



GARANCIA

A kisvállalkozások finanszírozásának lehetőségei

Az Erste Bank Hungary Zrt. egyike Magyarország legnagyobb hitelintézeteinek. A hazai mikro-, kis- és középvállalkozási szektor, illetve az agrárgazdaság finanszírozásában is kiemelkedő pozíciót tölt be. A banki stratégia egyre növekvő szerepvállalást irányoz elő ezeken a területeken. Hogyan ítéli meg a Bank a KKV-k és az agrárszektor hitelezését? Milyen lépéseket tett és tervez a Bank a gazdálkodói szegmens kiszolgálására? Mi lehet a kedvezményes alapítványi kezességvállalás szerepe? Erről beszélgettünk Erdei Zsuzsannával, az Erste Bank Hungary Zrt. kisvállalkozási vezetőjével.

Milyen stratégiai célt követ az Erste Bank Hungary?

Az Erste a hazai bankszektor egyik legjelentősebb szereplője. A Bank az elmúlt évben és az idei első fél évben is jóval a piaci átlag felett bővítette vállalati hitelállományát. Az elkövetkező években is meg akarjuk tartani ezt a lendületet, a vállalatfinanszírozási pozícióinkat tovább szeretnénk erősíteni. Az a célunk, hogy a vállalati - kiváltképp a mikro-, kis- és középvállalati - szegmensben a három legjelentősebb bank között legyenünk.

Mi lehet a szerepe a KKV-szektorban a banki elképzelések megvalósításában?

A KKV-szektorban kiemelkedő szerepe volt és van a hitelezés növekedésében. A Magyar Nemzeti Bank Növekedési Hitelprogramjának (NHP) lezárulása nem törte meg hitelezési tevékenységünk növekedését. Az Erste ugyanis már 2016-ban felkészült az NHP kifizetésére, és elindította az Erste Növekedési Hitelt, amely az NHP-hoz hasonló feltételekkel, kedvező, fix kamatra felvehető hitelterméket kínál akár tíz éves futamidőre is. A hitel beruházás- vagy forgóeszköz-finanszírozásra is felhasználható. A tapasztalatok azt mutatják, hogy a KKV-k bíznak a gazdasági növekedésben, és a kedvező kamatkörnyezet kínálta lehetőségeket ki akarják használni a fejlesztési terveik megvalósításához.

Milyen lehetőségek mutatkoznak ebben a vállalkozói szegmensben?

A mikro- és kisvállalkozások kiszolgálása esetében fontos, hogy tudatosítsuk: önálló szegmenst alkotnak, nem lehet őket nagyvállalati termékekkel kiszolgálni, ugyanakkor a lakossági termékek sem megfelelőek számukra. Nem termékeket, hanem megoldásokat igyekszünk kínálni, olyan egyszerűket, hogy azok a legkisebb fejtöréssel járjanak a sokszor családi keretek között működő vállalkozások számára. Ilyen a külön dokumentációk, igazolások nélküli hitelszerződés lehetősége, hiszen a vállalkozás banki múltja a számlaforgalomból látható, a cég működését pedig a beszerezhető adó- és céginformációk pontosan be tudják mutatni. Ezek az adatok megfelelően segítik a kockázatkezelést. Új szemléletre van tehát szükség ahhoz, hogy a hazai kisvállalkozások pénzügyi igényeinek maradéktalanul eleget lehessen tenni. A kisvállalkozók jelentős része mindent maga végez, a vállalkozás mindenkorai eredményétől függ a család egzisztenciája. A korábbi években lezajlott válság megmutatta, hogy a családi kisvállalkozások pénzügyileg ugyan sérülékenyek látszanak, de az erős személyes motivációnak köszönhetően még rossz helyzetben is küzdenek azért, hogy egyenesbe kerüljenek, és rendben visszafizessék a hiteleiket.



„nem termékeket, hanem megoldásokat igyekszünk kínálni”
Erdei Zsuzsanna

A mikro- és kisvállalkozások - mint kiemelt vállalkozói kör - hitelezésének bővítését milyen termékekkel, eszközökkel, szolgáltatásokkal segítik?

Most teljesen megújul az Erste mikro- és kisvállalkozásokkal foglalkozó divíziója: új megközelítést és

megoldásokat kínálunk ezeknek az ügyfeleknek. A Bank 2017 májusában vezette be az ezt a vállalkozói kört megcélzó, úgynevezett Smart számlacsomagját. A számlacsomag alkalmazkodik a mikro- és kisvállalkozások bevételi és kiadási sajátosságaihoz. A számlaforgalomtól függő havi csomagdíj ugyanis korlátlan számú interneten keresztül indított eseti forint átutalást tartalmaz bankon belül vagy kívül, amelyekért kizárólag a pénzügyi tranzakciós illeték mértékével megegyező banki díjat kell fizetni. Ugyanezzel a kedvezményes díjjal teljesülnek a csoportos beszédések, az internetbank pedig havidíj-mentes. A számlacsomag további előnye, hogy nincs számlanyitási vagy számlavezetési díj, a havi csomagdíj rugalmasan követi az ügyfél számlaforgalmát: az ügyfél mindig a számára legkedvezőbb mértékű díjat fizeti. A hitelintézet a meglévő kisvállalkozói ügyfeleinek külön igénylés, papírmunka és dokumentáció nélkül hitellimitet állapít meg. 2017 szeptemberétől pedig a kisvállalkozások számára elérhetővé vált az új, 100 forintos havi díjú számlacsomag, amely ideális megoldást kínál az alacsonyabb (maximum 20 millió forint) árbevételre rendelkező vállalkozásoknak, legyenek azok gazdasági társaságok, egyéni vállalkozók vagy őstermelők. Ebben a számlacsomagban a kisvállalkozók az elektronikus csatornákon történő eseti átutalásokat kedvező jutalékokkal tudják igénybe venni, és díjmentesen kapcsolódik hozzá a TeleBank, a MobilBank és a NetBank szolgáltatás, illetve a Visa Electron bankkártya.

Milyen eredmények mutatkoznak a KKV szektor finanszírozásában?

Az Erste kisvállalkozói hitelezés bővítését célzó mostani ambiciózus lépéseinek már látszanak az első eredményei. A 2017-es év második negyedében 40 százalékkal nőtt az új kisvállalkozói ügyfelek száma. Az első félévben pedig 38 százalékkal bővült a kisvállalkozásoknak nyújtott hitelek állománya az előző év hasonló időszakához képest. Az első hat hónapban kiemelkedő mértékben, 37 százalékkal emelkedett a KKV-k részére nyújtott új hitelek összege is. A 2017. évi eddigi közel 30 milliárd forint összegű új kihelyezés hatására a KKV-hitelállomány a nyár végére elérte a 150 milliárd forintot, ami egy év alatt 29 százalékos bővülést jelent. A KKV ügyfélszám 10 százalékkal bővült és elérte az 50 ezret.

Az agrárhitelezési politikának melyek a legfontosabb jellemzői?

Az agrárszektor már eddig is az egyik kiemelkedő területe volt az Erste finanszírozási tevékenységnek. Az agrárhitelezés bővítése stratégiai eleme a Bank üzletpolitikájának, ezért is hoztuk létre az Agrár Kompetencia Központot, amely szakértői anyagokkal segíti a hitelezéssel foglalkozó munkatársainkat, illetve az ügyfeleinket is. A Bank így jobban ki tudja szolgálni az élelmiszer-gazdaság szereplőinek speciális igényeit. Az agrárszektorban, mindenekelett a növénytermesztésben, de most már az állattenyésztésben is vonzó üzleti lehetőségekkel rendelkező, jórészt pontosan fizető, megbízható ügyfelekkel lehet találkozni. A széleskörű nemzeti és uniós támogatási rendszer is sokat segít abban, hogy az agráriumban jelentősen javult a pénzügyi kiszámíthatóság.

Az agrárvállalkozások (azon belül a mikro-vállalkozások, családi cégek) finanszírozását milyen sajátos banki megoldásokkal, termékekkel segítik?

A Bank az agrártermelés sajátosságaihoz igazodó megoldásokat kínál az ügyfeleinek, akik igénybe vehetik a kifejezetten speciális szükségleteikre kifejlesztett Erste Agro folyószámlahitelt, beruházási hitelt, forgóeszköz-hitelt, illetve a területalapú támogatást előfinanszírozó hitelt. A kisvállalkozásoknak kínált, már említett Smart és 100 forintos havi díjú számlacsomag is olyan lehetőség, amely vonzó lehet az ebbe a körbe tartozó agrártermelőknek. Ezen túl a Bank új hitelkonstrukcióval finanszírozza az agrártermelők alapanyag-beszerzéseit, ezt a Nitrogénművek Zrt. által forgalmazott műtrágyákra, növény-védőszerekre és vetőmagokra vehetik igénybe.

Az ügyfelekkel tartott kapcsolatot mennyiben segíti a digitalizáció?

A vállalati szférában is egyre nagyobb az igény a digitalizációra. A Bank azon fáradozik, hogy az ügyfelek minél több ügyet tudjanak elintézni elektronikusan. A digitalizáció révén az ügyfelek egyre szélesebb körű „önkiszolgálása” arra is lehetőséget nyújt, hogy a Bank szakemberei az adminisztratív ügyintézés helyett az ügyfelek igényeinek mélyebb felmérésére és elemzésére, a személyes tanácsadásra összpontosíthatnak. A digitalizáció által lehetővé tett belső adatelemzés is nagy változást hozhat, hiszen így a Bank olyan információkhoz juthat a vállalkozásokról, amelyek révén külön adminisztráció nélkül is el tudja végezni az egyszerűsített hitelminősítéseket. Az adatbázis „értelmezése” révén a Bank az adott vállalkozáshoz jobban igazodó hitelkeretet tud megállapítani és felajánlani az ügyfélnek, ahogyan ez már a kisvállalkozások esetében banki gyakorlattá is vált.

A vállalkozások hitelezésében milyen szerepe van az alapítványi kezességnek?

Az Agrár-Vállalkozási Hitelgarancia Alapítvány kezességvállalásnak meghatározó szerepe van az életképes, de gyakran nem hitelképes (agrár- és vidéki) vállalkozások bankhitelhez való hozzájutásában, előmozdítva a banki üzleti lehetőségek kihasználását is. A fedezetihiányos cégek hitelezési helyzetbe hozását teszi lehetővé az alapítványi kezességnyújtás. Valamennyi agrárhitel termékünkhöz kapcsolódik az alapítvány kedvezményes díjú készfizető kezességvállalása. Az Erste Bank és az alapítvány közös finanszírozási kockázatvállalása jelentős mértékben mozdítja elő a KKV-k, az agrárvállalkozások hitelfinanszírozását.

Hogyan alakulhat a következő években a KKV-, mikro-vállalkozási, illetve az agrárhitelezési tevékenység?

A Bank mindhárom területen dinamikusabban igyekszik terjeszkedni. E célból úgy fejleszti a szolgáltatásait, hogy azok igazodjanak a speciális ügyféligényekhez. Ennek az a kulcsa, hogy az ügyfeleknek személyre szabott, a működésük sajátosságaihoz illeszkedő lehetőségeket mutasson fel. A Bank a KKV-, a mikro-vállalkozási és az agrárhitelezési területen egyaránt az átlagot meghaladó hitelnövekedést tervez az előttünk álló években.

A KKV-szektor finanszírozása - alapítványi segítséggel

A vállalkozások döntő többsége az Európai Unió országaiban, így Magyarországon is a mikro-, kis- és középvállalkozások (azaz a KKV-k) körébe sorolható. A KKV-k nagyobbik hányada mikrovállalkozás. A KKV-k a hazai foglalkoztatottak mintegy 75 százalékának a munkáltatói, az ország GDP-jének pedig több mint felét állítják elő. A teljes magyarországi KKV szektor foglalkoztatásból való részesedése valamivel magasabb, mint az Európai Unió tagországainak átlaga, míg a hozzáadott érték előállításból való részesedésük kevéssel alatta marad az uniós átlagnak. Így a KKV-k esetében az egy foglalkoztatott-ra jutó hozzáadott értékben elmaradás mutatkozik a nemzetközi szinthez, főként a nyugat-európai országokhoz képest.

A KKV-k, főként a mikro- és kisvállalkozások erős piaci versenyben működnek, kevés köztük a versenytársai közül kiemelkedő és meghatározó piaci részesedést szerző, vagy termékét külfoci piacokra exportáló vállalkozás. Ám, az sem ritka, hogy a KKV-k köréből kerülnek ki olyan ötletek, innovációk, új termékek, amelyek akár új piacot teremtve, esetleg az aktuális piaci viszonyokat átalakítva jelentős növekedési potenciált hordoznak magukban. Piaci életképessége ellenére, a KKV-k jelentős része gyakran szembesül a tevékenységét megnehezítő akadályokkal, a finanszírozási forrásokhoz való hozzájutás nehézségeivel. A KKV-k foglalkoztatási szerepe, a bennük rejlő üzleti lehetőség és a fejlődést akadályozó tényezők áthidalását célzó törekvés magyarázza, hogy az EU,

illetve a tagországok gazdaságpolitikájában az egyik kiemelkedő célcsoportot a KKV-k jelentik.

A KKV-k más ágazatokhoz hasonlóan a hazai agrárszektorban is kiemelkedő szerepet töltenek be. A KKV-k fejlődésének segítését, piacra lépési, fejlesztési és finanszírozási nehézségeinek megoldását a hazai kormányzat, illetve a Földművelésügyi Minisztérium is alapvető fontosságúnak tartja. Szerteágazó támogatási, szabályozási intézkedésekkel, kedvező finanszírozási megoldásokkal igyekszik előmozdítani, ösztönözni a KKV-szektor növekedését, erősödését. E törekvésekhez illeszkedve az Agrár-Vállalkozási Hitelgarancia Alapítvány is kulcsszerepet játszik a vidéki, főként az agráriumban tevékenykedő vállalkozások finanszírozásának megalapozásában. A kedvezményes alapítványi kezességvállalás segítségével több vállalkozás kaphat hitelt, például olyanok is, amelyek nem rendelkeznek megfelelő fedezettel, de egyébként életképesek. 2017. második negyedévéig az ügyletek több mint 86 százaléka a mikrovállalkozásokat segítette, ezen belül kiemelten az őstermelőket, családi gazdálkodókat, legyen szó akár növénytermesztésről, akár állattenyésztésről. A kezességgel biztosított hitelösszeg tekintetében a mikrovállalkozások 2017 első félévében közel 6 milliárd forinttal nagyobb összegű hitelhez igényeltek kezességet, mint a tavalyi év azonos időszakában, fennálló hitelállománya pedig félév végére megközelítette a 143 milliárd forintot az Alapítványnál.

Szólóültetvény szerkezetátalakítási támogatás

A szólóültetvények szerkezetátalakítására és -átállítására vonatkozó szabályozásról szóló 142/2012. (XII. 27.) VM rendelet alapján közzétett 21/2017. (III. 17.) számú kincstári közlemény értelmében a szerkezetátalakítási támogatási kérelmeket 2017. július 17-ig lehetett benyújtani a Magyar Államkincstárhoz. Ebben az évben még közel 1,44 milliárd forint támogatás áll rendelkezésre erre a célra. A fenti benyújtási határidőig közel 2500 támogatási kérelem érkezett be mintegy 1300 gazdálkodótól. A 2017-es

pénzügyi évi keretösszeg terhére történő támogatási összegek kifizetésének határideje 2017. október 15-e. Azoknak a gazdálkodóknak, akik a benyújtási időszakon belül később nyújtották be kérelmüket, vagy esetleg a hiánypótlás miatt később vált teljessé a kérelmük, és emiatt a 2017. évi keretbe nem férnek bele, a támogatási összeget a következő pénzügyi év keretösszegének terhére, 2017. október 15-e után fizeti ki a Kincstár.

4

Teljes körű szolgáltatás kicsiknek, nagyoknak

Nehéz terepen tevékenykedik a balkányi székhelyű Nyír-Chem Kft., hiszen a régióban kisebb-nagyobb területen zöldséget, gyümölcsöt termelő gazdaságok tevékenységét integrálja, szervezi a termelésüket, szaktanácsot ad a vetőmagtól a piacig. Dr. Gerda Anikó, a cég ügyvezetője, aki egyúttal a Magyar Növényvédő Mérnöki és Növényorvosi Kamara vezetőségi tagja, mutatta be a vállalkozást.



1999-ben alapítottuk a céget a társammal, Tölgyfa Józseffel, akivel 50-50%-ban vagyunk tulajdonosok. A kezdetekkor fő tevékenységünk a növényvédő szer kereskedelem volt, amit később bővítettünk a műtrágya, a vetőmag és különböző kertészeti termékek kereskedelmével. Ma már nem csupán input anyagokat adunk el, hanem integráció keretében kiterjesztettük tevékenységünket az egész termelésre, sőt a termékek felvásárlására és értékesítésére is. Gyümölcsök közül a legnagyobb mennyiséget az ipari alma teszi ki, a szántóföldi növények közül a kukorica és a napraforgó felvásárlása képvisel nagyobb volument. Fontos kiemelni azt, amit mi nagy értéknek tartunk, hogy minden területen szaktanácsadással is segítjük a gazdákat. Öten vagyunk „növényorvosok”. Nem csak eladjuk a különböző anyagokat, felszereléseket, hanem a felhasználás idejéről, módjáról - ha kell, a helyszínen is - pontos információkkal szolgálunk. Ez legalább annyira fontos, mint a kereskedelem, hiszen nem várható el a gazdától, hogy olyan szinten értsenek a vegyi anyagok használatához, vagy

olyan szempontok alapján tudják kiválasztani a vetőmagot, mint azok a szakemberek, akiknek ez a tudománya.

Az integráció egyik legnehezebb kérdése a finanszírozás. Erről a következőket mondta az ügyvezető.

Természetesen megfinanszírozzuk a termelést, vagyis hitelezői vagyunk a gazdáknak, és a termelés végén, az értékesítéskor számolunk el. Mivel a kiadások folyamatosak, és a bevétel általában a termelés befejezésekor jelenik meg, biztos pénzügyi alapokra van szükségünk. A piacon erős a verseny, ezért próbálunk olyan plusz-szolgáltatásokat adni a termelőknek, amelyekkel javítani tudjuk a pozícióikat, illetve bővíteni tudjuk a tevékenységüket. Mit jelenthet estünkben ez a „plusz”? Egyrészt azt, hogy napi szinten tartjuk a kapcsolatot, mondhatom azt is, hogy nap, mint nap ott vagyunk a termelőnél, másrészt, hogy képesek vagyunk gyorsan reagálni a piaci helyzet változására. Gondolom, nem kell bizonygatnom, hogy ez mit jelent annak a gazdálkodónak, aki folyamatosan a termeléssel van elfoglalva, és nem a piaci információkat gyűjti, figyeli. Valljuk, hogy a termelő feladata az, hogy kiváló árut termeljen, a piac a mi dolgunk. Külön kell szólni a „szervizről”. Az eladás mellett legalább annyira fontosnak tartjuk a „szervizt”, a rugalmas kiszolgálást, ami azt jelenti, hogy a megrendeléseket akár aznap, vagy következő nap teljesítjük, maximum 48 óra alatt helybe szállítjuk az árut, mindent, amire a termelőnek szüksége van. Azt hiszem, hogy ennek a megbízhatóságnak köszönhető, hogy partnereink évek óta velünk vannak, nem próbálnak másfelé fordulni. Ez a kör folyamatosan nő: most kb. 1300 partnerünk van, a legkisebbektől a legnagyobbakig.

Mely területekre terjed ki az integráció? - Kérdeztük Gerda Anikótól.

A forgalmunk nagyobbik része a kertészethez, vagyis a zöldség- és gyümölcsstermesztéshez kapcsolódik, kisebb része a szántóföldi növénytermesztéshez. Nem véletlen, hiszen itt Szabolcsban, a működési területünkön az alma és a meggy termesztése a meghatározó. Ez magyarázza ügyfeleink nagy számát is, hiszen sokan kertekben, kis területen termelnek. Ez nekünk lényegesen több munkát jelent, ráadásul a kertészeti növények nagy változatossága miatt ezzel az ágazattal sokkal több munka van. Például az időjárás változása egyik napról a másikra befolyásolja a munkákat, egy-egy al-

kalommal gyorsan kell reagálni, nem csak a növényvédelmi helyzetre, hanem a termesztési technológiát is változtatni kell. Ezért komoly segítség a termelőknek a szaktanácsadó szolgálat, különösen azoknak, akik valamilyen pályázat keretében különböző technikai, technológiai megkötéseket, előírásokat is vállaltak.

Alma és meggy - szinte minden évben hallani vagy egyik, vagy másik gyümölcscsel kapcsolatos értékesítési problémáról, piaci zavarról. hogyan hidalják át ezeket a nehézségeket?

Évek alatt megerősödött a cég, amihez az kellett, hogy minden évben visszaforgassuk az eredményt a vállalkozásba. Ezzel sikerült jelentős mértékben stabilizálni a céget, de e mellé szükség van hitelre is. Bár úgy tűnik, hogy kockázatos tevékenység a miénk, a bank úgy ítéli meg, hogy ezt a rizikót lehet vállalni, nem vagyunk mi kockázatos partnerek, hiszen minden kötelezettségünket mindig pontosan teljesítjük. Természetesen előfordul egy-egy rossz év, amikor a termelő partner bukik, ez benne van a mezőgazdasági, különösen a kertészeti termelésben, hiszen nincs két egyforma esztendő. Ha valamelyik év nem sikerül a termelőnek, akkor pénzügyileg és szakmailag is szorosan együttműködve igyekszünk a következő évet végigcsinálni. Egy-két év alatt mindig sikerül korrigálni a sikertelen év negatív következményeit. Fontosnak tartom megjegyezni, hogy ezeket a károkat a termelők nagy része nem tudná egyedül kigazdálkodni. Pontosan tudják ezt a gazdálkodók is. Ezért nagyon szoros közöttünk a kapcsolat, ami a kölcsönös bizalom alapja. A stabilitás egyik alapköve, hogy „idegeneknek” nem kölcsönzünk, vagyis elsősorban nem a terjeszkedés, a piacszerzés a cél, hanem a meglévő ügyfelek megtartása. Természetesen jönnek új partnerek, de ők mindig a már meglévő kapcsolataik révén kerülnek hozzánk. Többek között ez is egyik összetevője annak, hogy az éves árbevételünk folyamatosan növekedő pályán van, most már eléri a 2,7 milliárd forintot.

Az integráció, a termeltetés, különösen úgy, hogy az input anyagokat megelőlegezi a cég, komoly pénzügyi háttérrel feltételez. Miként biztosítja ezt?

Hosszú évek óta dolgozunk együtt az UniCredit Bankkal. Nagy erényük, hogy rugalmasan, gyorsan reagálnak az igényekre. Egyéni finanszírozású konstrukcióik teszik lehetővé, hogy az általunk kidolgozott üzletpoli-



tikát tudjuk folytatni, pontosan érzik a mezőgazdasági termelés sajátosságait, azon belül a mi cégünknek az átlagostól sokszor eltérő hiteligényét. A banknak a valós gazdasági folyamatokhoz igazított hitelpolitikája és az Agrár-Vállalkozási Hitelgarancia Alapítvány készíttető kezessége teljes körű pénzügyi biztonságot nyújt a cégünk számára. És ne feledjük a közvetlen kapcsolatot sem: sok múlik a kapcsolattartó személyén, aki szinten velünk él, velünk gazdálkodik.



Hogyan látja a következő éveket? Milyen irányba fejlesztenek? - kérdeztük dr. Gerda Anikó ügyvezető igazgatót.

Általános törekvés a területi koncentráció, másként a mi szegmensünkben a nagy integrátor cégek nem tudnának eredményesen tevékenykedni. Gondoljunk bele, a zöldség- gyümölcstermelés sokszor elaprózott területeken folyik, a növényvédelem, a tápanyagellátás diversifikált tevékenység. Sok tapasztalt, kellő szaktudással rendelkező tanácsadót, gyorsaságot igényel, amivel csak egy már felépített, begyakorlott rendszerrel bíró cég rendelkezik. Mi szerencsére ilyenek vagyunk. Folytatni szándékozunk eddigi munkánkat, maradnánk a régióban, a termelést, és vele párhuzamosan a szolgáltatásokat bővítenénk. A telephelyünket lehet valamelyest növelni, de új telep létesítése túl nagy költséget jelentene, ezért nem tervezzük. Beruházásként egy új épület és egy szárító építését tervezzük. Előre szeretnénk lépni a kereskedelemben is a Webáruházunk létrehozásával.

5

„A banknak a valós gazdasági folyamatokhoz igazított hitelpolitikája és az Agrár-Vállalkozási Hitelgarancia Alapítvány készíttető kezessége teljes körű pénzügyi biztonságot nyújt a cégünk számára.”

Dr. Gerda Anikó

6

Díjmentes képzés a pályázaton nyertes gazdák számára

A 2007-2013-as uniós támogatási időszak Új Magyarország Vidékfejlesztési Programjának keretében képzési kötelezettséggel rendelkező pályázati nyerteseknek a kormányzat a megyei kormányhivatalokkal együttműködve lehetőséget biztosít a képzések térítésmentes teljesítésére. Az oktatási programokat a lakóhely/székhely szerint illetékes megyei kormányhivatal bonyolítja le, melyek időpontjáról és helyszínéről a képzésre kötelezett kedvezményezettek személyre szóló értesítést kapnak az ügyfélkapjukra, illetve postai úton is.

A képzések az alábbi pályázati támogatási kiírásokhoz kapcsolódva kerülnek megrendezésre:

- technológiai berendezések korszerűsítés céljából történő beszerzése;
- mezőgazdasági termékek értéknövelése;
- kertészet korszerűsítése;
- fiatal mezőgazdasági termelők támogatása;
- erdő-környezetvédelmi intézkedések;
- Natura 2000 gyepterületeken, illetve Natura 2000 erdőterületeken történő gazdálkodáshoz nyújtandó kompenzációs támogatás.

A vizsgával záródó képzésen a kedvezményezettnek személyesen kell részt vennie. Nem természetes személy ügyfél esetén a vezető tisztségviselő vagy az általa képzésre kijelölt alkalmazott, tag, családi gazdálkodó ügyfél esetén pedig a családi gazdaság vezetője vagy tagja, mint meghatalmazott vehet részt az oktatási programon.

Agrár Széchenyi Kártya folyószámlahitel - vonzóbb feltételek

A nyár végétől lényegesen kedvezőbbé váltak az Agrár Széchenyi Kártya Folyószámlahitel feltételei. Így a mezőgazdasági termelők még könnyebben és jobb feltételekkel juthatnak a gazdálkodást segítő hitelhez. Jogszabályi módosításokat a 39/2017 (VIII.7.) FM rendelet, az új hitelezési feltételeket az ASZK Üzletszabályzat tartalmazza. A felvehető maximális hitelösszeg 50 millió forintról 100 millió forintra, a tárgyi biztosíték nélkül felvehető hitel összege 15 millió forintról 25 millió forintra nő. Ugyancsak 15 millió forintról 25 millió forintra nőtt az egy teljes lezárt üzleti évvel nem rendelkező fiatal termelők számára nyújtható hitel. A hitelhez jutást az AVHA készfizető kezességvállalása segíti.

Halászati támogatás

Magyarországon 2016-ban közel 300 vállalkozás foglalkozott halászattal és halgazdálkodással. Nettó árbevételük meghaladta a 14 milliárd forintot. Egyre többen látnak fantáziát az ágazatban, ezt mutatja az is, hogy tavaly huszonöt új céget alapítottak, és már 2017-ben is tucatnyit, az alkalmazottak száma pedig megközelítette az 1600 főt. A tapasztalatok szerint az ágazatban mutatkozó kedvező irányú elmozdulásban a MAHOP uniós pályázati felhívásai, illetve az ahhoz kapcsolódó vállalkozói tervek is szerepet játszanak. Az összesen mintegy 16 milliárd forint támogatási keretösszeggel meghirdetett pályázatok, egyebek mellett, a termelési és feldolgozási célú beruházásokat, valamint a fenntartható akvakultúrával foglalkozó új gazdálkodók ösztönzését és a halfogyasztás népszerűsítését szolgáló projekteket segítik. Kiemelt céljuk a kis- és középvállalkozások fejlődésének előmozdítása, a hagyományos tógazdasági haltermelés versenyképességének növelése. A MAHOP egyik, a kis- és középvállalkozásoknak szóló felhívására - amely a környezetvédelmi és erőforrás-felhasználási hatékonyságot hivatott segíteni - 2017 novemberéig pályázhatnak az akvakultúrával foglalkozó cégek. A biológiai sokféleség és a vízi ökoszisztémák védelmét, illetve helyreállítását célzó támogatási kiírás 2018 áprilisáig áll nyitva.



**AGRÁR-VÁLLALKOZÁSI
HITELGARANCIA ALAPÍTVÁNY**

A vidékért kezesszünk

Az Agrár-Vállalkozási Hitelgarancia Alapítvány valamennyi vidéki kis- és közepes vállalkozás, családi gazdálkodó, östermelő számára nyújt készfizető kezességet, melyet az Alapítvánnyal együttműködő pénzügyi intézmények igényelhetnek a belföldi vállalkozással kötött szerződéseikhez.

Alapítványi kezesség funkciói

- Hitelképesség növelése
- Hitelhez jutási feltételek javítása
- Pénzügyi életképesség biztosítása

Alapítvány készfizető kezessége igényelhető

- Kölcsön/hitel-
- Garancia-
- Lízing-
- Faktoring szerződéshez

Kezességvállalás kondíciói

- Kezességvállalás mértéke: maximum 80 százalék
- Futamidő: minimum 91 nap, maximum 25 év
- A díjakat az alapítvány Üzletszabályzatának Hirdetménye tartalmazza

1054 Budapest
Bajcsy-Zsilinszky út 42-46.
1392 Budapest, 62. Pf. 289
Zöld szám: 06 80 203 760
Telefax: (36 1) 373 8465
E-mail: konzultacio@avhga.hu
Honlap: www.avhga.hu

Az időjárás kockázatok megelőzését segítő beruházások támogatása

Az agrártermelés egyik legnagyobb kihívása az időjárás szélsőségekkal szembeni kitettség, amely a magyar mezőgazdaság versenyképességét is egyre nagyobb mértékben befolyásoló tényező. A Vidékfejlesztési Program keretében folyamatosan nyújthatók be támogatási kérelmek az „Éghajlatváltozáshoz kapcsolódó és időjárás kockázatok megelőzését szolgáló beruházások támogatása” című pályázati kiírásra. A rendelkezésre álló támogatási összeg 4,72 milliárd forint. A felhívás keretében az alábbi tevékenységek támogathatók:

- A jégesőkár megelőzésére szolgáló beruházások - céleszközök, berendezések, technológia beszerzése és telepítése (főként támrendszer kialakítása, jégpórák beszerzése és elhelyezése).
- Mezőgazdasági esőkár megelőzését célzó beruházások - speciális technológia beszerzése és telepítése (elsősor-

ban támrendszer kialakítása, fólia beszerzése és telepítése).

- A tavaszi fagykár megelőzését lehetővé tevő beruházások - eszköz, berendezés, technológia beszerzése és telepítése (különösen füstölő, ködképző berendezés-, légkeverő, valamint fagyvédelmi gépek vásárlása és rendszerbe állítása).

Az igényelhető vissza nem térítendő támogatás összege egyéni pályázó esetén legfeljebb 20, kollektív pályázók esetén legfeljebb 100 millió forint. A támogatás maximális mértéke egyéni projektnél az összes elszámolható költség 60, kollektív projektnek pedig 80 százaléka. A támogatási kérelmeket most a 2017. október 6-ai határnapig lehet benyújtani. A következő beadási határnap 2018. január 8-a.

Folytatódik a mezőgazdasági beruházások bővülése

A Központi Statisztikai Hivatal adatai szerint 2017. első negyedévéig követően a második negyedévben is számottevően bővültek a mezőgazdasági beruházások. A január-márciusi időszakban 37,4, az április-júniusi periódusban 25,6 százalékos emelkedés következett be az előző év hasonló időszakához képest. Az első félévben az agrárberuházások volumene mintegy 30 százalékkal haladta meg a 2016 első félévi szintet. Várhatóan az év második felében is folytatódni fog a beruházások növekedése, amit több tényező is alátámaszt.

A mezőgazdasági beruházásoknak alapvető ösztönzést ad az uniós pályázati rendszer működése, a Vidékfejlesztési Program (VP) forrásaihoz való hozzájutás. Az év első felében a 2014-2020-as pályázati ciklus valamennyi VP pályázat kiírása meghirdetésre került, a nyár végétől pedig egymás után hirdetik ki a pályázatok nyertesait. A kertészeti, illetve a mezőgazdasági termékek értéknövelését támogató pályázatok után, az ős folyamán várhatóan további, például újabb kertészeti, állattartási és borászati kiírások nyertesait teszik közzé. Így a projektek megvalósítása is fel fog gyorsulni, amely komoly lökést adhat az ágazati beruházásoknak.

A hitelintézetek tapasztalatai szerint, miközben a támogatások továbbra is fontos mozgatórugói a beruházási döntéseknek, a gazdálkodók nagy többsége egyébként is szükségesnek tartja a fejlesztéseket. Például az időjárás szélsőségei, a piac kockázatok, a versenyképességi kihívások, avagy az elbizonytalanító

tényezőkkel szemben a gazdálkodói együttműködés erősítése szintén fejlesztésekre ösztönzik az agrártermelőket. A vállalkozások elsősorban a technikai fejlesztést, a termelés technológiai színvonalának emelését, kisebb részben az üzemméret növelését tartják a tervezett beruházás fő céljának.

A gazdák érzékelik, hogy a kamat- és finanszírozási környezet is vonzó lehetőséget teremt a külső források bevonására. Sokan közülük hitelt is igénybe kívánnak venni fejlesztéseik végrehajtásához. A finanszírozást segíti, gördülékenyebbé teszi az Agrár-Vállalkozási Hitelgarancia Alapítvány kedvezményes intézményi kezességvállalása, amely a VP keretében vagy azon kívül tervezett beruházások megvalósításakor is igénybe vehető, akár a támogatási előleghez szükséges bankgaranciához kapcsolódó kezességként, akár a támogatás-előfinanszírozási hitel, akár a beruházási hitel, akár a fejlesztéshez kapcsolódó forgóeszközhitel felvétele esetében.

Az előbbieket alapján, a szakmai szervezetek és a Földművelésügyi Minisztérium várakozásai szerint az év egészében a mezőgazdasági beruházások 25-30 százalékos növekedést érhetnek el. A meglévő beruházások eredményeként gyorsulhat az agrárágazat technológiai megújulása. Például a növénytermesztésben előre haladhat a precíziós termelés terjedése, az állattartásban és a gyümölcsstermelésben javulhat a technológiák és a kiegészítő létesítmények színvonala, megbízhatósága.

Nyertes kertészeti és élelmiszer-feldolgozási pályázatok

A Vidékfejlesztési Programban (VP) a kertészeti ágazat fejlesztésére mintegy 86 milliárd forint támogatás áll rendelkezésre. Az ültetvénytelepítést, illetve a gomba- és hűtőházak, valamint az üveg- és fóliaházak létesítését, korszerűsítését segítő pályázati felhívások első benyújtási szakaszában beadott támogatási kérelmekről megszületett a döntés. Az ültetvénytelepítést támogató felhívás első körében több mint 150 pályázó nyert összesen mintegy 4 milliárd forintot. A gomba- és hűtőházak létesítésére és korszerűsítésére beérkezett kérelmek közül csaknem száz részesült kedvező elbírálásban, összesen csaknem 8 milliárd forint támogatáshoz juthatnak hozzá az érintett vállalkozások. Az üveg- és fóliaházakat segítő pályázat esetében több mint száz pályázó kap támogatást, csaknem 16 milliárd

forint összegben. A kertészeti kiírások további beadási szakaszaiban beérkezett pályázatok értékelése most zajlik. Az újabb támogatási döntések az ősz folyamán várhatók.

A VP mezőgazdasági termékek értéknövelését és erőforrás-hatékonyágának javítását segítő pályázati felhívása közel 170 milliárd forint támogatást biztosít a pályázók számára. Eddig több mint 1400 támogatási kérelem érkezett be. A nyár végéig négy benyújtási időszak támogatási kérelmeit bíraltak el, mintegy 500 élelmiszeripari fejlesztési projekt részesül támogatásban, 90 milliárd forintot meghaladó összegben. A pályázatok értékelése még nem zárult le, így a következő hetekben újabb élelmiszeripari fejlesztési kérelmek kaphatnak kedvező támogatási döntést.

A Vidékfejlesztési Program aktuális pályázati kiírásai

- Kertészet korszerűsítése - ültetvénytelepítés támogatására öntözés kialakításának lehetőségével
- Gyógynövény termesztés
- A mezőgazdasági vízgazdálkodási ágazat fejlesztése
- Mezőgazdasági kisüzemek fejlesztése
- Éghajlatváltozáshoz kapcsolódó és időjárási kockázatok megelőzését szolgáló beruházások támogatása
- Mezőgazdasági biztosítás díjához nyújtott támogatás
- Élőhelyfejlesztési célú nem termelő beruházások
- Vízvédelmi célú nem termelő beruházások: vízvédelmi és vizes élőhely létrehozása, fejlesztése
- Vízvédelmi célú nem termelő beruházások: létesítmények kialakítása, fejlesztése
- Innovációs operatív csoportok létrehozása és az innovatív projekt megvalósításához szükséges beruházás támogatása
- Együttműködések támogatása a REL és a helyi piacok kialakításáért, fejlesztéséért és promóciójáért
- Jégesőkár megelőzésére szolgáló beruházás
- Termelői csoportok és szervezetek létrehozása
- Védett őshonos és veszélyeztetett mezőgazdasági állatfajták genetikai állományának ex situ vagy in vitro megőrzése, továbbá a genetikai beszűkülést megelőző tanácsadói tevékenységek támogatása
- Erdő-környezetvédelmi kifizetések
- Erdészeti genetikai erőforrások fejlesztése
- A fenntarthatóságot célzó tájgazdálkodás, terület- és tájhasználat váltás együttműködései
- Az erdei ökoszisztémák tértíntmentesen nyújtott közjóléti funkcióinak fejlesztése
- Az erdei ökoszisztémák ellenálló képességének és környezeti értékének növelését célzó beruházások
- Az erdőgazdálkodási potenciálban okozott erdőkárok megelőzése
- Erdészeti technológiákra, valamint erdei termékek feldolgozására és piaci értékesítésére irányuló beruházások
- Tanyák háztartási léptékű villamos energia és vízellátás, valamint szennyvízkezelési fejlesztései
- Natura 2000 mezőgazdasági területeknek nyújtott kompenzációs kifizetések
- Natura 2000 erdőterületeknek nyújtott kompenzációs kifizetések
- Erdészeti genetikai erőforrások megőrzése
- Erdősítés támogatása
- Erdei termelési potenciál mobilizálását szolgáló tevékenységek
- Agrár-erdészeti rendszerek létrehozása
- Az erdőgazdálkodási potenciálban okozott erdőkárok helyreállítása
- Egyedi szennyvízkezelés

GARANCIA

Az Agrár- Vállalkozási Hitelgarancia Alapítvány időszaki kiadványa. (megjelenik az agrárlapok mellékleteként)

Felelős kiadó: dr. Herczegh András | Szerkesztőségi titkár: Babka Henriett | Szerkesztőség: 1054 Budapest, Bajcsy-Zsilinszky út 42-46. | Telefon: (1) 373 8453 | Fax: (1) 373 8455

Stúdió: Armadillo Design Kft. 1045 Budapest, Berni u. 1. | Nyomja: Ipress Center Central Europe Zrt. 2600, Vác Nádás utca 8., felelős vezető: Borbás Gábor