



GARANCIA

AZ AGRÁR-VÁLLALKOZÁSI HITELGARANCIA ALAPÍTVÁNY KKV FEJLESZTÉSI MELLÉKLETE A MAGYAR MEZŐGAZDASÁG HETILAPHOZ



ÚJ UTAKON A B3 TAKARÉK

A takarékszövetkezeti szektor történetének eddigi legnagyobb egyesülésére került sor a nyár végén, miután tíz takarékszövetkezet fúzióját követően 2015. augusztus 31-ével létrejött a B3 Takarékszövetkezet, amely több mint 100 fiókjával és 100 milliárdos mérlegfőösszegével a közép-magyarországi és a közép-dunántúli térség egyik meghatározó pénzügyintézetévé vált. Az egyesülés körülményeiről, a B3 Takarékszövetkezet üzleti terveiről, a várható hitelezési politikáról beszélgettünk Vida József elnök-igazgatóval.

Milyen elképzelések alapján és célokat követve jött létre a B3 Takarékszövetkezet?

A 2008-as gazdasági válságot követő bankpiaci és jogszabályi változások komoly kihívás elé állították a pénzügyintézeteket, és főként a kisebb hitelintézeteket. Az elmúlt években mind nemzetközi (európai uniós), mind hazai viszonylatban olyan új jogszabályi előírások születtek - gondolok itt többek közt a tőke- és likviditási követelmények folyamatos szigorodására (Bázel III.), a forintosítás hatására, vagy a szigorodó fogyasztóvédelmi ellenőrzésekre - amelyeknek egy kisebb szervezet a meglévő apparátusával, szakmabergárdájával nagyon nehezen tud megfelelni. Mindemellett jól látható átrendeződés, konszolidáció zajlik a bankpiacon, amely egyre intenzívebb versenyt generál.

Világossá vált: ahhoz, hogy ebben a megváltozott környezetben takarékszövetkezetként fel tudjuk venni a versenyt a kereskedelmi

bankokkal, egyesíteni kell erőnket, egységes szolgáltatási struktúra szükséges. Alacsonyabb költségszintre, több magasan képzett szakemberre, komolyabb hitelezési aktivitásra van szükség. Ez nagyobb üzemméretet és új működési modellt kíván. A mi egyesülésünket elsősorban ez a felismerés motiválta.

Mely takarékszövetkezetek vettek részt az összefogásban? Honnan ered a B3 elnevezés?

Tíz takarékszövetkezet: a Szentgál és Vidéke, az Alsónémedi és Vidéke, a Balaton-felvidéki, az Ercsi és Vidéke Körzeti, az Érd és Vidéke, a Forrás, a Kápolnásnyék és Vidéke,

„Komoly növekedésben gondolkodunk, elsősorban a hitelezés, és főként a vállalati (kiemelten a mikro-, kis és közepes vállalkozói) hitelezés területén. Itt mintegy 20-30 százalékos bővülés a cél.”

Vida József



a Kaposmenti, a Sárbogárd és Vidéke, valamint a Zirci Takarékszövetkezetek vettek részt az egyesülésben. A B3 elnevezés pedig onnan ered, hogy az összefogásban érintett takarékszövetkezetek működési területe Budapest, Bakony és Balaton térségét fedi le. Együttal szerettünk volna a takarékszövetkezeti világban egy friss, újdonságérzetet közvetítő névvel megjelenni.

A takarékszövetkezeti integrációs célok hogyan jelennek meg a B3 esetében?

Ez a sokszereplős egyesülés nem jöhetett volna létre, ha nem születik meg 2013-ban az úgynevezett integrációs törvény (2013. évi CXXXV. törvény a szövetségi hitelintézetek integrációjáról és egyes gazdasági tárgyú jogszabályok módosításáról). Az elmúlt két évben ugyanis a szektorban megteremtődtek az egységes üzletpolitika, a közös termék- és szolgáltatási struktúra kialakításának feltételei: ma a takarékok már egységes kockázatkezelési szabályok szerint működnek, fokozatosan összehangolják marketing-tevékenységüket és ügyfél-akvizíciós módszereiket. Az integrációs folyamatnak ezek a lépései lényegesen egyszerűbbé tették az egyébként már régóta kívánt és sokak által szorgalmazott egyesüléseket a szektorban, ezzel lehetővé tették, hogy a takarékok mind a piaci súlyuk, mind a szolgáltatások terén minőségileg új kategóriába lépjenek.

Mióta készültek az egyesülésre? Az érintett takarékszövetkezetek hogyan viszonyultak a csatlakozáshoz?

Két évvel ezelőtt, még 2013-ban kezdtük el a tárgyalásokat és az előkészületeket első körben hat pénzügyintézettel, amelyhez később további négy takarékok csatlakozott. A folyamat viszonylag gyorsan haladt, mert az egyesülés mellett szóló érvek racionálisak, a lefektetett vízióink és terveink pedig világosak voltak a döntésekben résztvevők számára. Így ugyanis jobb, kiterjedtebb és kedvezőbb feltételű szolgáltatásokat tudunk nyújtani, jobb eredményeket érhetünk el. Tavaly közel 70 takarékszövetkezeti vezető bizottságviselő részvételével rendeztünk egy fórumot, hogy elvi döntést hozzunk az egyesülésről. Itt csaknem valamennyi tag támogatta a fúziót. 2015 tavaszán pedig a tíz takarékszövetkezet közgyűlésein a részjegytulajdonosok döntő hányada is az egyesülés mellett voksolt.

Milyen általános üzleti terveik vannak, milyen növekedéssel, eredménnyel kalkulálnak?

Egy regionális pénzügyintézet, a közép-magyarországi és közép-dunántúli térségben vezető szerepű hitelintézet létrehozása a célunk. Úgy véljük, piaci erősség lehet az, hogy az ügyfeleket Budapesttől Balatonig egy takarékok szolgálja ki. Komoly növekedésben gondolkodunk, elsősorban a hitelezés, és főként a vállalati (kiemelten a mikro-, kis és közepes vállalkozói) hitelezés területén. Itt mintegy 20-30 százalékos bővülés a cél. Amikor ilyen léptékű növekedésről beszélünk, azt is figyelembe kell venni, hogy a lényegesen nagyobb üzemméretből eredően az új, egyesült takarékok lehetőségei a korábbihoz képest összehasonlíthatatlanul jobbakké lesznek: sok százezer hiteletet fogunk tudni önállóan, vagy akár a Takarékbankkal konzorciumban nyújtani, így az a nagyobb méretű vállalati kör is célügyfél lehet, amely eddig nem volt, nem lehetett az. A hitelezéshez ráadásul nagyobb és felkészültebb szakembergárda áll majd rendelkezésre. Emellett a költségek csökkentése sem elhanyagolható: a párhuzamoságok felszámolásával körülbelül 10 százalékos költségcsökkenés érhető el. A nagyobb üzleti aktivitás, és az alacsonyabb fajlagos költségcsökkentés eredményeként középtávon évi több százmillió többlet eredménnyel kalkulálhatunk.

A B3 Takarékok, takarékszövetkezetekre jellemző, a helyi gazdasági-társadalmi térbe való beágyazódása azért megmarad a jövőben is?

Természetesen igen. Az integrációnk alapcélja a vidéki gazdasági és finanszírozási lehetőségek feltérképezése, mind az agrár, mind a szélesebb értelemben vett vidéki vállalkozásokra, mind pedig a helyi lakosságra tekintettel. A korábbi ügyfélkör megmarad, sőt annak bővítésére törekszünk. A tevékenységünk racionalizálása alapvető folyamat, így változik a termékstruktúra is: bizonyos termékeket kivezetünk, de lesznek újak is. Például a betétkönyv típusú megtakarítási formának kisebb lesz a szerepe, a befektetési alapoknak pedig nagyobb. Ez utóbbiaktól ugyan még idegenkednek korábbi partnereink, de a pénzügyi kultúra fejlesztése is céljaink közt szerepel. Nagy súlyt fektetünk a fiatalabb, harmincasnegyvenes korosztály megnyerésére, amely számára a szövetségi hitelintézettel való együttműködés egy kicsit még szokatlannak tűnik.

Hogyan ítéli meg a hazai vállalatai, mikro-, kis- és középvállalkozói hitelezés helyzetét és kilátásait?

A mikro-, kis- és középvállalkozói (KKV), ezen belül az agrárvállalkozói hitelpiacon az egyik legnagyobb probléma, hogy a vállalkozások nem elég tőkeerősök, nincsenek feltőkésítve, s emiatt nem képesek elegendő fedezetet biztosítani a hitelekhez. Ugyanakkor sok vállalkozás megfelelő üzleti tervet sem tud felmutatni, és nem rendelkezik elegendő ismerettel a finanszírozási lehetőségeket illetően. A B3 Takarékok e problémák megoldásában is szerepet kíván vállalni, ebben segítséget nyújtanak számunkra a különféle kártyatermékek (például Agrár Széchenyi Kártya, Gazdakártya), és a készpénzkezelésvállalással, hitelgaranciával igénybe vehető termékstruktúrák.

Miképp igyekeznek kiterjeszteni finanszírozási tevékenységüket?

Beágyazódva a helyi közegbe, főként a kisebb vállalkozások esetében a finanszírozást igyekszünk összekapcsolni egyfajta mentorálási tevékenységgel, amely a termékeinkben is visszatükröződik majd. A vállalkozások adottságait figyelembe véve segítünk nekik összeállítani egy ésszerű üzleti tervet, a számukra releváns pályázati lehetőségekre felhívjuk a figyelmüket, élve az azokban megfogalmazott lehetőségekkel reális projekteket tudnak összeállítani, s ahhoz finanszírozást is biztosítunk. A nagyobb vállalkozások már más szinten mozognak, nekik a szokásos hitelezés mellett például az exportfinanszírozásban is megoldásokat tudunk kínálni.

Milyen lépéseket terveznek az üzleti elképzeléseik megvalósítására?

A mostani kb. 500 fős szakembergárda mielőbbi bővítésén gondolkodunk. A dolgozók szempontjából a nagyobb szervezet komoly előnyökkel kecsegtet: egy ekkora pénzügyintézetben egészen más karrierlehetőségek vannak, pozitívabb a jövőkép, így könnyebb a szakembereket megtartani és idevonzani is. Több mint 100 fiókunk Budapesten és négy megyében áll jelenleg mintegy 130 ezer ügyfelünk rendelkezésére. Fiókbezárásra a következő hónapokban nem, és később is csak indokolt esetben kerülhet sor, például olyan településen, ahol egymáshoz közel több fiók működik párhuzamosan. Arra lehet számítani, hogy új fiókokat nyitunk, mert az általunk megcélzott térségekben vannak még lefedetlen területek. A hitelezési piacon sok versenytársunk van, de egyik erősségünk épp az lehet, hogy a kettő-ötezer lélekszámú településeken is ott vagyunk, ahol a nagyobb bankok már nem jelennek meg.

A MAGYAR FEJLESZTÉSI BANK (MFB) AGRÁR HITELPROGRAMJAI

1) MFB TÉSZ Forgóeszköz Hitelprogram 2020

A hitel célja. A hitelprogram kedvezményes kamatozású forgóeszközhitelt kíván biztosítani a zöldség-gyümölcs termelői csoportoknak és a véglegesen elismert termelői szervezeteknek.

Hitelfelvevők köre. A termelői csoportokról szóló mindenkor hatályos miniszteri rendelet szerinti elismeréssel rendelkező, és a 2015. június 1. előtt minősített elismeréssel rendelkező termelői csoportok, továbbá a zöldség-gyümölcs termelői csoportokról és termelői szervezetekről szóló miniszteri rendelet szerint termelői szervezetek,

valamint zöldség-gyümölcs termelői csoportok.

A hitel típusa. Forintban igényelhető, éven túli lejáratú forgóeszközhitel

Keretösszeg. 8 milliárd forint.

Hitelösszeg. Legalább 50, legfeljebb 250 millió forint.

Futamidő. Legalább 2, legfeljebb 7 év.

A hitelkamat mértéke. 3 havi EURIBOR + úgynevezett RKAF (MFB kamatfelár, 2015-ben 2%/év) + legfeljebb 3%/év. A hitel felvételéhez saját érő nem szükséges.

Kamattámogatás. A program keretében az agrártárca által nyújtott, a hitelkamat 60%-át kitevő, de legfeljebb évi 4%-os mértékű kamattámogatáshoz lehet hozzájutni, így a hitel csekély összegű állami támogatásnak, formáját tekintve kedvezményes kamatozású kölcsönnek minősül.

A hitelprogram keretében hitelszerződés 2020. december 31-ig köthető.

2) MFB Agrár Forgóeszköz Hitelprogram 2020

A hitel célja. A mezőgazdasági termelés, elsősorban az állattenyésztés versenyképességének javításához, és jó minőségű termékek előállításához forrás biztosítása, a mezőgazdasági termékek elsődleges előállításával, halgazdálkodással foglalkozó vállalkozások, továbbá a baromfi, nyúl, sertés és szarvasmarha állattenyésztési ágazatban tevékenykedő termeltetők részére.

Hitelfelvevők köre. A hitelprogramban részt vehet olyan egyéni vállalkozó, őstermelő, gazdasági társaság, szövetkezet, európai részvénytársaság, akinek/amelynek mezőgazdasági üzeme Magyarország területén található, és aki/

amely mezőgazdasági-, halgazdálkodási-, illetve baromfi, nyúl, szarvasmarha és sertés állattenyésztési ágazatban termeltető tevékenységet folytat.

A hitel típusa. Forint alapú éven túli lejáratú forgóeszköz hitel, illetve tenyészállat-vásárlás esetében beruházási hitel.

Keretösszeg. 15 milliárd forint.

Hitelösszeg. A hitel összege nem lehet kevesebb, mint 1 millió forint és nem haladhatja meg a mezőgazdasági termelők és halgazdálkodók esetében az 50 millió forintot, termeltetők esetében pedig az 500 millió forintot.

Futamidő. Legalább 2 év és legfeljebb 6 év.

A hitelkamat mértéke. 3 havi EURIBOR + úgynevezett RKAF (MFB kamatfelár, 2015-ben 2%/év) + legfeljebb 3,5%/év. A hitel felvételéhez saját érő nem szükséges

Kamattámogatás. A program keretében az agrártárca által nyújtott, a hitelkamat 60%-át kitevő, de legfeljebb évi 4%-os mértékű kamattámogatáshoz lehet hozzájutni, így a hitel csekély összegű állami támogatásnak, formáját tekintve kedvezményes kamatozású kölcsönnek minősül.

A hitelprogram keretében hitelszerződés 2020. december 31-ig köthető.

3) MFB Élelmiszer Forgóeszköz Hitelprogram 2020

A hitel célja. Az élelmiszeripari ágazat versenyképességének javítása érdekében forrás biztosítása az élelmiszeripari vállalkozások forgóeszköz finanszírozásának elősegítéséhez.

Hitelfelvevők köre. A hitelprogramban azok a KKV kritériumoknak megfelelő, valamint KKV-nak nem minősülő, Magyarországon székhellyel rendelkező élelmiszeripari vállalkozások vehetnek részt, amelyek egyéni vállalkozás, gazdasági társaság, szövetkezet, európai részvénytársaság formájában működnek, és tevékenységük az alábbi TEÁOR'08 besorolás szerinti tevékenységek valamelyike: húsfeldolgozás, - tartósítás; baromfihús feldolgozása, tartósítása; hús-, baromfihús-készítmény gyártása; hal-feldolgozás, - tartósítás; gyümölcs-, zöldséglé gyártása; egyéb gyümölcs-, zöldségfeldolgozás,

- tartósítás, tejtermék gyártása; malomipari termék gyártása; kenyér, friss pékáru gyártása; tartósított lisztes áru gyártása; tésztafélék gyártása; fűszer, ételízesítő gyártása keretében kizárólag fűszerpaprika gyártás; szőlőbor termelése.

A hitel típusa. Forint alapú éven túli lejáratú forgóeszköz hitel.

Keretösszeg. 6 milliárd forint, ebből 2 milliárd a mikro és kisvállalkozások, 4 milliárd forint a közepes és nagyvállalkozások részére.

Hitelösszeg. A hitel összege nem lehet kevesebb, mint 5 millió forint és nem haladhatja meg az 500 millió forintot. Egy vállalkozás által az MFB Agrár Forgóeszköz Hitelprogram 2020 keretében és az MFB Élelmiszeripari Forgóeszköz Hitelprogram 2020 keretében felvett hitelek

együttes összege nem haladhatja meg az 500 millió forintot.

Futamidő. Legalább 2 év és legfeljebb 6 év.

A hitelkamat mértéke. 3 havi EURIBOR + úgynevezett RKAF (MFB kamatfelár, 2015-ben 2%/év) + legfeljebb 3,5%/év. A hitel felvételéhez saját érő nem szükséges

Kamattámogatás. A program keretében az agrártárca által nyújtott, a hitelkamat 60%-át kitevő, de legfeljebb évi 4%-os mértékű kamattámogatáshoz lehet hozzájutni, így a hitel csekély összegű állami támogatásnak, formáját tekintve kedvezményes kamatozású kölcsönnek minősül.

A hitelprogram keretében hitelszerződés 2020. december 31-ig köthető.

A fenti MFB hitelprogramokban felvett hitelekhez az Agrár-Vállalkozási Hitelgarancia Alapítvány készfizető kezessége igényelhető a finanszírozó pénzügyi intézménynél.

BARACK-VIDÉK VÁLLALKOZÓI

Egykor természetek barackot a tolnai Völgység kis falvaiban, ám az idők folyamán ez feledésbe merült. Újra kellett éleszteni, hiszen – mint kitarató kutatók, szakemberek állították – mind a talaj, mind a mikroklíma kiváló e gyümölcs termesztéséhez. Utóbb a kisvejkei téesz telepített, amihez később kárpótlás formájában jutottak hozzá az itt élők. Köztük volt a testvérpár, Szénási Tibor és Szénási László, akik egyéni vállalkozóként példamutató módon alakítottak ki világszínvonalú ültetvényt, és termelnek igényes, európai mércével is kiváló minőségű gyümölcsöt.

– Kárpótlási árverésen vettük az első hektár gyümölcsösünket – mondja Szénási Tibor. Mi itt születtünk, ezen a településen, anyai ágról több száz éves kisvejkei család sarjaként láttuk meg a napvilágot. Nagypánk kocsmáros, terményfelvásárló, mészáros is volt, mindig foglalkozott szőlőtermeléssel is, saját borát mérte a kocsmában, volt tehát vállalkozói előzmény a családban. A mi vállalkozásunkban és az életünkben 1995 volt a vízváltás, mert akkor az egész országban lefagyott a barack, nálunk viszont nagy termés volt, amit igen jó áron tudtunk értékesíteni. Közrejátszottak ebben a véletlenek is. Laci öcsém egy teherautó ponyváján észrevette egy gyümölcskereskedő reklámját, felhívta a telefonszámot és extra magas áron el tudtuk adni az összes gyümölcsöt, ezzel megnyílt egy piac. Jellemző módon akkor még kölcsön autót, kölcsön göngyöleget kellett igénybe vennünk. Nagyon magas árbevételért értünk el. 1995-ben egymillió forintot hozott az egy hektár barackos, ami akkor két ház ára volt. Ez megalapozta a vállalkozást. 1996-ban, amikor az első ültetvénytelepítési pályázatok megjelentek, mindketten telepítettünk újabb egy-egy hektárt. A falu lakói, akik a kárpótlásból vettek barackot,

párszor tíz hektárt telepítettek. A mi vállalkozásunk fejlődése szinte pontosan tükrözi a térség falvainak dinamikus fejlődését. Az első hat évben folyamatosan visszaforgattuk az összes bevételünket pályázatos telepítésekbe. Akkor még nem főállásban csináltuk, én 2000-ben lettem egyéni vállalkozó. Vidékfejlesztési menedzserként dolgoztam, ennek révén elég jó rálátásom nyílt a pályázati lehetőségekre, és jó kapcsolat alakult ki a takarékszövetkezettel is. Volt némi önerőnk, ehhez jött a hitel, majd a vissza nem térítendő támogatás. A hitelezésben az első perctől partnerük volt a takarékszövetkezet, mai nevén a Hungária Takarékszövetkezet, a pénzügyintézet pontosan ismerte a helyzetünket, és az Agrár-Vállalkozási Hitelgarancia Alapítvány készfizető kezessége mellett hitelezte a fejlesztéseinket. Eleinte minden évben 2-3 hektárokat telepítettünk, aztán volt, hogy négyet-ötöt is. Már van olyan ültetvény, amit kivágunk és újra telepítünk, nem azért, mert nagyon kiöregedett volna, hanem korszerűsíteni kell a fajtákat, térállásokat. Közösen műveljük 50-50%-ban az öcsémmel. Ő is egyéni vállalkozó, de van egy közös cégünk is. Azt tervezzük, hogy a közös cég vegye át a termelést és a kereskedelmet, de még



a pályázatos kötelezettségekből következően a saját termelést is folytatnunk kell. Ez végülis egy családi vállalkozás, ide szeretnénk betanítani a gyerekeinket is. Öcsémnek is van három fia, nekem is. Nálunk a gyerekek szezonban folyamatosan dolgoznak. Nyáron itt napi 16 órában folyik a munka.

Nem elegendő a gyümölcsöt megtermelni, legalább ennyire fontos az utómunka, a tárolás, amihez épületek, gépek kellene. Erről a követezőket mondta a vállalkozó.

– 2002-ben a szülői ház udvarán lebontottuk a melléképületeket, és ott építettünk egy hűtőházat, amelyet 2010-re már kinőtünk, hiszen 2008-tól folyamatosan 6-8 hektárokat telepítettünk. Akkoriban felszámolás alatt volt a helyi téesz, aminek a telepét meg tudtuk vásárolni, majd átköltöztünk oda. Csak, hogy jellemezzem az állapotokat, egy 2010-es tavaszi nagy esőzés úgy elárasztotta a telepét, hogy harminc centis iszap alól bányásztuk elő. Beruháztunk, hűtőházakat, gépparkot korszerűsítettünk, és igazán nagy előrelépést az öntözési fejlesztése jelentett. 2011-ben éppen azon gondolkodtunk, hogy be kellene a barack ültetvényt jégheával fedni, amikor jött egy hatalmas jégverés, és elpusztult a termés. Ez eldöntötte a kérdést. Nem volt kétséges, hogy a következő beruházás a jégheáló lesz. Ma már a 14 hektár korszerű, öntözött, étkezési gyümölcsöt termő kajszai ültetvényből 7,5 hektár jégheáló alatt van. Szeretnénk európai színvonalú gyümölcssteresztést megvalósítani. Sokat járunk külföldre, jó kapcsolataink vannak Dél-Tirolban, Ausztriában, Szlovéniában gazdákkal, kereskedőkkel.

Hogyan sikerült a piacot kiépíteni?

– A piacot is ezzel a növekedési ütemmel kellett fejleszteni. Nem kis pénzbe került. Ugyanannyi pénzt kell befektetni az utómunkákba, az úgynevezett post-harvest tevékenységbe is, mint az ültetvénytelepítésbe. Látni kell, hogy a piacon csak megfe-

„A pénzügyintézet pontosan ismerte a helyzetünket, és az Agrár-Vállalkozási Hitelgarancia Alapítvány készfizető kezessége mellett hitelezte a fejlesztéseinket.”

Szénási Tibor



lelő mennyiségű és minőségű áruval lehet megjelenni, ezért a közös piacépítés érdekében megalakítottunk egy szövetkezetet. Mi már elég nagyok vagyunk ahhoz, hogy megélnénk egyedül is a piacon, de a kisebbek nem bírnák. A közös érdek hozta létre a Danubia-Fruct Szövetkezetet, amelynek 60 gazda a tagja. A megalakulásakor, 1997-ben engem választottak elnöknek. A szövetkezet is hasonló ütemben fejlődik, mint a mi gazdaságunk. Éves szinten mintegy 300-350 millió forintos forgalmat bonyolít. A gyümölcs 60-80%-a exportra megy, ebben van étkezési és ipari áru, a fő piacok: Ausztria, Németország, Finnország, Baltikum. A legnagyobb kihívást nem a gyümölcs termelése jelenti, hanem az, hogy olyan minőségű áru hagyja el a telepet, ami hosszú távú üzleti kapcsolatokat eredményez, vagyis ne legyen kifogás a vevő részéről. Ha mégis akadna ilyen, akkor úgy oldjuk meg a problémát, hogy ne veszítsünk piacokat. Meg kell tanulniuk az embereknek azt a fajta minőséget előállítani, amit az igényes piac követel, ami nem volt könnyű a mi viszonyaink között. A munkánál kell egy 8-10 fős vezérkar, akik kisebb csapatokat irányítanak. A dolgozók felét helyi lakosok teszik ki, közülük időközben kineveltünk néhány vezetőt. Erdélyből is hoztunk munkásokat, akik közül szintén képeztünk ki néhány vezetőt, de ők egy-két év után a jobb megélhetés reményében tovább mentek Angliába, Németországba. Most kárpátaljai magyarokkal próbálkozunk. A helyi emberekkel az a probléma, hogy ha mondjuk, bejön a bodza, az erdei dió, a csiga szedése, mivel azzal többet keresnek, egyik napról a másikra odamennek. Azon gondolkodunk, hogy veszünk egy szőlőkombájnt, mert a szőlőszüret egybeesik a diószedéssel, és oda mennek a dolgozóink. Most úgy néz ki, hogy 10-20 kilométeres körzetből tudunk összeszedni munkásokat. Van néhány család, akik egész évben jönnek, ők alkotják a vállalkozás gerincét, profi dolgozók. Ne feledjük, ezt a munkát csak profi módon lehet ellátni.

Gondolkodnak-e saját feldolgozásban? - kérdeztük Szénási Tibort

- Nem tervezzük saját feldolgozást. Szintén a falunkban működik a Völgység Kincse Szociális Szövetkezet, ott készítik a gyümölcsleveket és a lekvárokat. Ez egy olyan szociális szövetkezet, amit a gazdák hoztak létre, s a tagság egy része hátrányos helyzetű, fogyatékkal élő ember. Ők azért léptek be, mert munkát kapnak, mi azért léptünk be, mert a mi gyümölcsünk egy részét is feldolgozzák. Az a cél, hogy tudjunk úgy gyümölcslevet gyártani, hogy ne mi préseljünk, ezért ne kelljen fejleszteni. Ők megcsinálják a levét,



lekvárt mi elhozzuk, és eladjuk mint saját gyümölcsből előállított terméket, tehát a szövetkezet bérfeldolgozást végez. Másik megoldás, hogy eladjuk az alapanyagot, és a szövetkezet saját márkás terméket készít. Gyakorlatilag húsz éve csináljuk.

Nálunk sajnos nehezen megy a szövetkezés. Hogyan tudják itt összetartani az embereket?

- Ha a fejlesztési irányokban meg tudunk állapodni, onnan már csak az emberek toleranciáján múlik, hogy menjen a dolog. Arra ügyelünk, hogy a finanszírozás ne legyen túlzottan megterhelő. Sokszor volt olyan helyzet, hogy kellett valamilyen beruházáshoz 5-8 millió forint, és nem volt már idő arra, hogy a bankhitel intézzük. Azok a tagok, akik hozzá tudtak járulni, gyakorlatilag összeadták az önerőt a pályázathoz. Aztán, amikor megjött a támogatás, mindenki visszakapta a pénzét. Tehát nem az volt, hogy mindenki tegyen be, hanem akinek lehetősége volt betette, és működik a dolog. A szövetkezet és a magángazdaságok egymásra épülnek és segítik egymást. Itt mindenkinek együtt kell dolgozni, nincs olyan, hogy valaki külön kihúzza magát és teljesen más célokat fogalmaz meg. Az összes együtt élő gazdálkodónak egy közös célja van, az, hogy a gyümölcsstermesztés fejlődjön, jó áron lehessen értékesíteni a termést. Konfliktusok persze itt is adódnak, hiszen közös projektek vannak, sosincs annyi pénz, mint amennyi kellene, sosincs annyi gyümölcs, amennyi kellene, vagy ha igen, akkor sok a gyümölcs, tehát nem lehet konfliktusmentesen élni. Működik, mert jól vannak megfogalmazva a célok és mindenki beáll ebbe az irányba. Vannak gazdák, akik már annyira megerősödtek, hogy a Danubia-Fruct Szövetkezetten keresztül kevesebbet értékesítenek, mert már olyan a helyzetük, hogy önállóan

is tudnak exportra értékesíteni, de ettől függetlenül tagok a szövetkezetben, és ha kell, pénzzel is hozzájárulnak egy-egy projekthez, vagy ha úgy adódik, hogy a szociális szövetkezetbe áru kell, hoznak be árut. Itt mindenki fejlesztéspárti.

A saját vállalkozásuk céljait a következőkben fogalmazta meg Szénási Tibor:

- Célunk a legmodernebb ültetvények létrehozása, étkezési gyümölcs előállítására a legmagasabb technológiai és minőségi szinten. Azt tervezzük, hogy egy kb. nyolc-hektáros kajszi szezont hozunk létre, vagyis nyolc-tíz-hektárosra emeljük a minőséget. Ehhez jól tárolható, későbbi érésű fajtákat hozunk be. Folyamatosan kísérletezünk. Külföldi fajtákkal dolgozunk együtt a kapcsolatot és 47 fajtát tesztelünk. A most meghirdetendő vidékfejlesztési pályázat keretében szeretnénk 4-5 hektár korszerű öntözött ültetvényt létrehozni, új csomagolóházat építeni, és gépeket beszerezni. Mindig azt gondoltuk, hogy most egy kicsit megállhatunk, de soha nincs vége.



VÁLLALATOK K+F+I TEVÉKENYSÉGÉNEK TÁMOGATÁSA (GINOP 2.1.1-15)

- 1) A pályázati felhívás célja a hazai vállalkozások kutatás-fejlesztési és innovációs tevékenységének növelése olyan hazai kutatás-fejlesztési és innovációs tevékenységek támogatásával, amelyek jelentős szellemi hozzáadott értéket tartalmazó, új, piac képes termékek, szolgáltatások, technológiák, továbbá ezek prototípusainak kifejlesztését eredményezik. A rendelkezésre álló tervezett támogatási keretösszeg 50 milliárd forint. A támogatható pályázatok várható száma: 50-100 darab.
- 2) A felhívás keretében önállóan kizárólag kísérleti fejlesztés, vagy eljárási innovációs tevékenység, vagy kísérleti fejlesztés és eljárási innovációs tevékenységek támogathatók. A projektnek az alábbi nemzetgazdasági ágazatokban vagy intelligens technológiák esetében szükséges megvalósulnia.

Nemzeti ágazat: egészséges társadalom és jólét; fejlett jármű- és egyéb gépipari technológiák; tiszta és megújuló energiák; fenntart-

ható környezet; egészséges és helyi élelmiszerek; agrár-innováció; infokommunikációs technológiák és szolgáltatások; befogadó és fenntartható társadalom, élhető környezet. Intelligens technológiák: fotonika, lézertechnológia; különleges anyagok, korszerű anyagok, modern anyagtechnológiák; bionika; nem gépipari fémfeldolgozás; elektronika és félvezető-technológia; korszerű szénhidrogén technológia (kőolaj, földgáz); korszerű csomagolótechnikai technológiák; vegyipar (pl. gumiipar, műanyagipar, intermedier, műtrágya és kozmetikumok gyártása); építőipar (építőanyag-technológiák); textilipar; fa- és bútortipar; logisztika; kulturális és kreatív ipar.

- 3) A projekt megkezdése a pályázat benyújtását követően lehetséges. A projekt megvalósításának időtartama: a megkezdés, vagy a Támogatási okirat hatályba lépését követő 24 hónap. Fenntartási időszak: a projekt pénzügyi befejezését követő 5 év, mikro, kis- és közepes vállalkozások esetében 3 év.

- 4) Az igényelhető vissza nem térítendő támogatás összege: legkevesebb 50 millió forint, legfeljebb 1000 millió forint. Konzorciumi pályázat esetén az egyes konzorciumi tagok vonatkozásában az igénybe vehető támogatási összeg minimum 50 millió forint. A Konzorcium vonatkozásában az igényelhető támogatás összege minimum 100 millió, maximum 1000 millió forint. A támogatás mértéke: a fejlesztés jellegétől függően változó, általában az elszámolható költségek 50 százaléka - figyelemmel a regionális támogatási térképre.
- 5) A projekt lehetséges helyszíne: országos, kivéve Közép-Magyarország Régió. A projekt megvalósításának helyszíne: a pályázó bejegyzett székhelye, telephelye, fióktelepe. A megvalósulási helyszíneknek a támogatási kérelem benyújtásáig kell bejegyzésre kerülnie.
- 6) A pályázatok benyújtására 2015. szeptember 30. és 2017. szeptember 29. között van lehetőség.

VÁLTOZÁSOK A TEJÁGAZAT TÁMOGATÁSÁBAN

A földművelésügyi miniszter 52/2015. (IX. 7.) FM rendelete módosításokat tartalmaz a kvótarendszerről szóló 14/2010. (II. 23.) FVM rendelettel, illetve a történelmi bázis jogosultságról szóló 106/2007. (IX. 24.) FVM rendelettel kapcsolatban.

A szóban forgó rendeletek módosításának következtében megváltozott a tejtermelési támogatás történelmi bázisjogosultság átírásának feltétele. A tejkvóta rendszer megszűnéséig a tejtermelési támogatás történelmi bázisjogosultság átírása a tejkvóta átírásával együtt történhetett. A rendeletmódosítást követően az átírás a továbbiakban az átvevő tenyésztésben megtalálható tejhasznú tehének számától függ. Az átruházás, illetve ideiglenes átengedés esetén az átvevőnek a történelmi bázisjogosultság átírásával együtt rendelkezésére álló történelmi bázisa nem haladhatja meg az átruházási kérelem benyújtásakor a tenyésztésben található tejhasznú teheneként számított 7100 kilogrammot.



**AGRÁR-VÁLLALKOZÁSI
HITELGARANCIA ALAPÍTVÁNY**
A vidékért kezesskedünk

Az Agrár-Vállalkozási Hitelgarancia Alapítvány valamennyi vidéki kis- és közepes vállalkozás, családi gazdálkodó, östermelő számára nyújt készfizető kezességet, melyet az Alapítvánnyal együttműködő pénzügyi intézmények igényelhetnek a belföldi vállalkozással kötött szerződéseikhez.

Alapítványi kezesség funkciói

- Hitelképesség növelése
- Hitelhez jutási feltételek javítása
- Pénzügyi életképesség biztosítása

Alapítvány készfizető kezessége igényelhető

- Kölcsön/hitel-
- Garancia-
- Lízing-
- Faktoring szerződéshez

Kezességvállalás kondíciói

- Kezességvállalás mértéke: maximum 80 százalék
- Futamidő: minimum 91 nap, maximum 25 év
- A díjakat az alapítvány Üzletszabályzatának Hirdetménye tartalmazza

1054 Budapest
Bajcsy-Zsilinszky út 42-46.
1392 Budapest, 62. Pf. 289
Zöld szám: 06 80 203 760
Telefax: (36 1) 373 8465
E-mail: office@avhga.hu
Honlap: www.avhga.hu

INDUL A VIDÉKFEJLESZTÉSI PROGRAM

A magyarországi Vidékfejlesztési Program, amelyet az Európai Bizottság hivatalosan 2015. augusztus 10-én fogadott el, Magyarország prioritásait tartalmazza azon 4,2 milliárd euró (azaz kb. 1300 milliárd forint) összegű közpénz felhasználását illetően, amely a 2014-2020 közötti hétéves időszakban rendelkezésre áll (3,4 milliárd euró az EU költségvetéséből, 740 millió euró pedig nemzeti társfinanszírozásból). A programon belül elsősorban a kis- és közepes vállalkozásokat, különösen a családi agrárgazdaságokat támogatja a kormány. Ennek keretében főként azok a munkaerő-igényes ágazatok kerülnek előtérbe, amelyek munkahelyeket teremtenek a mezőgazdaságban.

Magyarország Vidékfejlesztési Programja különleges hangsúlyt fektet az ökoszisztémák helyreállítására, megóvására és fejlesztésére, a társadalmi befogadás előmozdítására, a szegénység csökkentésére és a gazdasági fejlődésre a vidéki területeken, továbbá az élelmiszerláncok szervezésének előmozdítására és a kockázatkezelésre a mezőgazdasági ágazatban. Várhatóan majdnem 538 000 hektár me-

zőgazdasági föld kerül biodiverzitást, valamint hatékonyabb vízgazdálkodást és talajgazdálkodást támogató gazdálkodási szerződés hatálya alá. Továbbá, több mint 132 000 hektár erdő kerül gazdálkodási szerződés hatálya alá, főként a biodiverzitás védelme érdekében.

A magyarországi vidékfejlesztési program hozzájárul a társadalmi befogadáshoz és a gazdasági fejlődéshez a vidéki térségekben azáltal, hogy jobb szolgáltatásokat biztosít a vidéki lakosság majd 70 százaléka számára. A mezőgazdaság és az élelmiszer-feldolgozóipar ágazatában várhatóan 2600 beruházási projekt az energiahatékonyság fokozása érdekében részesül támogatásban. Továbbá, mintegy 5500 feldolgozási tevékenységgel kapcsolatos beruházási projekt és 4800, a mezőgazdasági termelők versenyképességének javítását szolgáló projekt kap majd támogatást. A fiatal mezőgazdasági termelők és a rövid ellátási láncok tekintetében várhatóan 3000 fiatal mezőgazdasági termelő és 3900 mezőgazdasági üzemi célzott támogatását biztosító alprogramokat alakítanak ki. Magyarország különös hang-

súlyt fektet az innovációra, a vidékfejlesztési program közkiadásainak 3,6 százalékát olyan célokra fordítja, amelyek erősítik az innovációt és az együttműködést, beleértve az európai innovációs partnerség projektjeit is.

Az előzetes elképzelések szerint az összes vidékfejlesztési pályázat meghirdetésre kerül 2016 végéig. Több pályázatot már a következő hetekben közzétesznek, míg a tervek szerint az év végéig egymás után jelennek majd meg a különböző beruházást támogató felhívások. A most kiírásra kerülő egyik pályázat a közösségi fejlesztési stratégiák előkészítésének támogatását célozza, a helyi közösségek, Leader-egyesületek stratégiai koncepciói kidolgozásának segítségével. Ezt követően jelenik majd meg a Leader-projektek megvalósítását célzó pályázat. Az ősszel 176 milliárd forintos kerettel nyílik meg az Agrár-környezetgazdálkodási (AKG) program. A szaktanácsadást támogató felhívás is ekkor jelenik meg: ennek keretében először a szaktanácsadói képzést szeretnék ösztönözni, majd később a rendszer fejlesztésére lehet támogatást nyerni.

AGRÁR SZÉCHENYI KÁRTYA – KEDVEZŐBB FELTÉTELEK

A mikro-, kis- és középvállalkozói (KKV) hitelpiacon gyakori probléma, hogy a vállalkozások nem tudnak elegendő fedezetet biztosítani a hitelhez. Az Agrár Széchenyi Kártya (ASZK) megoldást jelenthet ilyen esetekben is, hiszen akár tárgyi fedezet nélkül is igényelhető.

Az ASZK a mezőgazdasági szektorban dolgozó vállalkozások részére kialakított, kedvezményes feltételrendszerű, állami kamat- és kezességi díjtámogatásban részesített hitelkonstrukció. Az ASZK-t minden olyan mezőgazdasági termék előállításával, feldolgozásával és forgalmazásával, valamint erdő-, vad- és halgazdálkodással kapcsolatos tevékenységet végző egyéni vállalkozó, mezőgazdasági őstermelő, családi gazdálkodó (családi gazdaság vezetője), erdőbirtokossági társulat, gazdasági társaság, egyéni cég, illetve szövetkezet igényelheti, amely legalább egy éve (25 millió forint feletti hitelkeret igénylése esetén két éve) működik. Fiatal mezőgazdasági termelők egy éves gazdálkodási múlt nélkül is igényelhetnek ASZK-t.

Az ASZK igénylés további feltétele, hogy a vállalkozás rendelkezzen a Mezőgazdasági és Vidékfejlesztési Hivataltól kapott ügyfél-azonosító számmal, továbbá ne legyen lejárt köztartozása, és hiteltartozása. Az állami kamattámogatással elérhető hitelkeret szabad felhasználású, a hitel futamideje egy, kettő vagy három év lehet. A gazdálkodók a hitelkérelmet az úgynevezett regisztráló irodákban, azaz a Vállalkozók és Munkáltatók Országos Szövetsége, a területi kereskedelmi és iparkamarák vagy a KAVOSZ Zrt. irodáiban nyújthatják be országsszerte, közel 300 helyszínen. Az ASZK forgalmazásában jelenleg az OTP Bank, a Sberbank, a takarékszövetkezeti hálózat, valamint a Budapest Bank vesz részt.

A kérelmezők hitelhez jutását minden esetben az Agrár-vállalkozási Hitelgarancia Alapítvány (AVHGA) készfizető kezességvállalása segíti. Az alapítványi készfizető kezesség teszi lehetővé, hogy a KKV-k számára esetenként tárgyi fedezet nélkül is elérhető a

hitel, hiszen a banki kockázatot az alapítvány 80 százalékos mértékű készfizető kezessége csökkenti, amelynek díjához az állam díjtámogatást is nyújt.

2015. augusztus 27-étől még egyszerűbb feltételekkel lehet igényelni Agrár Széchenyi Kártyát. Az AVHGA kezdeményezésére a kétszeresére, a korábbi 25 millióról 50 millió forintra emelkedett az ASZK konstrukcióban a maximálisan igényelhető hitelösszeg és jelentősen enyhültek az igénylési feltételek is. Továbbá, a tárgyi fedezet nélkül igénybe vehető hitelösszeg felső határa 15 millió forintról 25 millió forintra emelkedett. A fiatal gazdák támogatása érdekében az egyéves gazdálkodói múlttal még nem rendelkező fiatal gazdák számára elérhető hitelkeret felső határa az eddigi 10 millióról 15 millió forintra nő. Amennyiben a vállalkozás a de minimis korlátai miatt nem vehetné igénybe az ASZK garancia és kamat kedvezményeit, akkor az AVHGA saját támogatásként biztosítja a kedvező feltételeket.

PÁLYÁZHATÓ GAZDASÁGFEJLESZTÉSI TÁMOGATÁSOK

Mikro-, kis- és középvállalkozások kapacitásbővítő beruházásainak támogatása (GINOP 1.2.2-15)

A pályázati kiírás célja a mikro-, kis- és középvállalkozások fejlődésének, gazdaságban betöltött szerepének, piaci pozíciójának erősítése, munkahelyek megtartását eredményező beruházások támogatása, a területi különbségek csökkentése, a térségi felzárkóztatás és a helyi gazdaság megerősítése. 2015. augusztus 27-től csak a pályázati kiírásban megjelölt úgyszerűsített szabad vállalkozási zóna településeinek megvalósuló fejlesztések támogathatók.

A pályázat keretében támogatható új eszköz beszerzése, továbbá az ahhoz kapcsolódó, például anyagmozgatáshoz, csomagolószobákhoz, raktározáshoz használt új eszköz beszerzése; infrastrukturális és ingatlan beruházás; információs technológia fejlesztése stb.

Az elnyerhető vissza nem térítendő támogatás legalább 5, legfeljebb 50 millió forint (ha a pályázó egy évnél fiatalabb vál-

lalkozás, legfeljebb 10 millió forint) lehet. A támogatás mértéke: az elszámolható költségek 50 százaléka - figyelemmel a regionális támogatási térképre.

A pályázati projekt megengedett maximális elszámolható költsége: 150 millió forint.

A pályázatok benyújtására 2017. július 10. között van lehetőség.

Mikro-, kis- és középvállalkozások piaci megjelenésének támogatása (GINOP 1.3.1-15)

A pályázati kiírás célja a mikro-, kis- és középvállalkozások külföldre lépésének segítése, marketingtevékenységének támogatása, kiállításokon, vásárokon való megjelenésének előmozdítása.

Támogatható a külföldi kiállításokon, vásárokon való részvétel, külföldi árubemutató szervezése, illetve ezekhez kapcsolódva a piacra jutás támogatása, információs technológia

fejlesztése, tanácsadás igénybevétele, szabaldalmak és egyéb immateriális javak megszerzésének, érvényesítésének és védelmének költsége stb.

Az elnyerhető vissza nem térítendő támogatás minimum 1,5, maximum 20 millió forint. A támogatás mértéke: az elszámolható költségek 50 százaléka, figyelemmel a regionális támogatási térképre.

A projekt lehetséges helyszíne - országos, kivéve Közép-Magyarország Régió.

A támogatási kérelmek benyújtása 2017. június 22-ig lehetséges.

A kiemelkedő érdeklődés miatt felfüggesztett gazdaságfejlesztési pályázat

A mikro-, kis- és középvállalkozások termelési kapacitásainak bővítése (GINOP 1.2.1-15)

A pályázati kiírás célja a hozzáadott érték-növekedési és exportnövekedési potenciállal rendelkező mikro-, kis- és középvállalkozások fejlesztéseinek támogatása.

Támogatható új, gyártáshoz kapcsolódó termelő eszköz beszerzése, illetve az ahhoz kapcsolódó például anyagmozgatáshoz, csomagolószobákhoz, raktározáshoz használt új eszköz

beszerzése; infrastrukturális és ingatlan beruházás; új információs technológia fejlesztése stb.

Az elnyerhető vissza nem térítendő támogatás: minimum 50, maximum 500 millió forint. A támogatás mértéke: az elszámolható költségek 50 százaléka - figyelemmel a regionális támogatási térképre.

A projekt lehetséges helyszíne: országos, kivéve Közép-Magyarország Régió.

A Gazdaságfejlesztési Programok Végrehajtásáért Felelős Helyettes Államtitkárság - a beérkezett támogatási kérelmek nagy számára és a rendelkezésre álló kötelezettségvállalási keret valószínűsíthető kimerülésére tekintettel a felhívást felfüggesztette.

A szóban forgó gazdaságfejlesztési kiírások esetében, ha a pályázó a támogatott fejlesztési projekt megvalósításához hitelt vesz fel (például az önerő biztosítására, forgóeszköz-finanszírozásra stb.), ahhoz kapcsolódhat az Agrár-Vállalkozási Hitelgarancia Alapítvány készfizető kezességvállalása.



GARANCIA

Az Agrár- Vállalkozási Hitelgarancia Alapítvány időszaki kiadványa, szerkesztéséért felelős az AVHA Kft. (megjelenik az agrárlapok mellékletként)
 Felelős kiadó: dr. Herczegh András | Szerkesztőségi titkár: Sullay Viktória | Szerkesztőség: 1054 Budapest, Bajcsy-Zsilinszky út 42-46. | Telefon: (1) 373 8453 | Zöld szám: (80) 203 760
 Fax: (1) 373 8455 | Stúdió: Armadillo Design Kft. 1045 Budapest, Berni u. 1. | Nyomja: Ipress Center CE Zrt. 2600 Vác, Nádás u. 6., felelős vezető: Lakatos Imre ügyvezető