

GARANCIA

KKV FEJLESZTÉS



FÓKUSZBAN A VIDÉKI ÉS AGRÁR MIKROVÁLLALKOZÁSOK

interjú

Az OTP Bank stratégiai jelentőségű ügyfelekként kezeli a mikro- és kisvállalkozásokat, azon belül a vidéki- és az agrárvállalkozásokat. Idén augusztustól a bank a korábbinál is nagyobb hangsúlyt kíván helyezni e vállalkozói kör kiszolgálására: kiterjedt fiókhálózatán keresztül vonzó számlavezetési, betéti és hitellehetőségeket, felhasználóbarát konstrukciókat kínál. Erről beszélgettünk Kálmán Lászlóval, az OTP Bank mikro- és kisvállalati üzletágának igazgatójával.

Mit érdemes tudnia az ügyfeleknek az OTP Bank vállalati szolgáltatásainak igénybevételéről?

Az OTP Bank gyakorlatában mikro- és kisvállalkozásnak minősül az a partner, amely éves nettó árbevétele nem haladja meg az 500 millió forintot, illetve összes hitele az 50 millió forintos szintet. A legnagyobb hazai hitelintézetnél hagyományosan a lakossági ügyfelek, illetve a mikro- és kisvállalkozások dominálnak a betéti konstrukciók és a hitelezés területén is. Ezen ügyfélkör hatékony kiszolgálásában fontos szerepe van a bank országos fiókhálózatának is: mintegy 150 fiókban folyik hitelezés és 350-ben számlavezetés, amivel piacvezetők vagyunk.

A mikro- és kisvállalkozások számára hogyan teszik vonzóbbá a bank szolgáltatásait és konstrukcióit?

A számlavezetés esetében a hangsúly olyan egyszerű és praktikus, ugyanakkor megfizethető árú szolgáltatásokon van, amelyekre ügyfeleinknek valóban szükségük van. Célunk, hogy olyan pénzügyi

megoldásokat kínáljunk, amelyek a vállalkozások megfelelő gazdálkodását szolgálják, és megfelelő támogatással felhívjuk a figyelmüket azokra a szolgáltatásainkra, melyekkel nemcsak gördülékenyebbé válhatnak üzleti ügyeik, hanem pénzt is takaríthatnak meg. Fontosnak tartjuk, hogy ügyfeleink képzett és tájékozott kollégákhoz fordulhassanak, akik hatékony megoldásokat kínálnak számukra. Ezek a szolgáltatások könnyen igényelhetők, jól illeszkednek az ügyfelek gazdálkodásához. Mindehhez rugalmas ügymenet, és az ügyfelek számára kedvezőbb pénzkezelési kondíciók párosulnak.

Tekintettel arra, hogy a mikro- és kisvállalkozások, illetve a lakossági ügyfelek részben átfedik egymást, betéti termékeink kialakításánál arra törekszünk, hogy a megtakarítási ajánlatok és konstrukciók hasonló logikájúak legyenek, megkönnyítve ezzel a különböző konstrukciók közötti választást.

Hitelezési területen az ügyféligényekhez igazodó konstrukciók kialakításával, a hitelezési folyamat egyszerűsítésével,



Kálmán László

átláthatóságával, a hitelkonstrukciók elérhetőségének javításával vonzó megoldásokat kínálunk meglévő és leendő ügyfeleinknek.

Lesznek-e változások az agrárvállalkozások kiszolgálásában?

A hitelezési szolgáltatásokat tekintve az agrárvállalkozásoknak eddig - méretől függetlenül - a megyei OTP fiókokat kellett felkeresniük. 2009 augusztusától azonban a mikro- és kisvállalkozásnak minősülő agrárcégek a helyi fiókokban is hozzájuthatnak valamennyi számukra kínált banki szolgáltatáshoz, így a különféle

számlacsomagokhoz, betéti akciókhoz, hitelekhez. Számukra is elérhető lesz a gyors és egyszerűsített banki hitelbírálat.

Tervezik-e az agrár-, illetve a vidéki vállalkozásokat célba vevő hitelek bevezetését?

Hamarosan elérhető lesz a kifejezetten agrárvállalkozások számára kidolgozott OTP Agrár Folyószámlahitel, illetve megújul a földvásárlásra kínált Birtokfejlesztési hitel.

Miért jó a gazdáknak az OTP Agrár Folyószámlahitel?

Az Agrár-Vállalkozási Hitelgarancia Alapítvánnyal együttműködésben kidolgoztunk egy új hitellehetőséget, amely a váratlanul felmerülő kiadások kezelésére jelent megoldást. Az OTP Agrár Folyószámlahitel legfontosabb előnye, hogy nem szükséges hozzá ingatlanfedezet. A korábbi számlavezetési információk, illetve a gazdálkodási eredmények alapján akár 17 millió forint hitelösszegig lehetőség nyílik a hitel felvételére, így a váratlan anyagi nehézségek megoldására.

Az új hitelkonstrukció kifejezetten a növénytermesztés, állattenyésztés, vadgazdálkodás, erdőgazdálkodás, halgazdálkodás, élelmiszergyártás, italgyártás területén dolgozó vállalkozások átmeneti pénzügyi gondjainak kezelésére jött létre.

A korábban említett, földvásárlásra nyújtott Birtokfejlesztési hitel mögött van állami kamattámogatás?

Rövid ideig még igényelhető a hitelhez állami kamattámogatás, amely kedvező kamatozású hitelfelvételi lehetőséget biztosít. A Birtokfejlesztési hitel kifejezetten termőföldvásárlásra nyújtott hitel, melyre jelenleg a futamidő teljes időtartama alatt 50 százalékos állami kamattámogatás vehető igénybe. Ez azt jelenti, hogy a fizetendő ügyleti kamat felét nem a vállalkozásnak kell kigazdálkodnia. Az állami támogatás az év végéig megkötött szerződésekre vonatkozik. A hitel fedezetül akár a megvásárolt termőföld is bevonható, illetve további ingatlanfedezetek felajánlásával a hitelintézet saját pénzügyi forrás nélkül is lehetőséget biztosít a termőföld megvásárlására. Hosszú távú forrást jelent, hiszen 20 év maximális futamidőre is felvehető.

Milyen további, mikro- és kisvállalkozatokat segítő tervei vannak?

Kiemelt jelentőséget tulajdonítunk a mikro- és kisvállalkozások minél színvonalasabb kiszolgálásának, folytatjuk a banki szolgáltatások kínálatának gazdagítását. Az ügyfelek mindennapi tevékenységéhez és gazdasági környezetéhez igazodó, kedvező kondíciójú és árazású konstrukciókkal és szolgáltatásokkal kívánunk megjelenni. Éppen ezért a tavaszi munkák elvégzését segítve, a területalapú normatív támogatások előfinanszírozására külön konstrukciót hozunk létre, amelyhez szintén intézményi kezességvállalást kívánunk kapcsolni.

Végezetül említene néhány fontosabb pénzügyi adatot az OTP Bankkal kapcsolatban?

Az OTP Bank a magyar hitelintézeti rendszer legnagyobb szereplője, valamennyi részpiacra jelentős pozíciót foglal el. A 2008. év végén a háztartások megtakarításainak 30, hiteleinek 29 százaléka volt a banknál, a vállalkozói betétek 13, a hitelek 7,5 százaléka. Az önkormányzati szektorban mindkét területen 40 százaléknál nagyobb részesedést értünk el. A bank több mint 400 egységből álló fiókhálózatán és az elektronikus csatornákon keresztül csaknem 4,7 millió ügyfelet szolgál ki.

AGRÁR-VÁLLALKOZÁSI HITELGARANCIA ALAPÍTVÁNY



valamennyi vidéki kis-, és közepes vállalkozás, családi gazdálkodó, őstermelő, számára nyújt készfizető kezességet, melyet az Alapítvánnyal együttműködő pénzügyi intézmények igényelhetnek a belföldi vállalkozással kötött szerződéseikhez.

Alapítványi kezesség funkciói:

- hitelképesség növelése,
- hitelhez jutási feltételek javítása,
- pénzügyi életképesség biztosítása.

Alapítvány készfizető kezessége igényelhető:

- Kölcsön/hitel-
- Bankgarancia-
 - Lízing-
- Faktoring szerződéshez

Kezességvállalás kondíciói:

Kezességgel biztosított összeg: **max. 1.000.000.000 Ft**

Kezességvállalás mértéke: **30% - 80%**

Futamidő: **min. 91 nap max. 25 év**

A díj fizetése: **egyszeri, vagy évenkénti**

A díj mértéke: **a kedvezményes díj min. 0,5%; max. 2,08%**
amely függ a kezességvállalás mértékétől, a futamidőtől

A piaci díj: évi 1,8%-2,88%

amely a kezességvállalás mértékétől függ.

Zöld szám: 06-80/ 203-760 • **Telefax:** (36-1) 474-5085
1054 Budapest, Kálmán Imre u. 20. • 1392 Budapest, 62. Pf. 289

Honlap: www.avhga.hu • **E-mail:** office@avhga.hu

A MAGYARORSZÁGI KISKERESKEDELMI ÜZLETHÁLÓZAT HELYZETE

2008-ban tovább szűkült az élelmiszerek értékesítésében meghatározó szerepet játszó hazai kiskereskedelmi üzletállomány. Egy év alatt 4300-zal mérséklődött az üzletek száma. Ezen belül az élelmiszerüzleteké mintegy 2000 darabbal lett kisebb. A korábbi évekhez hasonlóan az üzlethálózatot az intenzív cserélődés jellemezte.

Az üzlethálózat változása

2008 végén az országban 158,2 ezer kiskereskedelmi üzlet működött, ami 3 százalékkal kevesebb, mint 2007 végén. Az évek óta zajló boltszám csökkenés következtében az üzlethálózat nagysága már a 2001 végén mért szintet sem érte el. Az országos kiskereskedelmi üzlethálózatban kiterjedt cserélődés következett be. 2008-ban 23 500 új üzlet kezdte meg működését, 1900-zal több, mint az előző évben. Am ezzel egyidejűleg 27 800 üzlet zárt be, 3000-rel több, mint 2007-ben.

2008 végén az üzletállomány 27 százalékát az élelmiszerüzletek tették ki. A hazai élelmiszer-kereskedelemben a fejlett országokhoz hasonlóan sokszereplős piac működik. A kilencvenes évek végéig megsokszorozódott a vállalkozások száma. A mikro- és kisvállalkozásoknak lett meghatározó szerepük, de egyúttal jelentős volt a multinacionális kereskedelmi vállalkozások terjeszkedése. Ezután a kiéleződő verseny szorításában a kisebb vállalkozások közül sok befejezte tevékenységét: intenzív koncentráció kezdődött meg és zajlik a magyarországi élelmiszer-kereskedelemben.

Az élelmiszer kiskereskedelmi üzletek száma, december 31-én

	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008
Élelmiszer vegyesüzlet és áruház	36912	36529	35963	34805	33838	32787	29047	26324
Élelmiszer szaküzletek								
Zöldség-, gyümölcsszaküzlet	3245	3389	3489	3449	3324	3215	3733	3768
Hús-, húсаруüzlet	3193	3223	3177	3046	2989	2893	3100	3169
Halüzlet	230	231	232	223	220	205	212	202
Kenyér-, pékáru- és édességüzlet	1912	1961	2132	2281	2463	2531	3493	3923
Palackozott italok szaküzlete	1939	1974	2073	2073	2077	2062	2477	2490
Dohányáruüzlet	2715	2458	2324	2137	1985	1777	1508	1469
Egyéb élelmiszer-üzlet	1457	1565	1692	1760	1726	1811	2029	2097

Forrás: KSH

Az üzlethálózat szerkezete

2008-ban az újonnan megnyitott üzletek 29 százalékát az élelmiszerüzletek, kétharmadát az iparcikk főtevékenységű üzletek, a fennmaradó 5 százalékát a gépjárműüzletek, töltőállomások tették ki. Az év közben megszűnt üzletek 32 százaléka volt élelmi-

szer-, 64 százaléka iparcikküzlet, a fennmaradó hányadot pedig a gépjárműüzletek, töltőállomások adták. Az üzlethálózatban végbemenő intenzív változások következtében 2008 folyamán az élelmiszer- és iparcikküzletek 15–15 százaléka cserélődött ki. Az élelmiszer főtevékenységű üzlethálózatban belül eltérő a vegyesüzletek és a szakosodott egységek számának alakulása. Míg az élelmiszer vegyesüzletek állománya évről évre csökkent, addig a szakosodott élelmiszer üzleteké viszonylag stabil maradt, illetve lassú növekedést mutatott.

Az élelmiszer kiskereskedelmi üzletek száma tevékenységcsoportok szerint

	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008
Élelmiszer vegyesüzlet, áruház	36912	36529	35963	34805	33838	32787	29047	26324
Élelmiszer-, ital-, dohányáru-szaküzlet	14691	14801	15119	14969	14784	14494	16552	17118
Élelmiszerüzlet és áruház összesen	51603	51330	51082	49774	48622	47281	45599	43442

Forrás: KSH

Az országos üzlethálózatban bekövetkezett változás (bezárás, megnyitás) közel fele az élelmiszer főtevékenységű üzletek hálózatában következett be, 2008 végére állományuk közel 2000 darabbal 43,4 ezerre szűkült. 2008 végén az élelmiszer szaküzletek a teljes élelmiszerüzlet-állományból már 39 százalékkal részesedtek.

Az üzletek alapterülete

Az élelmiszer főtevékenységű egységek alapterületének alakulását alapvetően befolyásolja az adott üzlet jellege. Az élelmiszer vegyesüzletek hálózatán belül jelentős szerepet játszottak a hipermarketek, bár az utóbbi években az újonnan átadott hipermarketek között jelentős számban akadtak kisebb alapterületűek is. A 2008-ban nyitott hipermarketek az élelmiszer vegyesüzletek alapterületét így is 61 000 m²-rel emelték meg. Ezzel párhuzamosan 2008-ban a többi vegyesüzlet alapterülete 144 000 m²-rel szűkült. Így 2008 végén az élelmiszer vegyesüzletek összesített alapterületének 23 százalékát a hipermarketek adták, 3 százalékponttal többet, mint egy évvel korábban. Az élelmiszer-szaküzletek az élelmiszer főtevékenységű egységek alapterületéből 16 százalékkal részesedtek.

FIATALON, LENDÜLETESEN

Hatalmas kombájn készletű lassításra és félrehúzódsra az úton szembejövő autókat, fülkájében kék overalban, céges felirattal a pólóján fiatal vezető ül. Mögötte még nagyobb pótkocsit húz tekintélyt parancsoló traktorral másikuk, ugyanolyan jelöléssel a pólón. Ők Horváth Endre és Orbán Kornél, ketten együtt nincsenek 55 évesek. A ruhákon a felirat: Farm-Mag Kft.



Orbán Kornél és Horváth Endre

Hogy kezdődött? - ismétli a kérdést Orbán Kornél - 1993. óta foglalkozom mezőgazdasággal, 10 ha szántófölddel kezdtem, őstermelőként, közben Vépén szereztem mezőgazdasági gépkezelő végzettséget. 2000 óta egyéni vállalkozó vagyok, azóta igyekszem folyamatosan tovább fejleszteni, bővíteni a gazdaságot, a lehetőségekhez mérten. Időközben sikerült a saját művelt területet 60 ha fölé növelni.

Elsősorban a térségre jellemző növények termesztésével foglalkozunk, így búza, árpa, kukorica és napraforgó teszi ki a vetésforgót – kapcsolódik a beszélgetésbe Horváth Endre, aki fiatalon elhunyt édesapjától vette át a gazdaságot 2003-ban. Őstermelőként kezdtem én is 22 ha-on, mondja a gépész és növényvédelmi technikus végzettségű fiatal szakember, sajnos a művelt területek bővítésére egyre kisebb a lehetőség a környéken. Mindketten Nagycenk környékén gazdálkodunk, ahol elég sok a külföldi tulajdonú tőkeerős gazdaság, akikkel nehéz versenyezni.

- Felmerülhet, hogy vajon miért alakítottunk közös vállalkozást, amikor mindketünknek volt egy viszonylag kisméretű, mégis jól működő saját gazdasága? – kezdi magyarázni beszélgetőpartnereink. Több éve gazdálkodtunk már félig-meddig közösen, egymást kiegészítve a munkacsúcsok idején. A gépbeszerzéseinket is próbáltuk összehangolni, nehogy egyszerre vegyünk mindketten ugyanolyan gépet. Volt egy Shampo kombájnunk, egy Steyr és egy New Holland kisebb teljesítményű traktorunk a hozzá tartozó munkagépekkel. Ezeknek volt akkora szabad kapacitása, hogy gépi bér munka szolgáltatásba tudjunk kezdeni velük. Mivel igényt láttunk rá, betakarítási szolgáltatást is szeretünk volna nyújtani, ehhez azonban szükség volt egy nagyobb teljesítményű kombájnra. Erre a bér munka szolgáltatásra alapítottuk meg közösen 2008 februárjában a Farm-Mag Kft-t.

Mindketten kicsiben kezdtük, de úgy gondoltuk együtt, összefogva meg tudjuk többszörözni kapacitásunkat, ezért vágunk bele a nagyobb beruházásokba és vá-

lasztottuk a Kft. formát – teszi hozzá Orbán Kornél. Azt látjuk, hogy mindenhol a nagyobb cégek részesülnek kedvezményben, a nagyobb vállalkozások előnyösebb pozíciót tudnak kivívni maguknak mind a beszerzési, mind az értékesítési oldalon.

Mi a fő tevékenységük, hiszen sokféle dologgal foglalkoznak? – vetjük fel a kérdést az ambiciózus fiatal embereknek. Kezdetben csak talajmunkákra és betakarításra szóltak a megbízások, később a megrendelő gazdálkodóknak mi végeztük el a gabona, repce és napraforgó vetését is. Jelenleg közel 1000 ha területen gépi bér munka szolgáltatást végzünk, a vetéstől a betakarításig komplex szolgáltatást tudunk nyújtani.

Emellett mintegy 600 hektáron gazdálkodunk, aminek kb. 1/3-a saját, a többi bérelt terület. A földek sajnos több blokkban, kicsit szétszórva, de így is kb. 100 km-es körzetben vannak.

- Milyen tapasztalataik vannak a mezőgazdasági szolgáltatással kapcsolatban? – kérdezzük. A szolgáltatási tevékenység egyfajta kiszámíthatóságot ad, bár nagy a verseny a szolgáltatók között. Mi azért döntöttünk a legmodernebb technológia mellett, mert csak így, korszerű technikával, egymenetes munkagépekkel lehetünk versenyképesek. Azt látjuk, hogy egyre nagyobb a mezőgazdasági szolgáltatási piacon a kínálat.

A minőségi munkavégzéssel mindinkább elfogadnak bennünket, és a gazdálkodók körében egyre ismertebbek vagyunk. A sok új érdeklődő mellett jó visszajelzés, hogy azok a gazdálkodók, akiknek korábban mi végeztünk gépi bér munkát, újra minket keresnek: például többen, akiknek arattunk, nekünk szólnak vetéskor is.

Mindez persze csak megfelelő gépparkkal lehetséges – derül ki riportalányaink szavaiból. Első nagy gépeink egyike egy Lexion 480-as gumihederes kombájn volt kukorica adapterrel. 2008-ban az aratáskor sok esőben beigazolódott, hogy jól döntöttünk, olyan helyekre is rá tudtunk menni, ahova a hagyományos kombájnok nem. Az erőgépek közül van egy John Deere 7920-as traktorunk, egy bemutatógépként vásárolt Claas Axion 840-es traktorunk és egy 130 LE-s New Hollandunk. A munkagépek összeállításánál is igyekeztük a legjobb technológiai sor mellett dönteni, a legtöbb munkagépünk Kverneland. Így van direktvetőgépünk a csökkentett

menetszám érdekében, nagy teljesítményű műtrágyaszórónk, tárcsa, eke, valamint 4 pótkocsi (5-18 tonnásak) szolgálja a saját és más gazdaságok területeinek művelését. A gépek nagy része új vagy újszerű, amelyek német importból érkeztek.

- De mi a helyzet a finanszírozással, különösen ilyen válsággal sújtott időszakban? Elsősorban lízinggel oldják meg a finanszírozást, ezek intézésében az a mosonmagyaróvári cég segíti őket, amely a gépek behozatalában is közreműködött. Sajnos a gépbeszerzési támogatásokról lemaradtunk – mondja egyik beszélgetőpartnerünk, mivel pont abban az időszakban történtek a beruházások, amikor erre nem volt lehetőség, így maradt a lízing, ehhez nem volt szükség kezességvállalásra.

Igyekszünk azért igénybe venni egyéb támogatási lehetőségeket, jómagam és Kornél testvére is nyertes fiatal gazdálkodók vagyunk – mondja Horváth Endre, és az idén meghirdetett agrár-környezetgazdálkodási célprogramok közül az integrált szántóföldi programba a teljes területtel be kívánunk kapcsolódni.

Ebben sokat segít nekünk az AVHA Kft. akkreditált tanácsadója, akivel sikeres szakmai együttműködést sikerült kialakítani, ő mindig felhívja a figyelmüket az

aktuális támogatási és kedvezményes finanszírozási lehetőségekre.

- A hitelintézeti kapcsolatrendszerünkben a helyi takarékszövetkezetnek van meghatározó szerepe - emeli ki Horváth Endre. A Rajka és Vidéke Takarékszövetkezetet a számlavezetőnk, velük nagyon jók a tapasztalataink. Elsősorban a közelség, a helyi kirendeltség, a személyes kapcsolat miatt döntöttünk mellettük. Az idei területalapú támogatás előfinanszírozását rajtuk keresztül végezzük. Egyre inkább azt tapasztaljuk, hogy partner takarékszövetkezetünk rugalmasan viszonyul a válság, illetve a finanszírozási gondok miatt kialakult helyzethez. Igyekeznek empatikusan kiszolgálni vállalkozói ügyfeleit.

Hogyan érinti a vállalkozást a pénzügyi/gazdasági válság?

Ez mindenkit sújt, mi is érezzük, hogy nehezebb és drágább most a finanszírozás. A válság a mi szempontunkból a lehető legrosszabbkor jött, mert most voltak a nagy beruházásaink, a lízingdíjat pedig ki kell termelni. Az idei évben ráadásul gyengék a termésátlagok, és az árak is alacsonyak. Repceből fele termett a tavalyinak, az ára pedig mintegy 30%-kal alacsonyabb. Búzából 10-15%-os termés kieséssel számo-



lunk. A biztonságos értékesítés érdekében szerződések alapján termelünk.

- És persze a mostani helyzet a jövőbeni fejlesztési lehetőségeket is behatárolja. Rövid távon nem tervezünk további fejlesztést, a jelenlegi géppark elegendő kapacitást jelent. Egyelőre a stabilitás megteremtése a célunk, később további fejlesztéseket tervezünk, a szolgáltatások bővítését.

MEGEMELT ELŐLEG: FÉL ÉVVEL MEGHOSSZABBÍTVÁ (ÚMFT)

Fél évvel meghosszabbításra került az Új Magyarország Fejlesztési Terv (ÚMFT) nyertes pályázói által igényelhető, megemelt összegű előleg nyújtásának határideje. A döntés értelmében az ÚMFT operatív programjai (például a Gazdaságfejlesztési Operatív Program, a regionális operatív programok stb.) keretében 2009. december 31-ig megjelenő pályázati felhívások esetében az elnyert támogatás akár 40 százalékát is előlegként igényelhetik.

Az Új Magyarország Fejlesztési Terv legfontosabb célja a foglalkoztatás bővítése és a tartós növekedés feltételeinek megteremtése. Ennek érdekében hat kiemelt területen hirdettek meg támogatott fejlesztési pályázatokat: a gazdaságfejlesztésben, a közlekedésben, a társadalom megújulása érdekében, a környezet és az energetika területén, a területfejlesztésben és az államreform feladataival összefüggésben. A pénzügyi-gazdasági válság és a hitelkiosztások szűkülésének kedvezőtlen hatásait igyekezett ellensúlyozni a kormány, amikor 2008 decemberében úgy döntött,

hogy – elsősorban a gazdaságfejlesztési és a turisztikai, valamint a munkahelyi képzéseket támogató európai uniós pályázatoknál – az elnyert támogatás 40 százalékára emeli meg a pályázók által igényelhető előleg összegét. Az intézkedés hatására elsősorban a mikro-, kis- és középvállalkozások, valamint az önkormányzatok jutottak olyan többletforráshoz, amely – sok esetben a drága és a válság miatt nehezen elérhető bankhiteleket kiváltva – lehetővé tette a projektek megvalósításának gyorsabb megkezdését,

esetenként életben tartását, illetve a nyertesek likviditásának megőrzését.

Az elmúlt időszak tapasztalatai, valamint a pályázók körében végzett felmérések azt mutatják, hogy a magasabb összegű és gyorsabban hozzáférhető előleg kedvező fogadtatásra lelt. Míg 2008 decemberéig az ÚMFT keretében kifizetett előleg összege mintegy 50 milliárd forintot tett ki, addig ez az összeg 2009 májusára megduplázódott. 2009 első öt hónapjában 52 milliárd forint előleget fizetett ki a projektgazdáknak a Nemzeti Fejlesztési Ügynökség.

A megemelt összegű előleget az év végéig megjelenő pályázatok esetén igényelhetik a nyertes pályázók. Az időközi kifizetés igénylésének határidejére vonatkozó szabályok is változtak: a nyertes pályázók az előleg igénylésétől számított hat helyett ezután nyolc hónapon belül kötelesek a már megkezdett projektjük után időközi kifizetési igénylést benyújtani.

ÚJ HITELLEHETŐSÉG AZ EURÓPAI MIKROVÁLLALKOZÁSOKNAK

A meglévő mikrovállalkozások hiteligényének kielégítéséhez, illetve új vállalkozások indításához kíván hozzájárulni az a javasolt új uniós mikrofinanszírozási eszköz, amelyhez 100 millió euró indulótőkét biztosít az Európai Bizottság.

Az európai vállalkozások 91 százaléka 10 alkalmazottnál kevesebbet foglalkoztató mikrovállalkozás. Európában az induló vállalkozások 99 százaléka mikro- vagy kisvállalkozás, ezek egyharmadát pedig munkanélküliek alapítják. Az Eurostat adatai szerint a 16 tagú euróövezetben 2009. májusában már 9,5 százalékra emelkedett a munkanélküliség, miközben az EU27-ek szintjén 8,9 százalékos volt. Magyarországon 10 százalék körüli munkanélküliségi rátát regisztráltak.

A gazdálkodási gondokkal küszködő kisvállalkozások, illetve a munkahelyük elvesztésétől fenyegetett munkavállalók

helyzetén kíván segíteni az a 100 millió eurós induló összegű mikrofinanszírozási keret, amelynek létrehozását 2009. július elején javasolta az Európai Bizottság. Az Európai Beruházási Bank (EIB) és a nemzeti pénzügyintézetek bevonása révén a Bizottság reményei szerint rövidesen 500 millió euróra növelhető a rendelkezésre álló forrás.

A keretből a 10 főnél kevesebb alkalmazottat foglalkoztató, a szokásos banki hitelezés lelassulása miatt forráshiánnyal küszködő mikrovállalkozások, továbbá azok a személyek juthatnak hitelhez, akik munka nélkül maradtak és saját vállal-

kozást szeretnének indítani. A mikrofinanszírozási eszközökből egyenként maximum 25 ezer euró mikrohitelt lehet majd igénybe venni. A Bizottság azzal számol, hogy a 8 éves futamidejű eszközökből kb. 45 ezer kölcsönt folyósíthatnak majd, piaci kondíciók mellett.

A Bizottság javaslatáról együttdöntési eljárás keretében a Miniszterek Tanácsa és az Európai Parlament dönt majd közösen. A Tanácsban minősített többség kell majd a javaslat elfogadásához. Brüsszel azzal számol, hogy 2010-ben megkezdhetik a program végrehajtását.

MÁR NEM SZÜKSÉGES A TÖKÉLETES KÜLSŐ

Két évtized után 2009. július 1-jétől újra lehet árusítani az üzletekben görbe uborkát és szabálytalan alakú paradicsomot. Az Európai Unióban ugyanis, a bürokratikus intézkedések visszaszorítása jegyében, a legtöbb gyümölcs- és zöldségféle tekintetében megszüntették a méretre és formára vonatkozó megszorításokat.

Az Európai Bizottság mintegy két tucat gyümölcs és zöldségfajta esetében eltörölte a forgalomba hozatal szabályozó, az áruk méretét és alakját meghatározó speciális előírásokat. Az intézkedés egyebek mellett a sárgabarackot, a cseresznyét, a sárga- és a görögdinnyét, a babot, a sárgarépat, az uborkát, a pincében termesztett gombákat, a fokhagymát, a spenótot, az articsókát, az avokádót érinti.

További tíz zöldség- és gyümölcsfajta (saláta, alma, kiwi, őszibarack, nektarin, körte, málna, csemege bors, étkezési szőlő és paradicsom), amelyek az uniós kereskedelmi cikk kereskedelem értékének 75 százalékát teszik ki, viszont továbbra is érvényben maradtak a forgalomba hozatali korlátozások. A tagállami hatóságok azonban ez utóbbiak esetében is engedélyezhetik a normáknak nem megfelelő áruk árusítását, ha megkülönböztető

címkéssel látják el a terményeket. Végül is, bármilyen gyümölcsöt és zöldséget lehet árusítani a kiskereskedelemben, függetlenül azok méretétől és formájától.

A gyakran bírált szabályozást, annak idején a feldolgozóipar kérésére vezették be. Ekkor, a nyolcvanas évek végén jellemzően magasak voltak a zöldség- és gyümölcsárak, és az agrárpolitika nem kívánta támogatni az olcsó, silány árukat. Mára kiderült, nem szükséges a szóban forgó termékjellemzőket uniós szinten szabályozni. Célszerűbb ezt rábízni a piaci szereplőkre. Ráadásul a korábbi rendelkezések miatt a minőségben megfelelő termények évi 15-20 százaléka veszett kárba a rossz méret és forma miatt. A változtatások egyúttal azzal járnak, hogy az áruk szélesebb kínálatából válogathatnak majd a fogyasztók.



AVHA

**SZOLGÁLTATÓ ÉS
TANÁCSADÓ KFT.**

a kis- és középvállalkozások, valamint gazdálkodók számára tájékoztatást nyújt:

- az aktuális támogatási lehetőségekről,
- a kedvezményes hitel- és garancia-konstrukciókról, valamint
- segítséget nyújt beruházások tervezésében, megvalósításában.

Ingyenes telefonos és személyes konzultációs lehetőségek, tájékoztató anyagok megküldése.

Kedvezményes feltételek szerint igénybe vehetők:

- üzletviteli tanácsadás,
- mezőgazdasági szaktanácsadás,
- hitelkérelmek összeállítása,
- pályázati tanácsadás.

Hívja a **06-40-200-771** kék számot, vagy keressen minket a **tanacsadas@avhakft.hu** e-mail címen

1200 FAJTA KÉPZÉST TÁMOGAT AZ ÚMVP



ÚJ MAGYARORSZÁG
VIDÉKFEJLESZTÉSI PROGRAM
2007–2013

Az Új Magyarország Vidékfejlesztési Program (ÚMVP) intézkedései keretében ösztönöz a szakképzési támogatáshoz juthatnak mindazok, akik az agrárium területén bővíteni kívánják ismereteiket. Az uniós költségvetési időszak végéig, 2013-ig évente hozzávetőlegesen 2,6-2,8 milliárd forint fordítható erre a célra. Dr. Forgács Barnabás, a Földművelésügyi és Vidékfejlesztési Minisztérium (FVM) közösségi ügyekért felelős szakállamtitkára szerint a támogatások célirányos felhasználása érzékelhetően növelheti a magyar mezőgazdaság versenyképességét, s jelentősen hathat a vidékfejlesztési programok megvalósítására is.

Az agrártárca szakpolitikusa úgy vélte: azért fontos, hogy a mező- és erdőgazdaságban dolgozók minél több friss szakismeretre tegyenek szert, mert csak a megszerzett többlettudás alkalmazásával lehet a magyar agrárium továbbra is versenyképes a nemzetközi piacokon.

Az ÚMVP Irányító Hatósága még 2008 őszén meghirdette azt a szakképzési programot az ÚMVP I. és II. tengelyéhez kapcsolódva, amely főként a gyakorlati képzéshez nyújt támogatást az érdeklődőknek. Kiemelt fontosságú célja az agrárágazatban dolgozók szaktudásának növelése, az elsajátított alkalmazásának és gazdálkodásuk fenntarthatóságának elősegítése. Így a

mezőgazdasági termelők és erdőgazdálkodók számára támogatás nyújtható egyebek mellett az iskolarendszeren kívüli szakmai képzéshez, tanfolyamok elvégzéséhez, gyakorlati bemutatóval egybekötött tájékoztató programokon való részvételhez.

A résztvevők az 1200 fajta képzésen belül az Országos Képzési Jegyzékben (OKJ) szereplő szakmákat is elsajátíthatnak. Az ÚMVP-s program keretében mintegy 160 OKJ-s szakképzést adó oktatás közül választhatnak a gazdálkodók. Így például aranykalászos gazda, mezőgazdasági erő- és munkagépkészítő, növényvédelmi gépkészítő, fakitermelő, bio-növénytermesztő és állattenyésztő-

si gépüzemeltető OKJ-s bizonyítványt is kaphatnak a sikeresen vizsgázók. Emellett vannak olyan programok is, amelyeket azon gazdálkodóknak kell elvégezniük, akik olyan ÚMVP-s projektben érintettek, amelyben kikötés a képzésen való részvétel. Ilyen például az agrár-környezetgazdálkodási támogatások köre. Oktatási segítség nyújtható még az ÚMVP más intézkedéseinek keretében az új vállalkozások elindításához, a mezőgazdasági tevékenység diverzifikálásához (magyarul a több lábon állásához), valamint számítógépes, internetes ismeretek megszerzéséhez is.

A szaktárca háttérintézménye, az FVM Vidékfejlesztési, Képzési és Szaktanácsadási Intézet (VKSZI) 50 pályázó közül már választotta ki azt a 39 szakképző szervezetet, amelyek ellátják a szóban forgó képzési feladatokat. Az oktatás és a képzés széles körben várhatóan 2009. év őszén kezdődik meg. Az ÚMVP szakképzési projektje a gazdálkodók részére – sikeres vizsga esetén – 100 százalékban támogatott! A támogatás további feltétele, hogy az érintetteknek a képzések legalább 80 százalékán részt kell venniük.

Újabb támogatásra készülhetnek a fiatal gazdák

Az Új Magyarország Vidékfejlesztési Program keretében 2009 augusztusában nyílik meg az az időszak, amikor ismét lehet pályázni a fiatal mezőgazdasági termelők támogatására. A méltán népszerű jogcím célja változatlan: a fiatal gazdálkodók gazdaságalapításának, továbbá a birtokstruktúra átalakításának előmozdítása, a mezőgazdasági munkaerő korstruktúrájának javítása, a vidék népességmegtartó képességének növelése és a mezőgazdasági tevékenység hosszú távú fenntartása.

Készült az Európai Unió, a Magyar Köztársaság Kormánya és az ÚMVP Irányító Hatóságának támogatásával.

Európai Mezőgazdasági Vidékfejlesztési Alap: a vidéki területekbe beruházó Európa

KEDVEZMÉNYES KEZESSÉGVÁLLALÁS A MEZŐGAZDASÁGI CSOPORTMENTESSÉG ALAPJÁN

A Földművelésügyi és Vidékfejlesztési Minisztérium (FVM) 70/2009. (VI. 19.) rendelete lehetővé teszi, hogy a kezességvállaló szervezetek az Európai Unió által jóváhagyott csoportmentesség alapján kedvezményes készfizető kezességvállalással segítsék az agrárvállalkozásokat. Így azok a vállalkozások is mérsékelt díjon juthatnak kezességhez, amelyek az alacsony agrár de minimis keret túllépése miatt már csak piaci díjon kaphatnák meg a kezességvállalást.

A Magyarországot sújtó pénzügyi és gazdasági válság következtében az agráriumban tevékenykedő vállalkozások külső finanszírozása is megnehezült. A kezességvállaló intézmények által a csoportmentességi rendelet alapján vállalt kedvezményes díjú készfizető kezesség szabályairól szóló FVM rendelet előnyös készfizető kezességvállalással könnyíti meg az agrárvállalkozások hitelhez jutását.

Mely hitelcélokhoz kapcsolódhat a csoportmentességi kezességvállalás?

A kedvezményes díjú kezességvállalás az alábbi célokra szolgáló piaci hitelekhez nyújtható. 1) A mezőgazdasági termékek elsődleges előállítására céljából végrehajtott beruházások: a) ingatlanok építése, megvásárlása, fejlesztése; b) gépek és berendezések vásárlása; c) számítógépes szoftverek vásárlása; d) nem építési célú földvásárlás a beruházás költségének leg-

feljebb 10 százalékaig; beruházásokhoz kapcsolódó, aktiválható költségek finanszírozása. 2) A fiatal mezőgazdasági termelők tevékenységének megkezdéséhez szükséges, előbb felsorolt beruházások.

Kik részesülhetnek kedvezményes kezességvállalásban?

A kezességvállaló intézmény (így az Agrár-Vállalkozási Hitelgarancia Alapítvány) által nyújtott kedvezményes díjú kezesség igénybevételére a nyilvántartásba vett, vagy legkésőbb a kezességvállalási kérelem benyújtásával egyidejűleg nyilvántartásba vétel iránti kérelmet benyújtott kis- és középvállalkozás (KKV), valamint őstermelő jogosult.

Kedvezményes díjú kezességvállalásnak minősül a kezességvállaló intézmény által az Európai Bizottság rendelkezéseinek megfelelően kalkulált piaci díjnál kedvezőbb díjon vállalt kezesség.

A mezőgazdasági csoportmentesség előnye

A mezőgazdasági csoportmentesség jelentőségét az adja, hogy a kezességvállaló intézmények eddig kizárólag az agrárcégeknek vonatkozó „de minimis” szabályok alapján vállalhattak az agrárvállalkozások számára készfizető kezességet, három évre összesen 7500 euró értékű támogatástartalommal, vagy 56250 eurós egyedi garanciavállalással. A csoportmentesség lehetővé teszi, hogy a fentiekben felsorolt hitelekhez kapcsolódva, állami viszontgarancia mellett, a vállalkozások mezőgazdasági üzemekben végrehajtott beruházásaihoz nyújtott legmagasabb támogatás elérheti a 400 000 eurót bármely három pénzügyi évből álló periódus során, vagy az 500 000 eurót, ha a vállalkozás kedvezőtlen adottságú térségben található.

A kedvezményes díjú kezességvállalás közvetett állami támogatás nyújtását jelenti az érintettek számára. Annak támogatástartalmát a kezességvállaló intézmény számolja ki, és erről tájékoztatja a kedvezményezettet. Amennyiben a KKV-ék, az őstermelők a kedvezményes díjú kezességvállalást olyan beruházáshoz kívánják felhasználni, amelyhez az Új Magyarország Vidékfejlesztési Programban (ÚMVP-ben) szereplő támogatási kérelmet nyújtanak be, úgy nyilatkozniuk kell az ÚMVP keretében kapott támogatás összegéről. Amennyiben a fejlesztés és a kezességvállalás támogatástartalma együttesen meghaladja a csoportmentességi rendeletben meghatározott mértéket, a kezesség csak piaci díjon adható.

Mezőgazdasági szaktanácsadás

- 2009-től a közvetlen támogatásokhoz jutás feltétele, hogy a gazdálkodók alkalmaznak a kölcsönös megfeleltetés szerinti – 19 jogszabály rendelkezéseinek, valamint a Helyes Mezőgazdasági és Környezeti Állapot előírásainak megfelelő – gazdálkodási gyakorlatot, megfeleljenek bizonyos környezetvédelmi, élelmiszerbiztonsági, állat- és növény-egészségügyi, valamint állatjóléti követelményeknek.
- Ebben nyújt segítséget a mezőgazdasági szaktanácsadás, amelynek keretében a gazdálkodó ügyfélorientált pénzügyi tanácsadást is igénybe vehet, ha fejlesztési elképzelését részben, vagy egészben hitelből kívánja finanszírozni. A fejlesztés és a vállalkozás adottságainak ismeretében az AVHA Kft. segítséget nyújt a legmegfelelőbb finanszírozási megoldás kialakításában.
- A gazdálkodó az AVHA Szolgáltató és Tanácsadó Kft-n – mint **Területi Szaktanácsadási Központon (TSZK)** – keresztül a szaktanácsadásra fordított összeg 80%-át vissza nem térítendő támogatásként visszaigényelheti.

Érdeklődni lehet az AVHA Szolgáltató és Tanácsadó Kft-nél:



Kék számon: 06-40/200-771; faxon: 06-1/373-8455; e-mail-en: tanacsadas@avhakft.hu

GARANCIA

az Agrár- Vállalkozási Hitelgarancia Alapítvány időszaki kiadványa, szerkesztéséért felelős az AVHA Kft. (megjelenik az agrárlapok mellékleteként)

Felelős kiadó: dr. Ulrich Anikó

Szerkesztőségi titkár: Felber Tímea

Szerkesztőség: 1054 Budapest, Kálmán Imre u. 20.

Telefon: (1) 373-8453

Ingyenesen hívható zöld szám: (80) 203-760

Fax: (1) 373-8455

Stúdió: Armadillo Design Kft.

1045 Budapest, Berni u.1.

Nyomja: Veszprémi Nyomda Zrt.

8201 Veszprém, Órház u.38.