



GARANCIA

AZ AGRÁR-VÁLLALKOZÁSI HITELGARANCIA ALAPÍTVÁNY KKV FEJLESZTÉSI MELLÉKLETE A MAGYAR MEZŐGAZDASÁG HETILAPHOZ



KIEMELKEDŐ SZEREP AZ AGRÁRHITELEZÉSBN

A K&H Bank hagyományosan a hazai agrárágazat egyik legjelentősebb hitelezője. Saját termékekkel és a támogatott finanszírozási konstrukciókban való széleskörű részvétellel áll élelmiszer-gazdasági ügyfelei rendelkezésére. A Bank hosszabb távon is komoly lehetőséget lát az agrárium finanszírozásában, és fontos szerepet szán a mezőgazdasági szereplőknek a banki portfólióban. Ez természetesen befolyással van a banki stratégia, az üzletpolitika, a kockázatvállalás formálódására, illetve a banki termékek kidolgozására is. Erről beszélgettünk Tresó Istvánnal, a K&H Bank Agrárüzletág fejlesztési fősztály vezetőjével.

Hogyan ítéli meg a bank számára a mezőgazdaságban kínálkozó üzleti lehetőséget?

A világ népessége folyamatosan növekszik, a fejlett régiókban a minőségi élelmiszerek utáni igény folyamatosan emelkedik, ez fokozott hangsúlyt ad a hatékony, környezettudatos, magas minőséget is előállítani képes agrár- és élelmiszeripari szektornak. Fentiek alapján a szektor kilátásait világszinten pozitívnak ítéljük.

A hazai agrárágazat és élelmiszeripar GDP-n belüli részesedése ugyan alacsony, azonban Magyarországon a mezőgazdaság mind nemzetgazdaságilag, mind hagyományainkat

tekintve jelentős súlyt képvisel, emellett az ágazat jövőjét stabilnak ítéljük, és üzletileg érdekesnek, ígéretesnek tartjuk. Megítélésünk szerint, ugyan a mezőgazdaság minősítése a többi szektor átlagához képest valamelyest gyengébb, viszont az ágazatban tevékenykedő cégekre jóval nagyobb stabilitás jellemző.

Mekkora szerepet tölt be a K&H Bank a hazai agrárium finanszírozásában?

A K&H Bank hagyományos partnere a szektornak, a legnagyobb magyarországi agrárhitelező. Idén pedig a korábbiaknál is jelentősebb mértékben fordultunk a mezőgazdaság és élelmiszeripar felé, és létrehoztunk egy külön

„Nem fedezeti érték alapján finanszírozunk, hanem a cég, a vállalkozás tevékenységét vizsgáljuk: képes-e visszafizetni tartozását tevékenysége fenntartása mellett”

Tresó István



erre a területre specializálódott divíziót, az Agrár-, és élelmiszeripari üzletfejlesztési főosztályt. Körülbelül 14 ezer ágazati ügyfelünk van, a piaci részesedésünk pedig az országos ágazati hitelállományból 19 százalékos. De nemcsak a hagyományainkból indulunk ki - hiszen a K&H Bank hagyományosan „agrárbank”-, hanem anyavállalati háttérünk is adott ehhez.

A K&H anyacégének, a belga KBC-nek is jelentős részesedése van az ágazat finanszírozásában, száz évre visszatekintő üzleti tapasztalatokkal rendelkezik. Ezeket a tapasztalatokat szeretnénk a közeljövőben a mi üzleti politikánkban is hasznosítani.

Milyen hitelezési politikát folytat a bank az agrárszektorban? Az ágazat mely szereplői közül kerül ki a partneri köre?

A K&H Banknál nem fedezeti érték alapján finanszírozunk, hanem a cég, a vállalkozás tevékenységét vizsgáljuk: képes-e visszafizetni tartozását tevékenysége fenntartása mellett? A fedezet arra az esetre szolgál, ha valamilyen előre nem látható okból a fizetőképesség elvész. A jól, perspektivikusan gazdálkodó, de megfelelő értékű fedezettel nem rendelkező vállalkozások hitelezésébe vonjuk be az Agrár-Vállalkozási Hitelgarancia Alapítványt (AVHGA), ezáltal lehetővé téve, hogy a terveik megvalósításához szükséges mértékű forráshoz hozzájussanak.

Partneri körünkben jelen van az ágazat minden szegmense. A beruházás finanszírozástól a refinanszírozott forrásokon keresztül az árfolyam-biztosításig, ügyfeleink sokrétű igényeit tudjuk kiszolgálni. Nem ritka a hat-nyolcféle terméket is igénybevevő partnerünk.

Mi jellemzi az agrárvállalkozások kiszolgálását? Vannak-e esetleg speciális banki termékek?

Minden ügyfelünk esetében, de az agrárszektorban különösen igaz, hogy mindinkább partnerei kívánunk lenni a gazdálkodóknak.

Természetesen mi pénzügyi és nem agrárszakemberek vagyunk, de célunk, hogy ügyfeleinkkel a finanszírozási kérdések mellett, agrárszakmai témákat is meg tudjunk beszélni. Így mélyebb, alaposabb ismeretekre alapozva jobban fel tudjuk mérni az üzleti, piaci kockázatokat, ezáltal jobb, célszerűbb pénzügyi megoldásokat tudunk javasolni a mezőgazdasági cégek számára. Az ágazat profittermelő képességét, a gazdálkodás lehetséges

jövedelemtartalmát pedig nem az egyes cégek helyzete alapján, hanem a termékpályák mentén próbáljuk megítélni. Az, hogy a termékpálya mekkora jövedelmet termel meg, külső tényezőktől, a piactól függ, ugyanakkor egy termékpályán belül a jövedelem-felosztás aránya körülbelül állandó.

A K&H fontosnak tartja, hogy olyan operatív eszközökkel is támogassa a szektorban működő cégeket, amelyek további növekedéshez segíthetik a vállalkozásokat. Ilyen eszköz például a kiigazított közraktári finanszírozási rendszer, amellyel a vállalható finanszírozási arány növekedett. Érdemes azonban megemlíteni, hogy a készletfinanszírozás egyre inkább vonzó a közraktári finanszírozással szemben, mivel a közraktározás többlet költségként jelentkezik ügyfeleinknél.

Hogyan alakul a hitelezési tevékenység? Jellemzően mely ügyletekhez kapcsolódik?

A 2012-es év első felét a forgóeszköz-finanszírozási igény határozta meg: gondolok itt a közraktári, illetve agrártámogatás előfinanszírozási igényekre. A beruházás-finanszírozási igényt elsősorban a rendelkezésre álló állami támogatások megléte határozza meg.

Az utóbbi időben a sertés- és baromfitelepek (elsősorban csirketelepek) állattéli fejlesztéséhez kapcsolódó külső finanszírozási igényekkel jelentkeztek a Banknál az ügyfeleink. Ezekhez a beruházásokhoz helyenként volumennövelő beruházások is kapcsolódnak, amelyek kiegészítő éven túli forgóeszköz finanszírozást igényelnek. Az elkövetkező időszakban, a finanszírozási igényeket tekintve, nem várunk jelentős változást ügyfeleink körében.

Az alapítvány kezessége jelentős segítség azon vállalkozások számára, amelyek eredményesen gazdálkodnak, de rendelkezésre álló eszközeik, vagyonuk fedezeti oldalról nem teszi lehetővé a bővülésükhöz, növekedésükhöz szükséges mértékű banki finanszírozást. Nem köthető tipikus termékhez a kezesség, de az éven túli finanszírozás esetén gyakoribb az AVHGA bevonása az ügyletekbe.

Milyen típusú (forgóeszköz, beruházási) hiteleket helyeznek ki? Kapcsolódnak-e a különféle támogatott hitelkonstrukciókhoz?

A K&H egyaránt kínál saját forrású (például K&H éven belüli mezőgazdasági forgóeszköz-finanszírozás, K&H mezőgazdasági támoga-

tás-megelőlegező konstrukció, K&H közraktári hitel, K&H mezőgazdasági gépberuházások finanszírozása), illetve refinanszírozott konstrukciókat az agrárügyfelek számára.

Termékfejlesztésünk során igyekszünk a partnereink igényeinek megfelelő megoldásokat kidolgozni, illetve az ügyfeleink forráshoz jutásának érdekében figyelemmel vagyunk a meghozott kormányzati intézkedésekre. Bankunk rövid időn belül reagál az utóbbi lépésekre, a saját rendszerünkbe illesztjük és forgalmazzuk a támogatott hitelterméket.

Jelenleg minden, az ágazatot segítő kedvezményes, a Magyar Fejlesztési Bank (MFB) által kezelt hitelprogram értékesítésében részt vesz a K&H Bank. Ezek például az MFB Új Magyarország Agrárfejlesztési Hitelprogram, az MFB Agrár Forgóeszköz Hitelprogram, az MFB Agrár Forgóeszköz Vis Maior Hitelprogram, az MFB Új Magyarország TЭСZ Forgóeszköz Hitelprogram, az MFB Élelmiszeripari Bankgarancia.

Az MFB hitelkonstrukciói mellett az Európai Befektetési Bank refinanszírozott forrása is elérhető Bankunkban.

Napjainkban az általunk kínált hiteltermékek közül a K&H Bank rövid és hosszú futamidejű hiteltermékei és a lízingkonstrukciók, az MFB finanszírozású termékek közül pedig az MFB Agrár Forgóeszköz Vis Maior Hitelprogram, illetve az MFB beruházási hitelprogramja a legnépszerűbbek.

Milyen új hiteltermékekkel, szolgáltatásokkal tervez megjelenni a Bank az agrárszektor kiszolgálásában?

A változó jogszabályi környezethez, illetve piaci igényekhez igazodva termékeink fejlesztése állandó. Amikor hosszú távon tervezünk, nem megkerülhető a földhitelezés kérdése, tekintettel a 2013-ban lejáró földvásárlási moratóriumra, valamint a tárgyalás alatt levő új földtörvényre.

Ezek függvényében, illetve ezeknek megfelelően a bankszektor és a K&H Bank számára is az elkövetkező időszak feladata lesz a termőföld, mint alapvető termelőeszköz hitelezésének kidolgozása.

A Bank - azért, hogy még célszerűbb és hatékonyabb pénzügyi megoldásokat kínálhasson - természetesen folyamatosan vizsgálja új termékek bevezetésének lehetőségét, illetve ügyfeleink számára egyedi konstrukciók kidolgozását.

ERŐS VÉDELMET JELENT AZ ORSZÁGOS TAKARÉKSZÖVETKEZETI INTÉZMÉNYVÉDELMI ALAP

Valamennyi felügyeleti elvárásnak megfelelt a mintegy 100 hazai takarékot tömörítő takarékszövetkezeti csoportosulás, a Takarékszövetkezeti Integráció intézményvédelmi rendszere, az Országos Takarékszövetkezeti Intézményvédelmi Alap (OTIVA).

Ez derült ki a Pénzügyi Szervezetek Állami Felügyelete (PSZÁF) frissen közzétett dokumentumából: „Tájékoztató az integrációs rendszerek értékeléséről és a kapcsolódó többlet tőkekövetelményről”.

Az OTIVA elsődleges célja az integrált tagszervezetek pénzügyi biztonságának, stabilitásának és fizetőképességének megőrzése, ezzel az intézmény- és betétvédelem biztosítása, a bizalom erősítése.

Fő feladata az integrált tagszervezetek prudens működésének betartatása, a válsághelyzetek megelőzése, a tagintézmények szakmai támogatása.

A tagszervezetek ügyfeleinek biztonságát az Országos Betétbiztosítási Alap intézményén túl az OTIVA által kezelt Biztonsági Tartalék Alap is garantálja.

A PSZÁF 2012 nyarán a szokásos felügyeleti felülvizsgálat keretében egyfelől áttekintette és értékelt a különböző takarékszövetkezeti csoportosulások intézményvédelmi rendszereit, így az OTIVÁ-t is.

A felügyelet egyfelől vizsgálta a taglétszámot, és a biztonsági tartalék mértékét.

Az integrációs rendszerek szabályozottságának áttekintése is fontos részét képezte a vizsgálatnak.

A PSZÁF megítélése szerint az OTIVA megfelelt mind a gyors reakcióképességgel, mind a forrásbevonás lehetőségével, mind az ellenőrzési, intézkedési lehetőségekkel szemben támasztott elvárásoknak.

A PSZÁF ugyanakkor értékelt a különböző korábbi válságkezelési tapasztalatokat, és e tekintetben is sikeresnek találta az OTIVÁ-t.

A felügyeleti elvárások alapján összességében a PSZÁF erősnek minősítette az integráció minőségét az OTIVA esetében.

A PSZÁF vizsgálat így azt állapította meg, hogy az OTIVA egy jól és hatékonyan működő intézményvédelmi rendszer, amely kellő biztonságot nyújt a Takarékszövetkezeti Integrációhoz tartozó tagintézmények számára.

Így a felügyelet nem írt elő többlet tőkekövetelményt a legnagyobb takarékszövetkezeti intézményvédelmi alaphoz tartozó takarékszövetkezetek számára.



Széchenyi Agrár kártya
„Jövet-menet”

BusinessCard Takarékbank
KÁRTYA
MasterCard

MAGYAR TAKARÉK
A HAZAI BANK

Egy mozgásban lévő bank,
a mozgásban lévőknak

www.magyar-takarék.hu

SEGÍTSÉG ANYAGBAN, PÉNZBEN

Az egész országban ismert az enyingi Fertilia Kft. neve, amelynek partneri körében megtalálhatóak a több száz millió forintos forgalmú több ezer hektáron tevékenykedő nagygazdaságok éppúgy, mint a - viszonteladók révén termékhez jutó - néhány hektáros kis üzemek. Igény esetén finanszírozza, szaktanáccsal is ellátja őket az immár közel 10 milliárd forint éves árbevételű produkáló cég.

A növénytermesztés egyik legnagyobb költségét a műtrágya jelenti. Sokba kerül a hatóanyag, ezért kidobott pénz, ha több nitrogént, káliumot, vagy foszfort juttatunk ki, mint amit a talaj és a növény igényel. De nem könnyű megállapítani, hogy mi az ideális dózis, és mi a megfelelő összetétel. Többek között ezt a gondot oldja meg a Fertilia Kft. A vállalat tevékenységéről Várszegi Erika cégvezetőt kérdeztük.

- Korábban is a műtrágya forgalmazás volt a cég fő tevékenysége, ami egy ideig növényvédő szer és vetőmag forgalmazásával is kiegészült, de egyre inkább a műtrágya került a központba. Hat éve saját gyártású termékekkel jelentünk meg a piacon, azóta nem csak forgalmazók, hanem gyártók is vagyunk. Fő termékünk az NPK termékcsalád, amit Gramix NPK néven forgalmazunk. És itt rögtön ki kell emelni előnyét az általánosan megszokott termékekkel szemben, mégpedig azt, hogy mi teljesen egyedi összetételben, a partner igényének megfelelően állítjuk össze az alkotórészek arányát. Ez a partneri igény azt jelenti, hogy a termőhelyre, az adott talajra és növénykultúrára adaptáljuk a műtrágyát, vagyis talajvizsgálatot végzünk, szaktanácsot adunk. Miután egyedi receptura alapján legyártjuk az árut, tetszőleges csomagolásban kiszállítjuk



az adott címre. Természetesen nem mindenki vizsgálhatja a talaját, számukra minden szezonban vannak növény-specifikus ajánlataink, ahol az adott növény általános igényeihez igazítjuk az összetételt.

- A folyamatos fejlesztések eredményeként ma már mikroelemekkel is kiegészítjük a termékeinket. Így teljesen egyedi megoldást tudunk biztosítani a partnereinknek, olyan műtrá-

gyákat kínálunk, amelyekben a makroelemek mellett a mezo- és mikroelemek is optimális mennyiségben megtalálhatóak. Külön figyelünk az alapanyagok minőségére, olyan berendezésekkel dolgozunk, amelyek a keverés után a port és a nagyobb rögöket kiszűrjük, ezzel biztosítva az egyenletes kiszórást. Termékeink felveszik a versenyt a prémiumminőségű termékekkel, sőt azokhoz képest óriási előnyük, hogy rugalmasan, az adott helyre szabottan, egyedi arányban tudjuk ezeket előállítani. Ebben egyedüliek vagyunk az országban, ezért

adtunk márkanévet a termékeinknek, innen a Gramix név. Másik saját gyártású termékcsoporthozunk a Fertisol nevű folyékony műtrágyák, amelyek különböző mennyiségű nitrogén hatóanyag tartalommal bírnak, és mellette a növény igényeinek megfelelő mikroelemek is megtalálhatóak. Azt mondhatom, hogy a cég versenyképességét a forgalmazott termékek mellett a saját gyártású termékekkel sikerül megőrizni, illetve erősíteni.

A termékek mellett nagy erőssége a cégnek a kiegészítő szolgáltatások sora. Erről a következőket mondta a cégvezető.

- Komoly logisztikai háttérrel épített ki a cég. Jelentős tároló kapacitással rendelkezünk, évről-évre új tárházakat építünk. Saját csomagoló üzemek vannak, ahol a big-bag zsákoktól az ötven-, vagy éppen tíz kilós csomagolásig igény szerint tudjuk akár a forgalmazott, akár a saját gyártású műtrágyát kiszerezni, s kiszállítani. A saját gépjármű parkunkban 16 db egyenként 24 tonna teherbírású tehergépjármű áll a rendelkezésünkre, mivel tartályautóink is vannak, mind a szilárd, mind a folyékony műtrágya kiszállítása részben saját gépjárművekkel megoldható. Ez is nagy rugalmasságot

„a Budapest Bank egy újfajta megoldást kínált, a termelő közvetlenül a banktól veszi fel a hitelt lényegében egy háromoldalú szerződés alapján.”

Várszegi Erika



és pontosságot biztosít. Végül a legfontosabb, amivel a partnereinket támogatjuk, a finanszírozás.

Ha valamire, a pénzre legalább akkora szüksége van a gazdaságnak, mint a növénynek a tápanyagra. Ezt miként segíti a Fertilia Kft?

- A mezőgazdaságban ez alapvető kérdés, hiszen a vetőmagot, a műtrágyát és egyéb input anyagokat meg kell vásárolni, miközben az árbevétel jóval később, a termelési ciklus végén realizálódik. Ezt a folyamatot sokan nem képesek saját forrásból finanszírozni, ezért a Fertilia Kft. - mint input anyag forgalmazó - ebben is támogatja a gazdálkodókat amikor az integrátori szerződések keretében megtermelt termény fedezetével megoldja a finanszírozást. Ennek keretében elsősorban a műtrágyát biztosítjuk, úgy, hogy ellentételezésként a szerződésben terményt kötünk le, de a termelő nem köteles nekünk leadni a terményt, hanem lehetőséget biztosítunk a pénzbeli fizetésre is.

Hogyan oldják meg a finanszírozást?

- Az integrációt két finanszírozási forrásból oldjuk meg. Az egyik, amikor mi vagyunk a hitelfelvevők: a Raiffeisen Banktól a Fertilia Kft. veszi fel a hitelt, s adja tovább a partnereknek. Ez egy régebbi konstrukció. 2007-ben a Budapest Bank ehhez képest egy újfajta megoldást kínált, ami abban különbözik, hogy a termelő közvetlenül a banktól veszi fel a hitelt lényegében egy háromoldalú szerződés alapján. A Fertilia Kft. részben kezésként is közreműködik, illetve a saját hitelminősítésével is segíti az ügymenetet. Bekapcsolódik az



Agrár-Vállalkozási Hitelgarancia Alapítvány is. A 80%-os kezesség vállalásával biztosítja a konstrukció működését, hiszen ezzel teszi lehetővé a bank számára a hitelezést. A rendszer 2007 óta működik. Tavaly közel 40 partner élt ezzel a lehetőséggel. Azzal, hogy az a termény, amit megtermelnek érték, s az integrátor, aki az input anyagot adja, valamint a tény, hogy a gazda a terményét szabadon értékesítheti, s a befolyt összegből meg tudja váltani hitelét, biztosítja a bank számára a megtérülést. Igazolja ezt, hogy amióta a konstrukció működik, nem került sor kezesség beváltásra.

A finanszírozás jövőjéről szólva Várszegi Erika a következőket mondta.

- Jelenlegi terveink szerint igyekszünk Partnereink finanszírozási igényeit továbbra is kielégíteni, változatlanul végzünk integrátori tevékenységet, és segítünk a megfelelő finanszírozási forma kiválasztásában.

A Budapest Bank által nyújtott konstrukció előnye abban rejlik, hogy a hektáronkénti finanszírozási összeg magasabb, kedvező kamatozású, ill. a felvett hitel visszafizetésére a termény betakarítását követően a gazda számára kedvező ütemezéssel kerül sor.

Milyen fejlesztések történtek a közelmúltban, és hogyan alakul a Fertilia jövője?

- A teljes mértékben magyar tulajdonban álló cégünk a saját gyártású Gramix NPK termékkel az egyedi műtrágyák piacvezető gyártójává nőtte ki magát, ami annak is nagyban köszönhető, hogy az innovatív, korszerű technológiai megoldás bevezetése, a folyamatos kutatás-fejlesztés mindig prioritást élvezett az évek során.

A közelmúltban egy, a csúcstechnika minden elemét ötvöző keverő berendezés váltotta le a korábbi gépsort, mely az eddigieknél még nagyobb kapacitást, teljesítményt bír el.

Az új gépsor fejlesztésével egyidejűleg a Fertilia Kft. stratégiai célkitűzése a termékek minőségének hosszú távú biztosítása, ezért a standard minőséget saját laboratóriumunkban végzett ellenőrző mérésekkel, valamint akkreditált laborokban heti rendszerességgel végzett kontroll vizsgálatokkal szavatoljuk.

A fentiekkel párhuzamosan tovább folynak mikrogranulált starter műtrágyáink kutató-fejlesztő munkálatai is.

VÁLTOZÁSOK AZ ÚJ MAGYARORSZÁG TÉSZ FORGÓESZKÖZ HITELPROGRAMBAN

A Magyar Fejlesztési Bank Zrt. (MFB) Új Magyarország TÉSZ Forgóeszköz Hitelprogramjának célja, hogy kedvezményes kamatozású éven túli lejáratú forgóeszközhitelt biztosítson a zöldség-gyümölcs termelői szervezeteknek. Az MFB Zrt. 2012. augusztusában a 1040/2012. (II. 22.) Kormányhatározat alapján módosította a hitelprogram feltételeit.

A legfontosabb változások a következők.

- A hitelprogram keretében felvett hitelek maximális türelmi ideje 4 évre, futamideje maximum 7 évre emelkedett. A hitelprogram keretében legkésőbb 2013. december 31-ig lehet hitelszerződést kötni.

- Módosult a hitelprogramban felszámítandó ügyleti kamat mértéke. A 2012. február 23-át követően megkötött vagy módosított hitelszerződések esetében az MFB Zrt. által alkalmazott refinanszírozási kamatláb 3 havi EURIBOR+évente változó mértékű refinanszírozási kamatfelár (ügynevezett RKT)/év lehet. (Az RKT jelenleg 4 százalék/év.) A kihelyezésre kerülő hitel kamata pedig 3 havi EURIBOR+RKT+legfeljebb 3 százalék/év lehet.

- A 2012. február 23. után megkötött, illetve a futamidejében vagy türelmi idejében módosított szerződések esetében az MFB Zrt. által nyújtott hitelek folyósításának, illetve a hi-

telszerződés módosításának feltétele, hogy a hitelfelvevő kezességvállalási díjat fizessen a magyar állam számára. Annak mértéke, a hitel tőkeösszegének 80 százalékára számított egyszerű 2 százalékos díj.

A hitelnyújtáshoz továbbra is szükségesek a finanszírozó hitelintézetek belső szabályzatai szerinti, szokásos bankári biztosítékok. Az ügyfél kérésére lehetőség van az Agrár-Vállalkozási Hitelgarancia Alapítvány készfizető kezességvállalásának igénybevételére. A hitelprogram keretében nyújtott kedvezményes kamatozású hitel és a kapcsolódó kedvezményes díjú készfizető kezesség állami támogatási kategóriája: csekély összegű (de minimis) támogatás.

UNIÓS OLTALOM ALATT A „KALOCSAI FÚSZERPAPRIKA-ŐRLEMÉNY”

Az Európai Bizottság bejegyezte a „Kalocsai fűszerpaprika-őrlemény” elnevezést az oltalom alatt álló eredet-megjelölések és földrajzi jelzések nyilvántartásába. A Bizottság jelenleg több mint 1000 bejegyzett elnevezést tart nyilván, amelyek között mindössze tíz fűszer, ezen belül (a kalocsai és a másfél éve bejegyzett szegedivel együtt) öt fűszerpaprika szerepel. A bejegyzés napjától kezdődően valamennyi „Kalocsai fűszerpaprika-őrlemény” elnevezéssel forgalomba hozott termék cím-kéjén - összhangban a termékre vonatkozó leírással - meg kell jelennie az „oltalom alatt álló eredet-megjelölés” megjelölésnek és a vonatkozó uniós szimbólumnak.

1054 Budapest
Kálmán Imre u. 20.
1392 Budapest, 62. Pf. 289
Zöld szám: 06 80 203 760
Telefax: (36 1) 373 8465
E-mail: office@avhga.hu
Honlap: www.avhga.hu



AGRÁR-VÁLLALKOZÁSI
HITELGARANCIA ALAPÍTVÁNY

A vidékért kezesszünk

Az Agrár-Vállalkozási Hitelgarancia Alapítvány valamennyi vidéki kis-, és közepes vállalkozás, családi gazdálkodó, őstermelő, számára nyújt készfizető kezességet, melyet az Alapítvánnyal együttműködő pénzügyi intézmények igényelhetnek a belföldi vállalkozással kötött szerződéseikhez.

Alapítványi kezesség funkciói

- hitelképesség növelése
- hitelhez jutási feltételek javítása
- pénzügyi életképesség biztosítása

Alapítvány készfizető kezessége igényelhető

- Kölcsön/hitel-
- Bankgarancia-
- Lízing-
- Faktoring szerződéshez

Kezességvállalás kondíciói

- Kezességvállalás mértéke: 20-80 százalék
- Futamidő: minimum 91 nap, maximum 25 év
- A díjakat az alapítvány Üzletszabályzatának Hirdetménye tartalmazza



Az AVHA Szolgáltató és Tanácsadó Kft. a kis- és középvállalkozások, valamint gazdálkodók számára tájékoztatást nyújt:

- az aktuális támogatási lehetőségekről,
- a kedvezményes hitel- és garancia-konstrukciókról, valamint
- segítséget nyújt beruházások tervezésében, megvalósításában.

Ingyenes telefonos és személyes konzultációs lehetőségek, tájékoztató anyagok megküldése.

Kedvezményes feltételek szerint igénybe vehetők:

- üzletviteli tanácsadás,
- mezőgazdasági szaktanácsadás,
- hitelkérelmek összeállítására,
- pályázati tanácsadás.

Hívja a 06 40 200 771-es kék számot, vagy keressen minket a tanacsadas@avhakft.hu e-mail címen.

UNIÓS TÁMOGATÁS-KIFIZETÉSI KÉRELMEK BENYÚJTÁSA

Az Új Magyarország Vidékfejlesztési Program (ÚMVP) keretében, az Európai Mezőgazdasági Vidékfejlesztési Alap (EMVA) társfinanszírozásában megvalósuló bizonyos fejlesztések esetében, 2012. augusztus 1-jén nyílt meg a támogatás-kifizetési kérelmek újabb benyújtási időszaka. A kifizetési kérelmek, meghosszabbított periódusban, folyamatosan, egészen 2012. december 31-ig adhatók be az alábbi támogatási jogcímeknél:

- Erdészeti célra használt géppark fejlesztése és korszerűsítése I-II. kiírás
- Állattartó telepek korszerűsítése I-II-III. kiírás
- Baromfi telepek korszerűsítése
- Mezőgazdasági termékek értéknövelése I-II. kiírás
- Mezőgazdasági termékek értéknövelése - Nem élelmiszeripari célú kiskapacitású, növényi alapú nyersszesz, nyersolaj előállító üzemek létesítése
- Öntözés, melioráció és a területi vízgazdálkodás mezőgazdasági üzemi és közösségi létesítményeinek fejlesztése I-II-III-IV. kiírás
- Kertészet korszerűsítése I-II-III. kiírás
- Kertészeti gépek, technológiai berendezések beszerzése
- Növénytermesztés létesítményeinek korszerűsítése
- Mezőgazdasági utak fejlesztése I-II. kiírás
- Turisztikai tevékenységek ösztönzése I-II-III. kiírás
- Mikrovállalkozások létrehozása és fejlesztése I-II-III. kiírás
- Vidéki örökség megőrzése I-II. kiírás
- Falumegújítás és -fejlesztés I-II. kiírás
- LEADER I-II. kiírás

A Mezőgazdasági és Vidékfejlesztési Hivatal azt javasolja az érintetteknek, hogy lehetőség szerint minél előbb nyújtsák be kifizetési kérelmeiket. Ezáltal elkerülhető a támogatás-kifizetési kérelmi időszak végén rendszeresen jelentkező kérelemtorlódás, így a támogatások kifizetésére rövidebb idő alatt nyílik lehetőség.

TANYAFEJLESZTÉSI PROGRAM - TÖBB MINT NÉGYSZÁZ PÁLYÁZAT

A Vidékfejlesztési Minisztérium - a Tanyafejlesztési Program keretében - nemzeti forrásból 2012-ben második alkalommal hirdetett meg pályázatot, mintegy 1,5 milliárd forintos támogatási összértékkel.

A támogatással a települési és térségi fejlesztéseket, valamint a tanyagazdaságok fejlesztéseit kívánták segíteni.

Olyan térségi, önkormányzati és tanyagazdasági fejlesztések kaphatnak forrást, amelyek elősegítik a tanyai gazdálkodás újraélesztését, a tanyai életmód hátrányainak csökkentését, az alföldi tanyás térségek fenntartható, a komplex vidékfejlesztésnek megfelelő fejlődését, a tanyai életmód sajátos értékeinek megőrzését.

A pályázatokat 2012. július 9. és 2012. augusztus 31. között lehetett benyújtani. Összesen 416 pályázat befogadására került sor. A támogatási igény mintegy 2,7 milliárd forintot tett ki. A pályázók - önrészükkel együtt - összesen közel 3,2 milliárd forint értékű fejlesztést kívánnak megvalósítani 240 alföldi tanyás településen.

• Az önkormányzati típusú, helyi közösségek számára kiírt pályázati célterület keretében 176 pályázatot rögzítettek, mintegy 2,3 milliárd forint támogatás igénylésével. A rendel-

kezésre álló támogatási összeg 1,04 milliárd forint. A 2011. évihez hasonlóan elsősorban a földutak rendbetételére, a tanyagondnoki szolgáltatások fejlesztésére, valamint a tanyai termékek piacra jutásának előmozdítására igényelték forrást.

• Az egyéni típusú tanyagazdaságok fejlesztésére kiírt célterület esetében 240 pályázat került befogadásra, hozzávetőlegesen 500 millió forintos támogatási igénnyel. Az itt rendelkezésre álló támogatási forrás 400 millió forint.

A legnépszerűbb fejlesztési célok a gépbeszerzés, az állatállomány kialakítása, bővítése, valamint a szaporítóanyag vásárlása voltak.

A pályázatok elbírálására 2012. október 31-ig kerül sor. A támogatási szerződések aláírása után a támogatási forrás 25 százaléka előlegként kerül kifizetésre, várhatóan 2013. év elején.

A nyertes pályázóknak a fejlesztéseiket legkésőbb 2013. április 30-ig kell megvalósítaniuk.



INNOVÁCIÓS PÁLYÁZATOK

A beérkezett pályázatok feldolgozásának tapasztalatai alapján kiegészítésre kerültek és továbbra is pályázhatók az Új Széchenyi Terv Tudomány - Innováció Programja keretében az alábbi népszerű támogatási konstrukciók:

• **Vállalatok komplex technológiai innovációjának támogatása (GOP-2011-1.3.1/A)**

A pályázat célja olyan vállalkozások (beleértve az innovatív beszállítókat) technológiai innovációs tevékenységeinek támogatása, amelyek meglévő, piac képes termékek (beleértve az alkatrészt és/vagy a részegységet), szolgáltatások, technológiák továbbfejlesztését vállalják. A pályázat keretében az igényelhető vissza nem térítendő támogatás összege minimum 15.000.000 Ft, maximum 1.000.000.000 Ft. Az elnyerhető támogatás mértéke az összes elszámolható költség legfeljebb 50 százaléka lehet.

A kiírásra pályázhatnak: jogi személyiségű gazdasági társaságok, jogi személyiség nélküli gazdasági társaságok, szövetkezetek, feltéve, hogy kettős könyvvitelt vezetnek, és nem tartoznak az EVA hatálya alá. A pályázatok benyújtása 2012. december 31-ig lehetséges.

• **Innovációs eredmények hasznosításának támogatása mikro-, kis- és középvállalkozások részére (GOP-2011-1.3.1/C)**

A pályázat célja újszerű technológiák, szolgáltatások, eljárások alkalmazásának bevezetése a termelés/szolgáltatás folyamataiba, illetve az elért innovációs eredmények iparjogvédelme.

Pályázni lehet eszközbeszerzésre, iparjogvédelemmel kapcsolatos tevékenységre, munkatársak alkalmazásának támogatására. A pályázat keretében az igényelhető vissza

nem térítendő támogatás összege minimum 5.000.000 Ft, maximum 25.000.000 Ft. Az elnyerhető támogatás mértéke az összes elszámolható költség legfeljebb 65 százaléka lehet.

A kiírásra pályázhatnak: kettős könyvvitelt vezető jogi személyiségű gazdasági társaságok, kettős könyvvitelt vezető jogi személyiség nélküli gazdasági társaságok, SZJA hatálya alá tartozó egyéni vállalkozók, szövetkezetek, amelynek éves átlagos statisztikai állományi létszáma a pályázat benyújtását megelőző legutolsó lezárt, teljes üzleti évben minimum egy fő volt.

A pályázaton kizárólag olyan vállalkozások vehetnek részt, amelyek mikro-, kis- és középvállalkozásnak minősülnek. A pályázatok benyújtása 2012. december 31-ig lehetséges.

KEDVEZŐBB KEZESSÉGI FELTÉTELEK

Az Agrár-Vállalkozási Hitelgarancia Alapítvány - a kisebb hitelügyletek jelentős támogatásának megőrzése mellett - a nagyobb összegű, azaz legalább 50 millió forintos hitelfelvevők számára kedvezőbb kezességi feltételrendszert alakított ki. A 2012. szeptember 1-jétől életbe lépett új feltételek az ügyletek díjait, a fedezeti elvárásokat és a kezességvállalás mértékét egyaránt érintik. E lépéssel az Alapítvány a saját eszközeivel kívánja segíteni a nagyobb beruházási vagy forgóeszköz hitelek igénylő kis- és közepes méretű vállalkozásokat, és egyben ösztönözni szeretné a bankok hitelezési aktivitását is.

A díjak tekintetében több kedvezmény lépett életbe. Korábban a 75 millió forintos hitelösszeg alatt és felett eltérő volt a kezességi díjmérték kedvezmény. Ez év szeptemberétől azonban megszűnt ez a különbség: valamennyi ügylet esetében azonos - átlagosan 15 százalékos - a díjkedvezmény mértéke. Az Alapítvány a kiváló és jó osztályú hitelképességgel rendelkező vállalkozások részére, valamennyi 2012.

szeptember 1. után létrejövő, 50 és 200 millió forint közötti hitelügyletükre, a kedvezményes díjból további legfeljebb 20 százalékos díjkedvezményt biztosít. A 200 millió forintos, vagy afeletti ügyleteknél nagyobb, akár 40 százalékos kedvezmény is elérhető az ügyfél átfogó kockázati elemzését követően, ám a díjkedvezmény mértékét az európai uniós támogatási szabályok korlátozhatják.

Szeptembertől a fedezeti elvárások mértékére vonatkozó feltételek is kedvezőbbé váltak. Korábban bizonyos típusú hitelügyleteknél akár 50 százalékos fedezeti elvárást is támasztott az Alapítvány. Ez most 30 százalékra csökkent. A kiváló és jó adóminősítésű ügyek esetében az üzletszabályzatban előírt 30 százalékos fedezeti elváráshoz képest további 10 százalékpontos csökkentésre is lehetőség nyílik. A folyószámla típusú, könnyített fedezetű hiteltermékeknel - ilyen például az Agrár Széchenyi Kártya, a Gazdahitel-Gzadkártya - bizonyos összeghatárig továbbra sem lesz szükség tárgyi fedezetre.



GARANCIA

Az Agrár- Vállalkozási Hitelgarancia Alapítvány időszaki kiadványa, szerkesztéséért felelős az AVHA Kft. (megjelenik az agrárlapok mellékleteként)

Felelős kiadó: dr. Herczegh András | Szerkesztőségi titkár: Horváth Attila | Szerkesztőség: 1054 Budapest, Kálmán Imre u. 20. | Telefon: (1) 373 8453 | Zöld szám: (80) 203 760 | Fax: (1) 373 8455
Stúdió: Armadillo Design Kft. 1045 Budapest, Berni u. 1. | Nyomja: Veszprémi Nyomda Zrt. 8201 Veszprém, Órház u. 38.