékenységét;
- termelő tevékenységet nem folytató TÉSZ, termelői csoport és BÉSZ;
- nehéz gazdasági helyzetben van.

A hitel felhasználhatósága

A hitel forgóeszköz beszerzésre használható fel. A hitel nem használható fel beruházás finanszírozására; áfa finanszírozására, kivéve, ha a hitelfelvevő áfa visszaigénylésére nem jogosult; exporttal kapcsolatos tevékenység finanszírozására; más hitel kiváltására; üzletrész, részvény vásárlására; forgóeszköznek minősülő, hitelviszonyt megtestesítő értékpapírok, tulajdoni részesedést jelentő befektetések finanszírozására.

A hitelfelvétel feltételei

A hitel keretösszege 20 milliárd forint. A hitel formája: éven túli lejáratú forgóeszköz hitel. A hitel mértéke 1-200 millió forint lehet. Folyamatban lévő beruházási hitelkérelem esetén a folyósítás feltétele a beruházási hitelszerződés megkötése, hatályba lépése és a beruházás tényleges megkezdése. A forgóeszközhitel összege nem haladhatja meg a vállalkozás által megkötött beruházási célú hitelszerződés(ek) szerinti beruházás(ok) bruttó módon számított összegét. A forgóeszközhitel lejáratának időpontja nem lépheti túl a beruházási hitel lejáratának időpontját.

A hitel felvételéhez a finanszírozó bankok belső szabályzatai szerinti, szokásos bankári biztosítékok szükségesek. Lehetőség van az Agrár-Vállalkozási Hitelgarancia Alapítvány kedvezményes készfizető kezességvállalásának igénybevételére. A hitelprogram keretében nyújtott hitel nem minősül állami támogatásnak.

A hitel kamata: 3 havi EURIBOR + legfeljebb 4,5%/év, de nem kevesebb, mint a mindenkori referencia ráta + 0,5%/év. A hitel folyósítási jutaléka: legfeljebb egyszeri 1%, amely az első folyósításkor kerül felszámításra. A hitel módosítási díja: a finanszírozó hitelintézet aktuális kondíciós listája szerint. A hitel esetében kezelési költség, rendelkezésre tartási jutalék és előtörlesztési díj nem kerül felszámításra. A hitel rendelkezésre tartási ideje a szerződéskötéstől számított legfeljebb egy év. A hitel lejárat a szerződéskötéstől számított legfeljebb öt év. A türelmi idő a szerződéskötéstől számított legfeljebb két év.

A vállalkozások hitelkérelmüket a programban résztvevő hitelintézetekhez nyújthatják be, amelyek listáját az MFB Zrt. a honlapján (www.mfb.hu) tette közzé.



AGRÁR-VÁLLALKOZÁSI HITELGARANCIA ALAPÍTVÁNY

valamennyi vidéki kis-, és közepes vállalkozás, családi gazdálkodó, őstermelő, számára nyújt készfizető kezességet, melyet az Alapítvánnyal együttműködő pénzügyi intézmények igényelhetnek a belföldi vállalkozással kötött szerződéseikhez.

Alapítványi kezesség funkciói:

- hitelképesség növelése,
- hitelhez jutási feltételek javítása,
- pénzügyi életképesség biztosítása

Alapítvány készfizető kezessége igényelhető:

- Kölcsön/hitel-
- Bankgarancia-
- Lízing-
- Faktoring szerződéshez

Kezességvállalás kondíciói:

Kezességgel biztosított összeg: **max. 800.000.000 Ft**

Kezességvállalás mértéke: **20% - 80%**

Futamidő: **min. 91 nap max. 25 év**

A díj fizetése: **Egyszeri, vagy évenkénti**

A díj mértéke (50%-os kezességvállalásnál): **0,3%-1,88%**,

amely függ a kezességvállalás mértékétől, a futamidőtől és a kezesség kategóriájától.

Zöld szám: 06-80/ 203-760 • **Telefax:** (36-1) 474-5085

1054 Budapest, Kálmán Imre u. 20. • 1392 Budapest, 62. Pf. 289

Honlap: www.avhga.hu • **E-mail:** office@avhga.hu

ÚJ MAGYARORSZÁG VIDÉKFEJLESZTÉSI PROGRAM

A MEZŐGAZDASÁGI TERMÉKEK ÉRTÉKNÖVELÉSÉT SEGÍTŐ TÁMOGATÁSI KONSTRUKCIÓ

Az Új Magyarország Vidékfejlesztési Program részeként a támogatás célja, hogy a mezőgazdasági termékek feldolgozásának, illetve forgalmazásának javításával vagy új termékek, eljárások, technológiák bevezetésével növekedjen a mezőgazdasági üzem, illetve élelmiszeripari vállalkozás összeteljesítménye és versenyképessége, továbbá javuljanak az élelmiszerbiztonsági és -higiéniai feltételek, csökkenjen a környezetterhelés.

A támogatás tervezett célterületei

1. célterület: a versenyképesség javítása, termékszerkezet átalakítása;
2. célterület: élelmiszerbiztonsági és környezetvédelmi feltételek javítása, energiafelhasználás racionalizálása, az üzemirányítás korszerűsítése;
3. célterület: vágópontok (engedélyezett vágóhídként nyilvántartott létesítmények, amelyek az 50 km-es körzeten belülről származó, kistermelő által vágásra szánt sertéseket, juhokat, kecskéket, szarvasmarhákat levágják) létrehozása és korszerűsítése.

A támogatás összege és mértéke

Az egy kérelem benyújtásával igénybe vehető támogatás legkisebb összege 8.000 eurónak, legmagasabb összege 1.600.000 eurónak megfelelő forintösszeg (a vágópontok esetében ez utóbbi 480.000 eurónak megfelelő forintösszeg). Mindhárom célterületen a gazdálkodást kiszolgáló szoftver fejlesztésére és beszerzésére igénybe vehető támogatás legmagasabb összege 200.000 eurónak megfelelő forintösszeg.

A támogatás mértéke, ha a pályázó mezőgazdasági termelő, alapesetben az elszámolható kiadások 40 százaléka. Fial mezőgazdasági termelő esetén, vagy ha a beruházás kedvezőtlen adottságú vagy NATURA 2000 területen valósul meg, akkor az elszámolható kiadások 50 százaléka. Fial mezőgazdasági termelő esetén, és ha a beruházás kedvezőtlen adottságú vagy NATURA 2000 területen valósul meg, akkor az elszámolható kiadások 60 százaléka.

A támogatás mértéke, ha a pályázó nem mezőgazdasági termelő, alapesetben az elszámolható kiadások 50 százaléka. A Közép-Magyarországi régióban megvalósuló

beruházásoknál az elszámolható költségek 40 százaléka. Amennyiben a pályázó nagyvállalat, akkor a támogatás mérték megfelelődik, azaz 25, illetve 20 százalékot teszi ki.

A támogatásra jogosultság

Támogatásra jogosultak azok az egyéni vállalkozók, egyéni cégek, jogi személyiség nélküli, valamint jogi személyiséggel rendelkező gazdasági társaságok, szövetkezetek, amelyek KKV-nak, illetve nagyvállalatnak minősülnek és megfelelnek az alábbi feltételeknek:

- mezőgazdasági termelők esetében az üzemméretük meghaladja a 4 európai méretegységet, valamint értékesítésből származó árbevételük legalább 50%-a

nem feldolgozott mezőgazdasági termék értékesítéséből származik, és ez az arány a beruházás után is megmarad a kötelező működtetés végéig;

- nem mezőgazdasági termelők esetében az értékesítésből származó árbevételük kevesebb, mint 50%-a nem feldolgozott mezőgazdasági termék értékesítéséből származik és ez az arány a beruházás után is megmarad a kötelező működtetés végéig.

A fenti feltételek nem vonatkoznak induló vállalkozásra. Ugyanakkor a pályázó induló vállalkozásnak a támogatási kérelem benyújtásával egyidejűleg nyilatkoznia kell vállalnia, hogy legkésőbb a beruházás befejezését követő első lezárt, teljes gazdasági évben meg fog felelni a szóban forgó feltételeknek.

A támogatás igénybevétele

A támogatás az alábbi tevékenységek megvalósításához vehető igénybe:

- az 1. és 2. célterületeken az Élelmiszeripari gépek és technológiai berendezések

APEH állásfoglalás a fiatal mezőgazdasági termelők jövedelemplótló támogatásáról

(Új Magyarország Vidékfejlesztési Program)

Noha még nem születettek döntések a fiatal gazdálkodók támogatási kérelmeiről, az első APEH állásfoglalás már napvilágot látott a fiatal mezőgazdasági termelők jövedelemplótló támogatásáról (<http://www.apeh.hu/adoinfo/szja/fiatal080422.html>). Az adóhatóság álláspontja értelmében az elnyerhető - maximálisan 40.000 eurónak megfelelő forintösszegű - támogatás egyéb bevételnek számít, azaz adóalapnövelő tételnek minősül. A szóban forgó támogatás részletes feltételeit szabályozó, a Földművelésügyi és Vidékfejlesztési Minisztérium által kibocsátott rendelet szerint - az ugyancsak itt megjelölt feltételek teljesülése esetén - a mezőgazdasági üzem vezetője a mezőgazdasági tevékenység megkezdéséhez egy alkalommal jövedelemplótló támogatást vehet igénybe. A támogatás kedvezményezettje kizárólag egyéni vállalkozó lehet, akinek a mezőgazdasági üzemet személyesen kell vezetnie. A támogatás igénybevétele után a tevékenységet főtevékenységként kell folytatnia, de ez nem jelent „főfoglalkozású” egyéni vállalkozói státuszt. Következésképpen e támogatást megszerző magánszemély munkaviszonyban is állhat. A támogatásban részesülőnek a tevékenység megkezdéséhez adott támogatás összegével nem kell tételesen elszámolnia, de a kötelezően előírt üzleti tervben foglaltakat teljesítenie kell. Ez azt jelenti, hogy az üzem méretét az üzleti tervben foglalt méretre kell növelni és fenntartani a működtetés időszakában. Az APEH szerint, ebből következően a támogatás nem minősül a személyi jövedelemadóról szóló törvény szerint költségek fedezetére vagy fejlesztési célra folyósított támogatásnak. Így a támogatás összege az egyéni vállalkozás bevételének minősül. A vállalkozói bevételekkel szemben természetesen az általános szabályok szerint a költségek elszámolhatók.

katalógusában beazonosítható gép- és technológia beszerzéséhez (kivéve a 1470 gépcsoportba tartozó halfeldolgozás gépei és berendezéseit);

- mindhárom célterületen épület építéséhez és felújításához, az Építési normagyűjtemény alapján meghatározott fajlagos referencia ár mértékéig;
- mindhárom célterületen a gazdálkodás bármely területét kiszolgáló szoftver fejlesztésére és beszerzésére - ide nem értve a számítógépek működését lehetővé tevő alapszoftvereket;
- a harmadik célterületen az Élelmiszeripari gépek és technológiai berendezések katalógusának a 2410; 2420; 2430; 2440; 2490 csoportkódjai alatt szereplő vágóhídi gépek és berendezések beszerzésére, úgy, hogy a megvalósítani kívánt vágópont fejlesztésekor a felsorolt gépcsoportok mindegyikéből legalább egy darab gép beszerzésre kerüljön.

A támogatási kérelem benyújtása

A támogatási kérelmet a 2008-as évben május 5-étől június 16-ig lehet benyújtani a Mezőgazdasági és Vidékfejlesztési Hivatal megvalósítás helye szerint illetékes kirendeltségéhez, több megvalósítási hely esetén az ügyfél székhelye szerint illetékes MVH kirendeltséghez. Egy pályázó egy benyújtási időszakban egy kérelmet nyújthat be.

GAZDASÁGFEJLESZTÉSI OPERATÍV PROGRAM/KÖZÉP-MAGYARORSZÁGI OPERATÍV PROGRAM ÚJ GAZDASÁGFEJLESZTÉSI PÁLYÁZATOK

Hét új gazdaságfejlesztési pályázat beadására nyílik lehetőség 2008. május 5-étől a Gazdaságfejlesztési Operatív Program (GOP) és a Közép-Magyarországi Operatív Program (KMOP) keretében. A konstrukciók a tavalyi kiírások folytatásai.

- Folytatódik a hátrányos helyzetű kistérségekben induló vállalkozások komplex vállalati technológiafejlesztése is (GOP-2008-2.1.2/D és KMOP-2008-1.2.2 kódszám). A támogatások célja, hogy a munkalehetőséget teremtő beruházások hozzájárulnak az adott térség felzárkózásához és a térségek közötti egyenlőtlenségek csökkentéséhez, valamint a távmunka lehetőségének megteremtéséhez. A kettős könyvvitelt vezető gazdasági társaságok, szövetkezetek és egyéni vállalkozók eszközbeszerzéseikhez, infrastrukturális és ingatlan-beruházásaikhoz, az eszközbeszerzéshez kapcsolódó gyártási-licenc- és know-how-beszerzésekhez, információ-technológia-fejlesztéshez, a piacra jutás támogatására, vállalati HR fejlesztéshez, tanácsadás igénybevételéhez, valamint minőség-, környezet- és egyéb irányítási, vezetési, hitelesítési rendszerek, szabvá-

nyok bevezetéséhez és tanúsíttatásához nyerhetnek el támogatást legalább 10 millió forintos értékben. Ugyanakkor a maximális támogatás a GOP esetében 500 millió, míg a KMOP esetében 150 millió forint. A keretösszeg a GOP pályázat esetében 6,5 milliárd, az KMOP pályázatnál pedig 988 millió forint. A támogatási pályázatokat 2008. december 1-jéig, folyamatosan lehet benyújtani.

- A kis- és középvállalkozások beszerzéseinek és értékesítéseinek elektronikus úton történő lebonyolítását ösztönzik a vállalati folyamatmenedzsment (GOP-2.2.1 és KMOP-1.2.5 kódszám), valamint az e-kereskedelem és egyéb e-szolgáltatások (GOP-2.2.3 és KMOP-1.2.7 kódszám) támogatására kiírt pályázatok. A folyamatmenedzsment-támogatásra a tavalyi kétmilliárd forint után 2008-ban összesen 3,6 milliárd forintot fordítanak. Az e-kereskedelem és az e-szolgáltatások fejlesztésére pedig - a 2007-es 1,7 milliárd forint után - idén 2,3 milliárd forintos támogatási keret áll rendelkezésre. A pályázatokat az előbbi kiírás esetében 2008. június 9-éig, az utóbbinál pedig 2008. augusztus 1-jéig lehet benyújtani. A pályázók a GOP keretében 3-20 millió forintos, míg a közép-magyarországi régióban 2-16 millió forintos vissza nem térítendő támogatást nyerhetnek el.
- A hetedik, a nemzetközi szolgáltató központok létrehozására és fejlesztésére (GOP-2008-2.1.3 kódszám) 4,08 milliárd forintos kerettel kiírt pályázat. Ez azonban jellegénél fogva nem kapcsolódik a vidéki KKV-k tevékenységéhez.



AVHA
SZOLGÁLTATÓ ÉS
TANÁCSADÓ KFT.

a kis- és középvállalkozások, valamint gazdálkodók számára tájékoztatást nyújt:

- az aktuális támogatási lehetőségekről,
- a kedvezményes hitel- és kezességvállalási konstrukciókról, valamint segítséget nyújt beruházások tervezésében, megvalósításában.

Ingyenes telefonos és személyes konzultációs lehetőségek, tájékoztató anyagok megküldése.

Kedvezményes feltételek szerint igénybe vehetők:

üzletviteli tanácsadás, mezőgazdasági szaktanácsadás, hitelkérelmek összeállítás, pályázati tanácsadás, projektgarancia

Hívja a 06-40-200-771 kék számot, vagy keressen minket a tanacsadas@avhakft.hu e-mail címen.

GARANCIA

az Agrár-Vállalkozási Hitelgarancia Alapítvány időszaki kiadványa
(Megjelenik az agrárlapok melléleteként)

Felelős kiadó: Ulrich Anikó
Szerkesztő bizottság: Fertő Imre, Herczegh András, Lengyel Zoltán, Mohácsi Kálmán, Ulrich Anikó
Szerkesztőségi titkár: Székely Ágnes
Szerkesztőség: 1054 Budapest, Kálmán Imre u. 20.
Telefon: (1) 373-8481,
Ingyenesen hívható zöld szám: (80) 203-760
Fax: (1) 373-8455
Stúdió: Armadillo Design Kft.
1045 Budapest, Berni u.1.
Nyomja: Veszprémi Nyomda Zrt.
8201 Veszprém, Órház u.38.