



GARANCIA

AZ AGRÁR-VÁLLALKOZÁSI HITELGARANCIA ALAPÍTVÁNY KKV FEJLESZTÉSI MELLÉKLETE A MAGYAR MEZŐGAZDASÁG HETILAPHOZ



TÉNYEK ÉS LEHETŐSÉGEK - KEZESSÉGVÁLLALÁS STABIL HÁTTÉRREL

Az Agrár-Vállalkozási Hitelgarancia Alapítványt sem kerülték el a pénzügyi és gazdasági válság hatásai, de üzleti erőfeszítései eredményeként meg tudta őrizni kiszámítható és stabil működését. Szervezeti és tőkeerejére támaszkodva az előttünk álló időszakban is vonzó partnere lehet a kezeségi termékek piacán a hiteligénnyel fellépő vállalkozásoknak, illetve a kölcsöntermékeket nyújtó hitelintézeteknek és pénzügyi vállalkozásoknak. Az alapítványi szolgáltatások a gazdasági növekedés élénkítéséhez, a gazdasági szerkezetváltás és a vállalkozásfejlesztés előmozdításához is háttérül szolgálhatnak. Erről beszélgettünk Dr. Ulrich Anikóval az Alapítvány ügyvezető igazgatójával.

- Milyen eredményeket ért el az Alapítvány közel két évtizedes tevékenysége során?

Az Alapítvány 1991-ben jött létre a PHARE program keretében, öt pénzügyi intézet támogatásával. Nonprofit szervezetként fő célunk az agrárium és a vidékfejlesztés területén működő vállalkozások hitelképességének javítása, készpénzes kezeség nyújtásával. Az elmúlt 19 év alatt, több mint 27 ezer kezeségi levelet adtunk ki kis-, és középvállalkozások hiteleihez, és ezzel 460 milliárd forint igénybevételét segítettük. A KKV-szektor finanszírozásának szigorodása egyre komolyabb nehézségeket okoz az agrárgazdaságban és a vidékfej-

lesztés területén is. Mind a vállalkozások számára, mind pedig a gazdaság fejlődése szempontjából kiemelten fontos, hogy a nehezebb időszakokban is legyenek olyan szervezetek, amelyek egyfajta mentőövet tudnak nyújtani.

- Az Alapítvány tevékenységét hogyan érintette a pénzügyi-gazdasági válság?

Az Alapítvány sem függetleníthette magát a kedvezőtlen nemzetközi és hazai gazdasági folyamatoktól. Arra törekedtünk, hogy a válság hatásait a saját eszközeinkkel tompítsuk. A korábbanál szigorúbban hoztuk meg kezesésvállalási döntéseinket. Igyekeztünk ügyfeleinket tájékoztatással, tanácsadással és konzultációval segíteni. Sor került a pénzügyi válság kapcsán hozott uniós intézkedések alapítványi adaptálására, folyamatos kapcsolattartás és egyeztetés folyt a Pénzügyminisztérium és a Földművelésügyi és Vidékfejlesztési Minisztérium (FVM) szakembereivel. Több állami támogatású hitelprogramhoz csatlakoztunk,

„Az elmúlt 19 év alatt, több mint 27 ezer kezeségi levelet adtunk ki kis-, és középvállalkozások hiteleihez.”

Dr. Ulrich Anikó



így a Magyar Fejlesztési Bank (MFB) különféle hiteltermékeihez és az FVM konstrukciókhoz.

- Melyek voltak ezek?

Egyebek mellett, például alapítványi kezességvállalás kapcsolódik az MFB által elindított Új Magyarország Agrárfejlesztési Hitelprogramhoz, az Agrár Forgóeszköz Hitelprogramhoz, vagy a Kis- és Középvállalati Hitelprogramhoz. A FVM-nél kezdeményeztük, hogy a mezőgazdasági vállalkozások beruházásaihoz a mezőgazdasági csoportmentesség szabályai szerint is lehetőség nyíljon kezesség nyújtására, s így minél több gazdálkodó juthasson előnyös feltételek mellett külső forráshoz. Ugyanakkor az Európai Bizottság vonatkozó közleménye alapján a tavalyi év végéig átmeneti támogatási formák alkalmazására is sor került: lehetővé vált például a kedvezményes kezességvállalás formájában nyújtott átmeneti támogatás.

- Milyen lépéseket tett az Alapítvány az előbbiekben túlmenően?

A kezességvállalást megkönnyítő és elősegítő intézkedéseket hoztunk. A 2009. év elején bevezetésre került a korábbi kezességigénylő rendszer helyébe lépő internetes technológián alapuló ügynevezett iBaHiR rendszer. Lehetővé tettük a bankgarancia keretbe történő kezességvállalást. Önálló adós- és ügyfél minősítési rendszert működtetünk. Folytattuk a termékfejlesztést és erősítettük PR marketing tevékenységünket is.

- Hogyan foglalná össze a felsorolt intézkedések eredményét?

A kedvezőtlen hatások ellenére a stabilitás jellemezte az Alapítvány 2009. évi működését. Noha az év első negyedében visszaesett a kezesség iránti érdeklődés, ezt követően viszont egyenletes növekedés mutatkozott. Összességében, tavaly az Alapítvány kezességi tevékenysége meghaladta a tervezett mértéket, az adott helyzetben érhető módon megnőtt kezesség beváltási igényeket rendben teljesítette, s mind e mellett megőrizte pénzügyi stabilitását.

- Mit mutat a 2009. évi alapítványi kezességvállalás szerkezete?

Az Alapítvány 2009-ben 2 651 kezességi kérelmet bíralt el kedvezően, s így 57,1 milliárd forint kötelezettségvállaláshoz nyújtott készfizető kezességet. A kezességvállalások ágazati összetételét

tekintve kitűnik az Alapítvány agrár- és vidékfejlesztési irányultsága. A darabszám alapján a kezességigénylések döntően (közel három-negyed részben) a mezőgazdaságból érkeznek. Jelentős még a mezőgazdasági termékeket felhasználó feldolgozóipar és forgalmazó kereskedelmi szektor súlya is. Az építőiparból, a szállítmányozási területről és az egyéb ágazatokból érkező kezességi kérelmek az összes kérelem mintegy 10 százalékát tették ki.

A teljes kezességgel biztosított összeg több mint 60 százaléka (35-36 milliárd forint) kapcsolódott a mezőgazdasághoz és az agrártermékek feldolgozásához. A kereskedelmi ágazat részére nyújtott kezesség 2009-ben kisebb lett (de így is meghaladta 14 milliárd forintot), azon belül az agrárcikkek kereskedelméhez kapcsolódó kezességi igények dominálnak. A kockázatérzékenyebb ágazatok, így például az építőipar, vagy az ingatlanszektor számára nyújtott kezességi érték mérséklődött, amelyet a pénzügyi intézmények óvatosabb finanszírozási politikája is magyaráz.

- A kezességek futamidejét és területi megoszlását tekintve milyen kép rajzolódik ki?

Futamidő szerint vizsgálva a kezességvállalással érintett hiteleket, kitűnik, hogy 2009-ben is az éven belüli lejáratú hitelek játsszák a főszerepet, amely a vállalkozások forgótőke-hiányos állapotát jelzi. Nagyon sok mikro-vállalkozásnak van szüksége a napi megélhetéshez szükséges kisebb összegű forgóeszközhitelre. Az ügyletek 70 százaléka 1 és 10 millió forint közötti hitelhez kapcsolódik. Az 1-10 fő közötti mikro-vállalkozások nagyon gyakran, akár visszatérően is igénybe veszik kezességi szolgáltatásunkat. Akár csak a korábbi években, 2009-ben is a jelentős mezőgazdasági hagyományokkal rendelkező megyékből érkezett be a legtöbb kezességi kérelem. Így Békés, Bács-Kiskun, Tolna, Hajdú-Bihar és Szabolcs-Szatmár-Bereg megyékből.

- Hogyan tekintenek a 2010-es évre?

Az Alapítvány 2010. évi tevékenységét az előző évihez hasonló tényezők befolyásolják, mert a válság továbbra is érezteti hatását. Az alapítványi ügyfélkörben alapvető szerepet játszó agrárszektor gondjai sem oldódtak meg: például az állattartás hatékonysági problémái, a tejszektor feszültségei stb. A KKV szektor helyzete is szá-

mos kihívással terhelt, érzékelhetően növekszik például a felszámolások és a végelszámolások száma. A bankok is fenntartják szigorú hitelnyújtási feltételeiket. Mindez egyfelől növeli a kezességvállalási tevékenység kockázatát, másfelől szűkíti annak mozgásterét és bővítési lehetőségét.

- Volna pedig igény a kezességnyújtási szolgáltatás iránt?

Az adott gazdasági háttér mellett a kezességi szolgáltatás iránti igény változatlanul fennáll, sőt az ezzel foglalkozó szervezetek szerepe tovább nőhet. Különösen akkor, ha év közben a KKV szektort támogató újabb intézkedések látnak napvilágot, fokozva a fejlesztési igényeket, s ezzel párhuzamosan a hitelfelvételi kedvet. Az Alapítvány továbbra is készen áll az agrárszektorban, illetve a vidéki térségben tevékenykedő vállalkozások hitelképességének növelését, hitelhez jutási feltételeinek javítását, pénzügyi életképességének megalapozását segítő kezességvállalásra.

- A bankok számára is vonzóak az Alapítvány szolgáltatásai?

A hitelintézetek és pénzügyi vállalkozások számára továbbra is kiszámítható partner lehetünk. Az Alapítvány pénzügyi vállalkozásként működik, szervezeti felépítése bankszerű. Az Alapítvány most nyújtja be kérelmét a Pénzügyi Szervezetek Állami Felügyeletéhez, amely kedvező elbírálása esetén az Alapítvány a hitelintézettel egyenértékű szabályozásnak megfelelő pénzügyi vállalkozásnak minősül. Működésünk stabil alapokon áll, megfelelő tőkeháttérrel rendelkezünk a kezességvállaláshoz, és állami viszontgaranciát is tudunk biztosítani. Kezességvállalási díjaink alacsonyabbak, mint a versenytársunkéi, a bírálati idő pedig rövidebb. Ez évtől a hitel-, illetve kezességkérelmek banki és alapítványi vizsgálati feladatai is világosabban körülírtak.

- Milyen lépéseket kívánnak tenni üzleti elképzeléseik megvalósítására?

Több energiát kívánunk fordítani banki kapcsolataink, ismertségünk erősítésére, a közös termékek kifejlesztésére. Azt szeretnénk elérni, hogy minél nagyobb számú vállalkozásnak tudjunk segíteni a kezességünkkel. Keressük a rendelkezésünkre álló vagyon hasznosításának lehetőségeit. E célból továbbra is nagy hangsúlyt helyezünk hagyományos partnereink (az agrárszektor és a vidéki térség vállalkozásai) kiszolgálására. A remélt gazdaságélénkülés és a gazdaságpolitikai prioritások függvényében ugyanakkor, kezességvállalásunkkal növekvő szerepet kívánunk vállalni az agrár innováció előmozdításában és a vállalkozásélénkítés területén. Az elképzelések megvalósítását segíti az a hároméves (elsősorban informatikai) beruházási program is, amelyet 2010-ben kezdünk meg.

„A kedvezőtlen hatások ellenére a stabilitás jellemezte az Alapítvány 2009. évi működését.”

EREDMÉNYES ÉVET ZÁRT A TAKARÉKBANK ZRT.

A Takarékbank Zrt. éves közgyűlésén a tulajdonos pénzüzetek 380 milliárd forintos mérlegfőösszeggel és 1,48 milliárd forintos adózás utáni eredménnyel elfogadták a bank 2009. évi beszámolóját. Az eredmény több mint 80 százalékkal múlta felül a 2008-as értéket, ami elsősorban a nettó kamatbevétel növekedésének, illetve a működési hatékonyság javulásának köszönhető. Miközben az összes bevétel csaknem 10 százalékkal nőtt, a költségek emelkedése nem érte el a 6,5 százalékot.



Egy ország személyes ismerőse

MAGYAR TAKARÉK
A hazai bank
www.magyartakarek.hu

A Magyar Takarékbank az a bank, ahol ország-szerte 1800 fiók munkatársai és ügyfelei néven szólítják egymást, és a szónak ereje van. A rugalmas pénzügyi szolgáltatások és a személyes ismertség nyújtják azt, amit Ön egy pénzüzetettől elvár.

www.magyartakarek.hu

A Takarékbankot a takarékszövetkezetek hozták létre 1989-ben. A bank küldetését a takarékszövetkezetek egységes piaci fellépésük megteremtésében, versenypozíciójuk megerősítésében, valamint tevékenységi korlátaik feloldásában jelölték meg. Ebből következően, a Takarékbank a takarékszövetkezetek olyan közös központi bankja, amely egyfajta ernyőbanki funkciót lát el a takarékszövetkezetek felé, termékeket dolgoz ki a számukra és segíti fejlődésüket. Ezáltal ügyfeleik olyan szolgáltatásokhoz is - mint a befektetési banki termékek vagy esetlegesen nagyobb összegű hitelek - hozzáférhetnek, amelyeket kisebb méretűknél fogva, jogszabályi, vagy egyéb korlátok miatt önállóan nem képesek nyújtani.

A kedvezőtlen makrogazdasági környezet ellenére a Takarékbank teljesíteni tudta alapvető üzletpolitikai célkitűzéseit: a több mint száz takarékszövetkezetet tömörítő Takarékszövetkezeti Integráció hitelintézetei számára elősegítette, hogy a szektor jelentősebb megrázkódtatás nélkül végezze át a 2009-es év megpróbáltatásait. Emellett új termékek bevezetésével és új tagok folyamatos csatlakozásával jelentősen megerősítette a takarékok minden eddiginél szorosabb együttműködési formáját, a Takarékpontot is. Az azonos márkanévvel és logóval, ugyanazon lakossági termékeket kínáló Takarékpont hálózat fiókjainak száma a 2008. év végi mintegy 200-ról 2009 végére 260 fölé emelkedett. A hálózat a 2010-es év végére az ország egyik legnagyobb bankfiók hálózatává nőheti ki magát, amely a lakossági ügyfélkör mellett a kis- és középvállalkozói kör számára is új termékeket kíván bevezetni ebben az évben.

A KKV-szektor számára kínált finanszírozási lehetőségek közül külön említésre érdemes a Gazdahitel, amely értékesítésében a takarékszövetkezetek játszottak kulcsszerepet. A Gazdahitel állománya a 2009. év során kötött közel 1300 ügylet nyomán 2009 végére 9,4 milliárd forintra növekedett. A Gazdahitel a Takarékbank saját terméke, amelyet azért fejlesztett ki, hogy az agrárgazdaságban tevékenykedő, legalább egy éve működő mikro-, kis- és középvállalkozások, östermelők és családi vállalkozók rövidtávú finanszírozási igényeit a lehető legrugalmasabban és kedvező feltételekkel ki tudják szolgálni. A termék speciális hitelből és a hozzáférést biztosító bankkártyából áll. A hiteltermék a Takarékbank Zrt-vel szerződött hitelintézetektől igényelhető. Akárcsak a Takarékbank más termékeihez, a Gazdahitel-Gazdakártya konstrukcióhoz is az Agrár-Vállalkozási Hitelgarancia Alapítvány kezességvállalása kapcsolódik. Ez a kezességvállalás segíti a banki hitelkihelyezést, és jelentős mértékben mérsékli a takarékszövetkezetek hitelvezetési kockázatát.

KÉTMILLIÓ CSIBE ÉVENTE

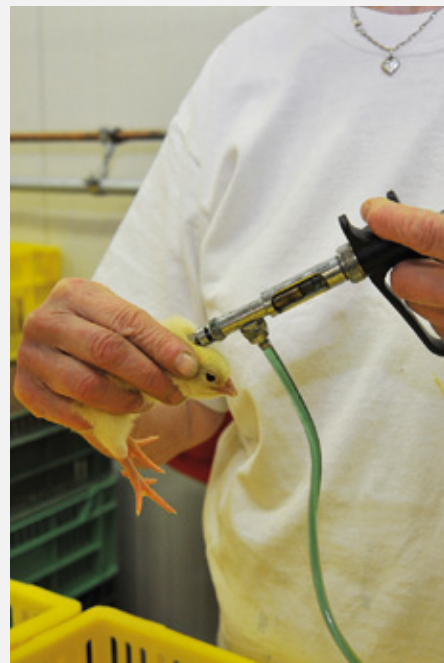
Kári József, a Babádi Baromfikeltető Kft. tulajdonosa egykoron a Hernád TSZ átalakulásakor családjával közösen vásárolta meg a gazdaság keltetőjét. Az akkor közel harminc éves gépekkel működő keltetőt a kor színvonalára kellett emelni ahhoz, hogy a vállalkozás megállja a helyét a piacon. Az Új Magyarország Vidékfejlesztési Program pályázata segítségével korszerűsített, bővített keltető a Cobb nagyszülőpár programban vesz részt, ez egyúttal azt jelenti, hogy a magyar vállalkozás a német Cobb Germany Társaság partnerkeltetője.



Közel harminc jelentős keltető dolgozik az országban, ám a szülőpárkeltetés nagy hozzáértést igénylő, speciális tevékenység. A vállalkozás csak baromfi szülőpárokat állít elő, amelyeket a német céggel kötött megállapodás szerint Ukrajnába, Belorussziába, Szerbiába, Görögországba, Németországba szállítanak, illetve a hazai piacon értékesítenek. A keltető üzem már az EU-hoz való csatlakozás előtt is megfelelt a nemzetközi élelmiszeripari és -higiéniai előírásoknak, 2002 óta pedig folyamatosan fejlesztik, korszerűsítik.

- Korábban egy belga cég és egy hazai tsz által gyártott és forgalmazott keltetőgépekkel dolgoztunk - magyarázza a helyzetet Kári József. - Ezeket a közel harminc éves gépeket a komplett rekonstrukció során teljesen újakra cseréltük. Visszatértünk a korábbi Petersime márkájú gépekhez, már csak azért is, mert a hazai keltetőgépgyártás megszűnt. Nekünk pedig korszerű gépek kellettek, mert évente kétmillió csibét keltetünk.

A keltető üzem 2007-ben pályázott az Új Magyarország Vidékfejlesztési Program (ÚMVP) keretében a telep korszerűsítésére, valamint gépvásárlás támogatására. A pályázat sikeres volt. Első lépésben hitelből fizették ki a telepbővítés és a gépberuházás költségeit. Összesen 12 Petersime 384 típusú keltetőgépet vásároltak. Ez a fejlesztés - 2007-es árakon - 75 millió forintba került. Miután megtörtént a beruházás, a támogatást folyósító Mezőgazdasági és Vidékfejlesztési Hivatal munkatársai minden számlát és kifizetést többször



is ellenőrizték, s ezután kapták meg Káriék a támogatást, a beruházás értékének a felét. A támogatás segítségével négy új munkahelyet teremtettek, így a családtagokon kívül tíz alkalmazott dolgozik a vállalkozásban.

Az idén ismét pályáztak újabb hét keltetőgépre az ÚMVP keretében. A gépek ára kb. 30 millió forint. Csak akkor kezdenek a beruházás megvalósításába, ha megérkezik a bíráló bizottságtól a határozat, hogy megnyerték a támogatást. Az újabb beruházással teljesen befejeződné a keltetőüzem bővítése, és hosszabb időre biztosított lenne a szükséges keltető kapacitás. A rendszergazda német partner támogatja ugyan Káriék elképzelését, ám Németországban is olyan a gazdasági helyzet, hogy most nem tudnak anyagi segítséget nyújtani magyar üzletfelüknek. Ezért van különösen jelentősége az uniós pályázati támogatásnak.

Az ócsa-felsőbabádi keltető üzem a német Cobb nagyszülő programból kapja a keltető tojásokat. Az anyavonatról a német jércéket használják, s a kakasokat húshibridként elad-

„A támogatás segítségével négy új munkahelyet teremtettünk.”

Kári József





ják nevelőknek. Az apavonáról a kakasokat tartják meg, s a jércéket adják el nevelőknek. A hazai tenyésztők 10-től 50 ezres tételekig vásárolják a csibéket, de nagy gond, hogy a hazai piac elég bizonytalan.

- Hiába rögzítjük minden év végén a partnereinkkel a jövő évi rendeléseket, mégis nehezen tervezhető a termelés - világítja meg az okokat a keltető tulajdonosa. - Számtalanszor jönnek hozzánk a partnereink, hogy egy, vagy két héttel később kéri a napocsibét, mert a vágóhi-

duk nem veszik át tőlük a csirkét, ezért nincs hely az újnak. Mint több más hasonló területen, itt is hiányzik az integráció, a szervezettség, ami komolyan kihat a működésünkre. Sajnos e miatt sokszor „last minute” áron kell értékesíteni a napocsibét, ami sokszor önköltségi, vagy az alatti árat jelent. El sem hiszi, hogy milyen öröm, amikor a rajtunk maradt a csibére tudunk egy vevőt találni, aki ha nyomott áron is megveszi, egy összegben fizet. Sajnos sokkal jellemzőbb a késleltetett fizetés, amikor a gazda az után fizet, hogy felnevelte a csirkéket,



s megkapta a vágóhídtól az árat. Sok gondot okoz a körbetartozás is. Igazából nem tudjuk, hogy a vágóhíd ül-e a pénzeken, vagy más ok miatt nem érkezik az utalás. A keltetőknek ezt be kell kalkulálniuk. Egyrészt úgy, hogy egy bizonyos veszteséggel számolunk, másrészt esetleg hitellel kell áthidalni egy-egy kritikus időszakot.

A család 1992 óta nem vett ki osztalékot a vállalkozásból. A gondok ellenére Káriék nem akarnak engedni a színvonalból, további fejlesztések révén igyekeznek termelési és piaci pozíciójukat megőrizni. A terveik szerint még automata oltóberendezést is beállítanának, mert jelenleg kézzel végzik ezt a munkát. Amúgy is nagy a kézimunkaerő szükséglet az üzemben, különösen amióta egész évben folyamatosan üzemel. Sok feladatot csak kézzel lehet elvégezni: például takarítani, fertőtleníteni minden keltetési napon kell, hogy az üzem szigorú normáknak megfelelő keltető státuszát fenn tudják tartani.



Az AVHA Szolgáltató és Tanácsadó Kft. a kis- és középvállalkozások, valamint gazdálkodók számára tájékoztatást nyújt:

- az aktuális támogatási lehetőségekről,
- a kedvezményes hitel- és garancia-konstrukciókról, valamint
- segítséget nyújt beruházások tervezésében, megvalósításában.

Ingyenes telefonos és személyes konzultációs lehetőségek, tájékoztató anyagok megküldése.

Kedvezményes feltételek szerint igénybe vehetők:

- üzletviteli tanácsadás,
- mezőgazdasági szaktanácsadás,
- hitelkérelmek összeállítása,
- pályázati tanácsadás.

Hívja a **06 40 400 771**-es kék számot, vagy keressen minket a tanacsadas@avhakft.hu e-mail címen.

VITA A KÖZÖS AGRÁRPOLITIKA JÖVŐJÉRŐL

Magyarországon is sor került az Európai Unió (EU) leendő Közös Agrárpolitikájának (KAP) társadalmi vitájára, amelyet a mostani költségvetési időszak után, 2014-től kívánnak alkalmazni az Unióban.

Az uniós társadalmi vitát az Európai Bizottság mezőgazdaságért és vidékfejlesztésért felelős biztosa kezdeményezte, hogy az esetleges változtatások előtt meghallgassák a kérdéssről az adófizető európai polgárok véleményét, és ennek figyelembevételével hozzanak döntést.

Magyarországon 2010. május első hetétől voltak hozzáférhetőek azok az internetes felületek - például a Magyar Nemzeti Vidéki Hálózat és a

Földművelésügyi és Vidékfejlesztési Minisztérium honlapjai, amelyeken 2010. június elejéig fejthette ki véleményét a KAP-reformról minden magyar állampolgár.

A vita négy kérdéskört ölel fel: 1) Miért van szükség közös európai agrárpolitikára? 2) Milyen szerepet szán a társadalom a maga teljes sokszínűségében megnyilvánuló mezőgazdaságnak? 3) Miért érdemes megreformálni a közös agrárpolitikát, és az miképpen tehet eleget a társadalom

elvárásainak? 4) Miből álljon a jövő közös agrárpolitikájának eszköztára? Az uniós tagországok bevonásával folyó vita e szakasza csak a közös agrárpolitika céljairól és az EU 2020-ig szóló gazdasági stratégiájához való hozzájárulásáról szól. A közös agrárpolitika esetleges finanszírozása és konkrét eszközei csak ezen alapkérdések megválaszolása után kerülhetnek terítékre. Az internetes vita értékelésére - egy nemzetközi konferencia keretében - 2010 nyarán kerül majd sor.

Magyarország számára különösen fontos, hogy milyen lesz a KAP a 2014-gyel kezdődő költségvetési időszakban. A magyar mezőgazdaság érdeke, hogy a KAP reformját követően is működjön a közvetlen kifizetések rendszere, illetve a vidékfejlesztés támogatási és intézményrendszere. Szükség van a piaci zavarokat elhárító mechanizmusok fenntartására is.



Mezőgazdasági szaktanácsadás

- A mezőgazdasági szaktanácsadás során alapvetően a gazdálkodásához szükséges - a kölcsönös megfeleltetés szerinti - 19 jogszabály rendelkezéseinek, valamint a Helyes Mezőgazdasági és Környezeti Állapot előírásait jelentő környezetvédelmi, élelmiszerbiztonsági, állat- és növényegészségügyi, valamint állatjóléti követelmények ismertetésére kerül sor.
- A szaktanácsadás keretében a gazdálkodó ügyfélorientált pénzügyi tanácsadást is igénybe vehet, ha fejlesztési elképzelését részben vagy egészben hitelből kívánja finanszírozni. A fejlesztés és a vállalkozás adottságainak ismeretében az AVHA Kft. segítséget nyújt a legmegfelelőbb finanszírozási megoldás kialakításában.
- A gazdálkodó az AVHA Szolgáltató és Tanácsadó Kft-n - mint **Területi Szaktanácsadási Központon (TSZK)** - keresztül a szaktanácsadásra fordított összeg 80%-át vissza nem térítendő támogatásként visszaigényelheti.

Érdeklődni lehet az AVHA Szolgáltató és Tanácsadó Kft-nél:

Kék számon: 06 40 200 771; faxon: 06 1 373 8455; e-mail-en: tanacsadas@avhaktft.hu

(4 százalék) szűkült a mezőgazdasági dolgozók száma. Magyarországon ugyanebben az időszakban 34,8 százalékkal esett vissza a mezőgazdasági foglalkoztatottak száma.

NYILVÁNOS AZ UNIÓS AGRÁRTÁMOGATÁSOK NYERTESEINEK 2009. ÉVI LISTÁJA

Az Európai Unió tagországaiban - így Magyarországon is - nyilvánosságra hozták mindazon cégek és személyek listáját, akik az elmúlt évben uniós támogatást kaptak mezőgazdasági tevékenységükhöz kapcsolódóan. Ennek célja az volt, hogy erősödjön a támogatások felhasználásának átláthatósága, nyomon követhetősége, hiszen az agrárköltségvetés - a fenntartható növekedésre fordított források mögött - az EU-büdzsé második legnagyobb tétele.

A nemzetközi gazdasági válság miatt tavaly

még nagyobb szerepet kaptak az uniós agrártámogatások a mezőgazdaság szereplőinek életében. Az uniós adatokból kiderül, hogy 2009-ben a támogatások legnagyobb haszonélvezői közé a cukoripari cégek tartoztak. Az Európai Bizottság szerint ez is bizonyítja, hogy a nemrégiben bevezetett cukoripari reform működik, ugyanis a támogatások nagy részét a tevékenységet váltó cégek egyszeri segítése tette ki.

A magyarországi támogatásban részesültekről a Mezőgazdasági és Vidékfejlesztési Hivatal honlapján lehet tájékozódni.

EGYRE KEVESEBB A MEZŐGAZDASÁGI FOGLALKOZTATOTT AZ EURÓPAI UNIÓBAN

Az unió statisztikai hivatalának - Eurostat - friss adatai szerint negyedével mérséklődött 2000 és 2009 között az Európai Unió 27 tagországában a mezőgazdasági foglalkoztatottak száma. Ez 3,7 millió teljes munkaidős munkahely megszűnését jelenti.

Az elmúlt tíz évben 25 százalékkal csökkent a mezőgazdasági foglalkoztatottak száma az Európai Unió egészében. 2009-ben összesen 11,2 millióan dolgoztak teljes munkaidőben a mezőgazdaságban. A 2004 után csatlakozott tagállamokban az uniós átlagnál magasabb, 31 százalékos volt a csökkenés mértéke. De az utóbbi 12 érintett országban még így is valamivel többen - 5,8 millióan

- dolgoznak a mezőgazdaságban, mint ahányan - 5,4 millióan - a korábbi tagállamokban. Az egyes országokat tekintve 2000 és 2009 között a mezőgazdasági dolgozók számának legnagyobb mértékű csökkenése Észtországban (55 százalék), Bulgáriában (48 százalék), illetve Szlovákiában (43 százalék) következett be. A legkevésbé Görögországban (3 százalék) és Írországban

REGIONÁLIS TŐKEALAP

A válság miatt kritikus helyzetbe került, ám versenyképes, hosszú távon kedvező piaci kilátású vállalkozások vagy fejlesztések számára jelent majd segítséget, hogy a Nemzeti Fejlesztési Ügynökség (NFÜ) tőkebefektetési alapot indít útjára a hét magyarországi régióban. Az alap elsődleges célja az, hogy a mostani kedvezőtlen gazdasági időszakban pótlólagos forrást és szolgáltatásokat biztosítson a szükséges technológiai fejlesztésekhez, struktúraváltáshoz a növekedési potenciállal rendelkező kis- és középvállalkozások számára, illetve előmozdítsa a foglalkoztatás megőrzését és bővítését.

A Regionális Operatív Programokhoz (ROP-okhoz) tartozó források terhére jött létre a Regionális Tőkebefektetési Alap (RTA). Az RTA rendelkezésre álló keret régióként 2-2 milliárd, összesen 14 milliárd forint. Az Alappal kapcsolatba kerülő vállalkozások tőke formájában juthatnak külső forráshoz, ugyanakkor tanácsadási szolgáltatást is igénybe vehetnek. Az egyes régiós források elkülönülten - kvázi alapokként - működnek majd, de az NFÜ az egyetlen alapként történő működtetés mellett döntött, mert így csökkenthető az eljárási (engedélyezési, felügyeleti) és technikai-adminisztrációs költségek.

Az alap kezelését a százszázalékosan állami tulajdonban levő Regionális Tőkealap-kezelő Zrt. végzi majd. A társasággal szembeni elvárás az állami és regionális fejlesztéspolitika érvényesítése, az eredményes gazdálkodás, illetve középtávon annak elérése, hogy az Alap működtetése piaci körülmények között is életképes legyen.

Az RTA döntés-előkészítési és menedzsmentfolyamataiban az NFÜ által létrehozott befektetési bizottság, az alapkezelő igazgatósága és régiós menedzserek vesznek részt. A befektetési bizottság tagjai többségében befektetésekben jártas

szakemberek, kisebb részben állami és régiós szervek (Nemzeti Fejlesztési és Gazdasági Minisztérium, NFÜ, regionális fejlesztési tanácsok) képviselői. Feladatuk a befektetések előminősítése és a döntések előkészítése.

Az RTA kedvezményezettjei olyan kis- és középvállalkozások lehetnek, amelyek szerepvállalása és gazdasági súlya jelentős egy-egy település, vagy kistérség valamely gazdasági ágazatában, illetve az ottani foglalkoztatásában. Egy kedvezményezett maximum 500 ezer eurónak megfelelő tőkejuttatást kaphat, amely kiegészülhet maximum egymillió eurós kölcsönnyújtással. A tőkejuttatás révén az alapkezelő tulajdonossá válik a kedvezményezett vállalatoknál. A befektetési alapelveknek megfelelően a kedvezményezettek jellemzően öt évig használhatják a tőkejuttatást, mint fejlesztési és beruházási lehetőséget. Az alapkezelő később, a mindkét fél számára a leginkább megfelelőnek tartott időpontban kiszáll a vállalkozásokból, tulajdonrésze eredeti tulajdonosoknak vagy más szakmai (kockázati) befektőknek történő értékesítésével.

AZ ERDÉSZETI TEVÉKENYSÉGHEZ KAPCSOLÓDÓ PÁLYÁZATI KIÍRÁSOK (ÚMVP)

- Az MVH 64/2010. (IV. 29.) közleménye és az FVM 88/2007. (VIII. 17.) rendelete alapján „A mezőgazdasági területek erdősítése” jogcímmre a támogatási kérelmek beadására a 2010. május 1. és 2010. június 30. közötti időszakban nyílik lehetőség. A telepítési céloktól és módszerektől

függő, hektáronként eltérő mértékű támogatás a következő célokra vehető igénybe: erdőtelepítés és kiegészítő fejlesztések megvalósítása; a telepítés ápolása és pótlása; jövedelempótló támogatás az erdősített területek után (fafajtól függően), legfeljebb 15 évig.

- Az MVH 65/2010. (IV. 29.) közleménye és az FVM 46/2009. (IV. 16.) rendelete alapján Az agrár-erdészeti rendszerek mezőgazdasági földterületeken történő első létrehozásához egyszeri, területalapú, vissza nem térítendő támogatás igényelhető. A támogatás mezőgazdasági parcellánkénti összege: gye-, és fatelepítés együttes kivitelezése esetén 1050 euró/hektárnak, meglévő gyepek esetében, kizárólag fatelepítésre 740 euró/hektárnak megfelelő forintösszeg. A támogatási kérelem benyújtására nyitva álló időszak 2010. május 1-jétől 2010. június 30-ig tart.

A 2009. ÉVI TERÜLETALAPÚ TÁMOGATÁSOK FOLYÓSÍTÁSA

A 2009. évre rendelkezésre álló 207,3 milliárd forint területalapú támogatási keretből napjainkig közel 205 milliárd forintot fizetett ki a gazdálkodóknak a Mezőgazdasági és Vidékfejlesztési Hivatal (MVH). A kifizetés azonban nem volt zökkenőmentes, időnként a gazdálkodók kifogással illették a folyamat előrehaladását és gördülékenységét. Az ügyintézés és a kifizetések rendeletben előírt végső határideje

2010. június 30. Az MVH várhatóan határidőre befejezi a támogatás folyósítását.

A múlt évi területalapú támogatás kifizetését az MVH még 2009. őszén előrébb hozta. Az unió ugyanis ennél a támogatási jogcímnél is lehetővé tette az előlegfizetést. Így az eredetileg megjelölt 2009. december 1-jével szemben, már a múlt év októberében előlegként folyó-

sították a gazdálkodóknak a területalapú támogatás 70 százalékát. Ez 140 milliárd forintot tett ki. Ezt követően az év végéig a fennmaradó 30 százalékot is megkapták azok, akiknél nem volt semmilyen a kifizetést akadályozó probléma. Ekképp 2009-ben 182 milliárd forint területalapú támogatást fizetett ki az MVH az arra jogosultaknak. 2010. elején folytatódott a támogatás átutalása. Az uniós területalapú támogatás fajlagos összege magasabb lett, mint 2008-ban volt. Akkor hektáronként 31.429 forintot ért el, amely 2009-ben 42.173 forintra emelkedett.

ÉLÉNK PÁLYÁZÓI AKTIVITÁS (GOP/KMOP)

Az elmúlt években a Gazdaságfejlesztési Operatív Program (GOP) és a Közép-Magyarországi Operatív Program (KMOP) keretében több tízezer pályázatot adtak be a vállalkozások az elérhető források felhasználására.

A pályázatok 92 százaléka vállalkozásfejlesztési, 7 százaléka kutatás-fejlesztési, egy százaléka pedig az üzleti környezet fejlesztési célokat fogalmazott meg. A vállalkozásfejlesztési pályázatok

nyerteseinek közel 80 százaléka mikro-, kis- közép vállalkozás volt.

A vissza nem térítendő támogatások területi eloszlása viszonylag egyenletesebbé vált.



**AGRÁR-VÁLLALKOZÁSI
HITELGARANCIA ALAPÍTVÁNY**

A vidékért kezesskedünk

Az Agrár-Vállalkozási Hitelgarancia Alapítvány valamennyi vidéki kis-, és közepes vállalkozás, családi gazdálkodó, östermelő, számára nyújt készfizető kezességet, melyet az Alapítvánnyal együttműködő pénzügyi intézmények igényelhetnek a belföldi vállalkozással kötött szerződéseikhez.

Alapítványi kezesség funkciói

- hitelképesség növelése
- hitelhez jutási feltételek javítása
- pénzügyi életképesség biztosítása

Alapítvány készfizető kezessége igényelhető

- Kölcsön/hitel-
- Bankgarancia-
- Lízing-
- Faktoring szerződéshez

Kezességvállalás kondíciói

- Kezességgel biztosított összeg: max. 1.000.000.000 Ft
- Kezességvállalás mértéke: 20-80 százalék
- Futamidő: minimum 91 nap, maximum 25 év
- A díj fizetése: egyszeri, vagy évenkénti
- Az általános díj mértéke: 50%-os készfizető kezesség mellett a kezességgel biztosított összeg százalékában:

Kezességgel biztosított összeg (Ft)	Futamidő			
	Évenkénti díjfizetés		Egyszeri díjfizetés	
	1 - 25 évig	1 évig	1-4 évig	4-7 évig
1-1 m	3000 Ft		3000 Ft	
1 m-75 m	0,50	0,50	0,90	1,20
75 m-150 m	0,65	0,65	1,00	1,30
150 m-	0,80	-	-	-

A fenti értékek a kezesség mértékének (20-80%) megfelelően arányosan változnak.

- A piaci kezességi díj, 50%-os készfizető kezesség mellett kezességgel biztosított összeg 1,21-2,35% között változik. Mértéke függ a hitel típusától, a futamidő és a kezességgel biztosított összeg nagyságától.

Az ország hat vidéki régiójába egyre nagyobb arányban jutott uniós forrás. A legtöbb nyertes projekt az észak-magyarországi régióból került ki. A megyék közül a legtöbb forrás Borsod-Abaúj-Zemplén megyébe áramlott, de jó eredményekkel pályáztak még Bács-Kiskun, Szabolcs-Szatmár-Bereg, Csongrád, Heves, valamint Jász-Nagykun-Szolnok megye vállalkozásai is. Az egy vállalkozásra jutó támogatás mértéke Nógrád megyében volt a legmagasabb, ugyanakkor Vas, Zala és Tolna megye vállalkozói nyerték el átlagosan a legkevesebbet. A támogatások jelentős része jutott Magyarország 105 leghátrányosabb helyzetű kistérségébe, ahol nagy a munkanélküliség, és az átlagosnál fejletlenebb az infrastruktúra.

A visszatérítendő uniós támogatásokat illetően is erősödött a magyar vállalkozások aktivitása. Napjainkig több mint kétezer alkalommal, összesen 12 milliárd forintnyi értékben kötöttek hitelszerződést a Mikrohitel Program keretében. Ez volt a legnépszerűbb konstrukció a vállalkozások körében, de további 9 milliárd forint értékben egyéb uniós támogatású hitel- és garanciakonstrukciók kínálatát is igénybe vették a cégek. Még nincsenek konkrét tapasztalatok, de komoly várakozás előzi meg a hosszú előkészítés után 2010 első negyedévében elindult kockázati tőke programot. Annak keretében nyolc, pályázati úton kiválasztott alapkezelő - a speciális kockázatok miatt a bankszektor által nem finanszírozott - elsősorban a korai életciklusban lévő, innovatív tevékenységet végző vállalkozások tőkefinanszírozásához biztosít fejlesztési forrásokat.



1054 Budapest
Kálmán Imre u. 20.
1392 Budapest, 62. Pf. 289
Zöld szám: 06 80 203 760
Telefax: (36 1) 474 5085
E-mail: office@avhga.hu
Honlap: www.avhga.hu

GARANCIA

Az Agrár- Vállalkozási Hitelgarancia Alapítvány időszaki kiadványa, szerkesztéséért felelős az AVHA Kft. (megjelenik az agrárlapok mellékleteként)
Felelős kiadó: dr. Ulrich Anikó | Szerkesztőségi titkár: Felber Tímea | Szerkesztőség: 1054 Budapest, Kálmán Imre u. 20. | Telefon: (1) 373 8453 | Zöld szám: (80) 203 760 | Fax: (1) 373 8455
Stúdió: Armadillo Design Kft. 1045 Budapest, Berni u. 1. | Nyomja: Veszprémi Nyomda Zrt. 8201 Veszprém, Órház u. 38.